

# 马上就开海了,渔民热情不太高

## 渔业资源减少、成本提高、网口增大,渔民赚钱越来越难



开海探访

本报8月31日讯(记者 李静) 黄渤海为期三个月的伏季休渔期即将结束,9月1日12时正式开海。8月31日,码头上不少渔民在修缮船只、整理网具、添置生活用品……记者了解到,全市捕捞渔船近7000条都可以出海作业,但随着渔业资源减少,成本增加,渔具网口增大,渔民出海热情不高。

8月31日是伏季休渔期最后一天,芝罘区西口村的码头热闹了不少。上午9点多,船长老刘正指挥着伙计们往船上搬东西,为出海做准备。“把这个先放好,然后把渔网收拾好,你在这边,你去那边。这样不对……”见伙计们没明白自己的意思,老刘从岸上跳上船,接过网具指导伙计们该怎么做。

“喂,你还在市里吗,给我买两个灯泡。”另一位船长正忙着给家人打电话置备物品。他说,渔船一般情况下不在海上过夜,但航行得也比较远,一般凌晨两三点钟就出海了,一待就是一天,下午四五点钟才能靠岸,一些必要的生活用品必须准备齐全。

“以前休渔结束马上就能拉鱼赚钱了,开海前不少都放鞭炮,现在没有那么热闹了。”老陈打了20多年鱼了,他说,马上就开海了,但渔民的劲头不像以前那样足了,主要是近几年海里的资源越来越少,今年要求的渔具网口又大了,出海打鱼赚不到多少钱。

“以前出海,不用走很远,一网下去能拉上来很多鱼,一般上午9点多钟船就满了。”老陈说,近海的资源越来越少,现在不得不到更远的地方捕鱼,从码头开到捕鱼的地方就得近三个小时,拉网的时间长了,但拉上来的鱼却少了。

“现在的价格比以前高,但是成本在增加,拉不上来鱼,价格再高也没用。”老陈计算着,“雇一个伙计一个月要七八千,



8月31日上午,芝罘岛西口码头上,船员将出海所用渔网抬上船。本报记者 赵金阳 摄

整修一次船要一万五,一盘网两千,船上至少要四盘网,这又近一万块钱,再加上油钱,一年下来扣除成本能赚三四万就不错了,也就刚刚够一年的生活花销。”老陈说,为了节省成本,原来每年修两次船,现在只修一次了。

老陈告诉记者,现在打一年鱼,除了赚半年歇息时间,其他的什么都赚不到了。老陈说,现在出海打鱼的多是外地人,村里的本地人见打鱼赚钱少,有的改行搞养殖了,有的去企业打工了。

记者从渔业部门了解到,9月1日全部渔船开海,但也有部分渔船已经提前开海。“渤海毛虾开捕期为8月16日12时,定置网、刺网持证回捕增殖对虾开捕期为8月20日12时,海蜇也提前开捕。”工作人员说,今年黄渤海刺网的开捕时间由往年的8月1日12时调整为9月1日12时,也就是说,9月1日烟台近7000条渔船全部可以出海作业了。

### 延伸阅读

#### 一个月工资七八千,还招不到伙计

马上就要开海了,袁俊松提前从老家临沂赶回西口村,他是一条75马力渔船的船长,船东家一个月给他近8000元的工资,但这与他之前在威海的工资相比并不高。袁俊松说,他从事这一行十多年了,在威海、石岛都干过,他待过的渔船小的有40马力的,大的有800马力的远洋船。

袁俊松说,他在现在的雇主家待了两个季度,时间算是长的。“春季的时候这边的鱼少,我们也赚不了几个钱,一般就去威海。”袁俊松指着正在整修渔船的一位老船长说,“你看他雇的伙计今年就没来,没找到人只能自己来了”。

采访中记者了解到,马力大

的渔船一个人很难作业,船长一般会雇一两个伙计帮忙。捕鱼作业辛苦,环境恶劣,年轻人不愿遭罪,船老大面临着招工难问题。同时随着物价上涨,人工工资不断上涨,不少船长喊出每个月七八千的招工工资仍然招不到人,有的渔船人凑不齐,只能夫妻俩一起出海。 本报记者 李静

