

经济作物不“经济”，棉农改种玉米苗木

滨州植棉面积11年减少百万亩

算账 >> 过去毛收入十万，如今白干还赔钱

无棣县柳堡镇谭家村的谭洪国说：“从2000年到2012年，我家种植面积每年在80亩左右，其中2003年收益最好，毛收入十多万元。”因为柳堡镇位于盐碱地带，所以种植棉花成为村民的主要经济收入。

惠民县胡集镇王惠理村一女士说，一亩地棉种约70元钱，化肥180元，薄膜加农药费约100元，人工费一天80元，一年一亩地棉花需25个工时，一年仅一亩棉花的投入成本就要2260元，

按亩产500斤、棉花价格每斤3.8元算，一亩地能卖1900元。“算上成本，相当于一亩白干还要赔钱。”

目前，国家对棉农实施直补，首先以新疆作为试点，山东棉农暂时还享受不到。沾化县冯家镇李家村李先生种棉花已有18年，他说，以前种棉有保护价，现在取消了，“前几年棉花一斤4元多，但十天我刚卖了去年的棉花，才3.5元，旧棉花比新棉花价格要高，所以我很担心今年的价格。”

据滨州市农业局调查数据显示，近年来，该市植棉面积总体处于下滑趋势，从2004年的243万亩下降到2014年的144万亩，11年间，种植面积共下降99万亩，同时，植棉产量、棉农收益都在明显下降。作为经济作物的棉花，所扮演的经济角色慢慢淡化，经济作物不再“经济”，部分棉农纷纷改种玉米、苗木，棉种经销商也纷纷转战玉米种市场。棉花困局面临突围之困。

本报记者 王茜茜 王领娣



惠民县清河镇一农户正在棉花地里给棉花打顶，她家里仅种了一亩棉花，而她身后是成片的玉米田。

本报记者 王茜茜 摄

破局 >>

提高机械化程度 和国产棉质量

下个月，新的棉花年度就要开始了。连续实施了三年的棉花临时收储政策今年不再继续，目标价格改革试点正式启动。现在种其他粮食作物，从播种到收割，基本可以实现全程机械化了。农民会算账，自己真正在田里劳作的时间，顶多不超过一个星期。但是种棉花不行，棉花生产周期长、环节多、机械化水平低。打棉杈，掐边心，杀棉虫，拾棉花，就连地都要耕上好几遍，里里外外至少要干一个月。就拿采摘环节为例，数据显示全世界大约有30%的棉花是由机器采摘的，而我国的机采率在2012年时只有8.2%左右。在农业生产机会成本不断升高的背景下，让农民把大量劳动投入到棉花生产中，显然不太合算。

为了摸清中国棉花质量与世界棉花质量的差距，相关人员曾在2012、2013年度分别在青岛、上海、广州等主要港口对主要进口国棉花质量进行了跟踪检验，发现国产棉花“三丝”现象比较普遍，由于中国棉花大部分是人工采摘，棉农挑拣“三丝”意识差，导致棉花中不同程度地含有“三丝”。中国棉花主产区棉纤维的强力很低，不能满足中国纺织企业生产高档纺织品的需要。中国棉花长度不能满足纺高支棉纱的需要。

眼下看，正如转变生产方式、提高机械化程度、降低生产成本是棉农的现实选择一样，种粮农民也应如此才能保证投入和产出更加经济划算。

据人民日报等

转变 >> 棉种经销商转攻玉米市场

无棣县是滨州棉花生产大县，近年来，集中连片的棉田被玉米、苗木取代，县里的棉种经销商也逐渐减少，仍然勉强经营的棉种经销商开始考虑弱化棉种经营份额，转攻玉米种市场。

无棣县余集镇黑马种业总经理杨金国从事棉种销售12年，成为无棣县种子销售行业的元老级人物。“这边主要以棉花为主，以前是95%的棉田，5%的玉米地，现在差不多只有30%的棉花

田，其他的都是玉米地、苗木。”杨金国说，现在棉花种植成本增加，价格不稳定，影响了棉农的种植积极性。2009年棉种销售占全部销售额的80%，而现在棉种的销售额只占全年销售的30%。“关键是棉花太耗费人工了，只要是年轻的都去打工了，打工一年能收益6万多元，种棉花就保不住了，即便是挣钱，在地里忙活一年也不如打工日子舒坦。”杨金国说。

