

# 工行德州分行力推“供应链融资”

## 助力实体经济发展

工行德州分行紧紧围绕服务实体经济主基调,不断深化经营转型,切实从以企业为主要服务对象向产业为主要服务对象的金融服务体系转变,全面建立服务全产业链的“链金融”服务模式,通过创新供应链金融业务更好地满足实体经济需求,受到企业一致认可和欢迎。截至7月末,该行供应链融资较年初新增超过3亿元,为企业融资开辟了一条新路。

据介绍,供应链融资是指银行将供应链中信用状况较好、综合实力较强的单位确定

为核心企业,为其及上下游企业提供以融资业务为基础,并进而向全方位金融服务延伸的一种业务模式。一方面,通过提供高质量的供应链融资服务,该行能够帮助大型企业(核心企业)稳固上游供应商,扶持下游经销商,培育终端用户市场,增强其在所处行业中的核心竞争力;另一方面,对于上下游小微企业而言,能够基于核心企业信用从工行获得国内保理、发票融资等业务支持,解决货款不能及时回笼的问题,提升资金使用效率。

工行德州分行相关工作人员表示,“目前实体经济的金融需求已从企业的个体需求更多地转变为整条供应链的综合需求。我们要做的创新就是为产业链条上下游企业提供全面金融服务,以促进供应链核心企业及产-供-销链条的稳固和顺畅流转,将供应商、制造商、分销商、零售商直至终端用户全部纳入服务范围,建立适合实体经济产业发展和转型升级要求的服务体系和服务模式”。

据悉,为切实做好供应链

融资业务,工行德州分行以目标核心企业为龙头,认真梳理核心企业供应链客户资金和服务需求,逐户对接,建立供应链全流程管理体制,实现各环节的高效衔接,既帮助大客户稳定市场,使银企合作关系在新的形式上得以巩固和深入;又能为上下游小微企业客户开辟新的融资渠道。同时,该行还以供应链融资为切入点,为上下游小微企业提供包括存款、结算、企业网银、理财等在内的综合金融服务,全面提升了小微企业金融服务水平。(宋开峰)

联社资讯

## 庆云农信社 助力城镇化链条建设

“我们住上了洋房,还能像城里人一样挣工资,这些还都得从农信社的贷款说起啦!”庆云尚堂镇尚信社区王希昌喜气洋洋地说。王希昌是庆云农信社扶持农民“上楼”并实现“家门口就业”的典型案列。

庆云农信社紧跟城镇化建设步伐,通过青年创业、妇女创业等民生贷款扶持敢闯敢干的农村青年从事规模种植养殖、加工等项目,并对社区附近农业产业园内小微企业给予资金支持,帮扶小微企业做大做强,带动更多社区居民实现就业,推动城镇化链条建设。目前,该社共帮助辖内6个社区210余户农民“上楼”并实现了“家门口就业”。(王新波 周赞磊)

## 农行德州分行 开启“金融知识进万家”宣传服务月活动

9月1日,德州学院体育馆西广场人头攒动,热闹非凡,只见着装整齐、身披绶带的金融机构员工精神焕发。由德州银监分局和德州市银行业协会主办的“金融知识进万家”宣传服务月活动盛大开幕。

农行德州分行制作了精美的易拉宝宣传展板,印制了相关金融产品宣传折页,前来咨询的大学生们络绎不绝。由个人金融业务部、电子

银行部、个人信贷部等业务骨干组成的咨询小组,热情向大学生介绍农行业务,耐心回答他们的咨询,展示了农行员工良好的职业形象。

据悉,这次活动的主旨是“金融知识早接触,走向社会有帮助”。宣传活动将主要面向青少年群体普及基础金融知识,引导辖内青少年增进对金融和银行知识的认识,合理使用银行产品和服务。(宫玉河)

## 德州中行 成功举办首届“三人制”篮球赛



为了进一步丰富员工业余文化生活,提升员工幸福指数,德州中行自8月初开始,利用周末时间,开展了为期一个月,以“天天运动、健康一生”为主题的“三人”篮球赛。本次比赛共有24支代表队参加,员工参与率超过60%,在全辖营造了“天天运动、健康一生”的全员运动热潮。(李明远)

## 乐陵市青年企业家协会 三届一次大会 在乐陵联社召开

8月26日,乐陵市青年企业家协会三届一次大会在乐陵联社召开,乐陵市委统战部、共青团乐陵市委负责人及部分会员单位法人代表参加了会议。

会上,乐陵联社杨希军理事长(乐陵市青企协会会长)代表第二届青年企业家协会对协会工作做了总结;会议选举产生了新一届协会会长、副会长、理事等人员,经过选举,杨希军理事长继续担任会长。会后,乐陵联社组织与会企业填制了“企业金融产品需求意向表”,对企业融资及金融服务意向进行了现场调查,并与有信贷需求的企业进行了进一步对接。近年来,乐陵联社以青企协为平台,与40余家小微企业新建立了信贷关系,有力支持了地方经济的发展。(郑海波)

## 德城区农村信用社 扶持特色农业 “贷”富一方百姓

德城区农村信用社作为农村金融的主力军,坚持“面向三农,面向社区,面向中小企业,面向县域经济”的市场定位,始终把支持“三农”作为各项工作的重中之重,以支持农民增收、服务农业发展、致力于新农村建设为己任,加大信贷投放,推进金融创新,全力服务地方经济发展。