#### “网口扩大两三倍,拉到的鱼就更少了”

与往年不同,今年农业部首次规定海洋捕捞渔具最小网目尺寸,让不少渔民犯了愁。渔民说,近些年渔业资源减少,渔民打到的海产品越来越少,“咱们海域这个时候大鱼少,小鱼多,网口扩大两三倍,拉到的鱼就更少了。”

据了解,今年农业部下通知,对不同种类网具的最小网目尺寸有了明确的规定。此次规定

的最小网目尺寸涵盖了拖网、刺网、张网、陷阱、笼壶等多种类别的渔网。在烟台市海域内主要是捕捞梭子蟹、鲅鱼、银鲳、海蜇、小黄鱼、梭鱼等经济类海洋生物。按照规定,黄海拖网类,除虾类以外的捕捞种类,网具最小网目(或网囊)尺寸54毫米;黄渤海张网类,网具最小网目(或网囊)尺寸35毫米。山东省根据实际情况

出台了三项规定:特许专捕鲈鱼的拖网在规定的时限和区域内可以使用最小网目尺寸18毫米的网具,但渔获物中鲈鱼所占比例不得小于70%;渤海专捕虾类的单船框架拖网最小网目尺寸为25毫米(虾姑不属于虾类);定置串联须领笼(俗称地笼)渔具在山东省海域禁止使用。 本报记者 李静

## 黄金珠宝首饰展销会闭幕

# 零售为主,成交量较往年有所增长

本报8月31日讯(记者 李凝) 8月31日,第十二届国际黄金珠宝首饰展销会在山东招远黄金珠宝首饰城落下帷幕。据了解,本次展销会以零售为主,但成交量较往年有所增长。

本届展会由中国黄金协会、招远市黄金协会联合主办,山东招金集团有限公司、山东中矿集团有限公司、金都招远黄金珠宝首饰城有限公司承办。本次展会汇集了招金银楼、招金金店、同心银楼、老庙黄金、亚一金店等200余家国内著名黄金首饰厂家来参展,展会规模达到2万平方米,共同推出10吨特价黄金首饰任市民选购。

黄金珠宝首饰城有限公司副总经理刘纯庆说,本届展会期间,招金集团专门推出的“黄金工业旅游”——招金专线游,改变了以往单一自驾散客游模式,使组团游客来到金都。游客不仅可以全

程参观游览展销会,体验到看金矿、踩金脉、淘金石、抱金砖、购原产地黄金首饰的乐趣与惬意,并能了解到黄金通过采矿——选矿——氰化——冶炼——精炼提纯——黄金深加工等一整套工艺流程,到最后变成手中的金条、金饰,开创了新的展会旅游模式。“由于工业旅游线路的开辟,让本次展销会的客流量在原来的基础上增加了6000人。”

在展销会成交量方面,本地和外地游客“平分天下”,虽然本次展销会以零售为主,但成交量较往年有所增长。“今年黄金价格有所下降,适中的黄金价格赢得了百姓的认可。”刘纯庆说,招远目前的金价低于附近的县市区,在本次展销会中,来自济南、青岛、东营、烟台、威海、龙口、莱州、莱西的游客占了大多数,“比如龙口,8月31日一天就发了11辆大巴车,满载500多名游客来招远

购买黄金。”

记者采访中发现,在黄金市场不景气的时候,为了增加成交量,拉动黄金产业链的发展,第十二届国际黄金珠宝首饰展销会上可谓亮点纷呈。

刘纯庆介绍,本次展会吸引了来自江苏、深圳、新疆、广东、云南、台湾、香港等国内知名品牌厂商,以及韩国、缅甸、吉尔吉斯斯坦等国外知名珠宝首饰商家前来参展。汇集黄金首饰及制品系列、铂金首饰系列、白银首饰及制品系列、翡翠玉器系列、水晶饰品系列、珍珠饰品系列、民间工艺品系列等数十种系列。

在品种系列化的同时,本次展销会采取“零利润”措施,一改以往的单一促销让利,从消费者、参展商、游客三个角度出发,推出了回抽奖运抽大奖、购物抽奖刮刮乐、感恩十载赠豪礼、马



8月31日,招远黄金珠宝首饰城内十分热闹,不少客户在挑选心仪的首饰。本报记者 吕奇 摄

上有红包派送、十佳参展商评选、同庆8.28金钱一把抓、进门马上“赚”、赌石大会、首饰DIY、关

注分享领豪礼10项活动,从单一活动变为多样化的活动,让消费者体验到前所未有的优惠。