困境 >> 进口棉价廉质优，受棉纺企业青睐

十多年来，滨州市植棉区域向北部沿海和盐碱地转移。滨州市农业局植棉站工作人员分析，近十年来，植棉效益低且年际间波动幅度较大，植棉不再是家庭收入的主要来源，农民开始出现“轻棉意识”。

滨州市农业局植棉站工作人员介绍，近几年，粮棉争地矛盾凸显，国家对小麦等粮食生产扶持政策明显高于棉花，而且国外进口棉到岸

滑准税后价格每吨仍比国内价低4000元，棉纺企业倾向于使用价廉质优进口棉。

记者从山东省滨州市纺织工业协会了解到，棉纺织产业是滨州市的支柱产业之一，魏棉、华纺、亚光和愉悦家纺等棉纺织企业的棉花需求量远远大于滨州总产棉量，企业完全可以消化掉本地棉，棉花种植面积减少对滨州本地的纺织业并没有太大影响。



君威 GS

智驱 风尚 轿跑

“被它风骚的撩牙吸引来的， 没想到它不光猛，还挺稳，很好开！”

—Nina 7月29日试驾@东营万骐



只要来试驾， 下一位君威GS真爱大使就是你！



奔赴展厅，参加“真爱方程式”活动，体验君威GS四大独门利器，说出真实试驾感言，就能为它代言！更有机会荣登《智族GQ》杂志，赢取爱车十年免费保养特权！Nina现已成为君威GS真爱大使，你会是下一位吗？

即日起至9月30日，购君威及君威GS立享6万18期免息贷款！

别克 来自上海通用汽车 800-820-2020或400-920-8239 www.buick.com.cn

山东潍坊瑞通汽销 (0536) 816 7799
润华潍坊润达汽销 (0536) 865 9999
泰安强世行汽销 (0538) 821 1111
龙口中升上汽汽销 (0535) 312 8088
烟台君通鲁东 (0535) 288 3666
滨州力通汽销 (0543) 340 9999
临沂悦新汽销 (0539) 767 5555
德州通途汽销 (0534) 271 9999
莱芜鸿发沃通汽销 (0634) 885 5888
淄博安特汽销 (0533) 601 9009
临清鑫达 (0635) 255 9666
润华别克邹城店 (0537) 579 5555
日照陆星 (0633) 687 5555
菏泽凯胜 (0530) 620 8888

高密广盛 (0536) 212 3999
临朐广潍广盛汽销 (0536) 219 1001
泰安通运汽销 (0538) 691 8888
莱阳大成汽销 (0535) 796 9906
东营万骐汽销 (0546) 776 6789
滨州尚通汽销 (0543) 309 3666
临沂丰汇汽销 (0539) 272 5555
威海美利达汽销 (0631) 592 2699
莱芜鸿发华贸汽销 (0634) 881 6666
临淄金润别克 (0533) 768 6111
茌平金牛 (0635) 422 5091
曲阜润通 (0537) 460 8566
润华枣庄信通汽销 (0632) 766 0000

山东潍坊润宝汽销 (0536) 222 8788
青州骏宝汽车 (0536) 213 3333
山东泰安运通 (0538) 777 5888
烟台华洋大通汽销 (0535) 601 1555
东营天驰汽销 (0546) 777 1777
邹平金山 (0543) 486 0866
沂水成华汽销 (0539) 251 7007
威海振洋通销 (0631) 586 7555
淄博昌晨汽销 (0533) 358 1566
聊城五洲君达汽销 (0635) 876 1666
济宁朗魏弘辉汽销 (0537) 797 7999
日照鸿发汽销 (0633) 393 3777
滕州君通 (0632) 581 0606

山东潍坊瑞诚汽销(寿光) (0536) 567 8799
润华诸城润泽汽车 (0536) 617 7000
烟台西上海汽销 (0535) 338 6888
招远玲珑 (0535) 803 2336
东营瑞和 (0546) 666 7555
临沂冠华汽销 (0539) 706 8789
德州红旭汽销 (0534) 273 4666
威海市美荣达 (0631) 762 3777
淄博安泰汽销 (0533) 297 2001
聊城金通汽销 (0635) 853 6777
润华济宁润通汽销 (0537) 298 7777
莒县乾通 (0633) 798 8666
润华菏泽广州北路店 (0530) 553 9777