### 贷活地方特色产业

“多亏了农村信用社对俺村合作社的鼎力相助,在我们缺乏资金的时候,是德城区农村信用社信贷人员主动走进我们合作社,提供一站式信贷服务,第一时间帮助解决了资金难题,我们把信用社的好,全记心里了”。位于德州市德城区黄河涯镇店二村的德丰罗非鱼养殖专业合作社法人

代表池书刚乐呵呵地说道。

针对该农村专业合作社资金匮乏这一情况,德城区农村信用社信贷人员积极主动与德丰罗非鱼养殖专业合作社取得联系,主动走进合作社,提供一站式服务,促使该合作社发展壮大。同时,推行“承诺服务”、“上门服务”,定期上门对黄金客户和优质客户进行走访,宣传农信社信贷、网上银行、手机银行等全方位的金融服务,实现了农民专业合作社资金结算、融资的高效与快捷,并让合作社社员乘上“信息快车”,积极向合作社赠送科技宣传材料,提供种养业、农业新技术等科技知识,及时提供资金、技术支持,让合作社社员吃上“科技快餐”,帮助合作社解决发展中的难题,有力“贷”动了当地农村专业合作社及村民的创业

致富。

### 助力进城农民有房住

走进袁桥社区,一栋栋崭新的楼房错落有致。作为德城区城镇化建设的首批受益者之一,范学良一家四口住进了130多平方米的安置楼房,他说:“能住进这么好的房子,感谢农信社的支持。”

面对进城农民的住房信贷需要,德城区农信社在全市率先推出了“新居乐”住房贷款,专门为进城农民购房担保进行综合授信。截至7月末,德州市已建成新型城镇社区378个,德州农信社的贷款已实现全覆盖。

### 拓小微企业蓝海

“多亏咱们农信社的鼎力相助,在我们最需要资金时,

是德城区农村信用社信贷人员主动走进企业,提供一站式服务!”德州桃源农业生态有限公司总经理感激地说。

该联社积极贯彻落实国家支持小微企业的调控政策,把拓展“小微企业信贷市场”放在突出位置,积极为小微企业配备“专业服务区”、“专业服务队伍”、“专业金融产品”贷款模式、金融产品和服务创新的“三线一体”支持体系,推行“阳光办贷”、“承诺服务”、“上门服务”,定期上门对黄金客户和优质客户进行走访,大力支持绿色环保型、科技型、成长型小微企业或产业,重点支持了桃源生态农业、馨秋等企业,有力地促进了小微企业的健康、快速发展。截至目前,小微贷款余额为39.90亿元,较年初增加6.78亿元。(刘玉磊 孙海敏)

## 武城联社 开展金融知识进万家



9月1日,武城联社开展“金融知识进万家”集中宣传活动。宣传分队走进齐鲁学院,借助学生军训的时机开展集中宣传,同时各营业网点启动驻点宣传,重点引导辖内广大市民,特别是青少年群体对金融和银行知识的认知和了解,树立正确的金融观念。此次宣传活动,促进了金融生态环境的可持续发展,提升了农信社的社会美誉度,受到了社会的一致好评。(孙灵芝)

## 平原农信 贷款投放 突出四个重点

今年以来,平原县农村信用社紧紧围绕农民、企业和市场需求,在信贷投放上突出狠抓了四个重点。

一是重点抓好小额贷款投放,全力推进农民致富步伐。二是突出抓好对小微企业的重点扶持,促进小微企业科技创新。目前全县已向小微企业投放贷款近3亿元,帮助企业创新项目20个,研发新产品60多个。三是重点突出抓好农民住房贷款发放。四是重点突出抓好贷款品种创新。到目前为止,今年平原县农村信用社共新增发放贷款3.95亿元,比去年同期增长1.9亿元。(高玉才 张磊)



## 中银“日积月累”让闲钱动起来



夏淑红 中国银行陵县支行理财经理

账户上那几万元的应急资金闲着不动是不是让您很头疼呢?不知道什么时候会不敢存定期,在活期账户上放着又觉得太可惜。其实如何让钱生

“钱”是有技巧的,中国银行的理财产品会给你带来意外的惊喜。下面就向大家推荐一款理财产品——中银日积月累系列。

中银日积月累系列日计划——顾名思义属于超短期理财产品,主要投资于货币市场,为投资者提供类似于活期存款的流动性,运用尽可能保证资金安全性和流动性的策略,获取稳健收益。具体来说,实时申购赎回型产品,按天计算投资日期。产品每工作日开放申购和赎回,资金实时到账,资金安全,无论申购、赎回,均无手续费,收益率每日计算,每月分配。投资本金和

收益币种均为人民币。预期年化收益率2.8%,远高于活期存款,更高于目前七天通知存款收益率的1.35%。由此可见,对于持有大量闲置资金而又惧怕风险的投资者来说,中国银行“日积月累”产品提供了一种理想的现金管理工具。因此自推出起,即获得了众多客户的青睐。

中银日积月累系列收益累进——属于日积月累系列的一个子产品,主要投资于固定收益市场的理财产品,投资目标运用尽可能保证资产安全性和流动性的投资策略,获取稳健收益。可每日申购赎回,没有申购和赎回费用,投

资风险低。无固定期限产品,高收益,产品流动性高,持有产品时间越长,收益率越高。适合有投资经验和无投资经验的投资者。预期收益率与客户持有时间的长短成正比,投资门槛一般为5万元。本金和收益次日上午9点前到账。无论个人客户还是企业客户“日积月累——收益累进”都有广泛的适应性和针对性,它成为短期高收益理财产品的首选。

夏淑红,中国银行陵县支行理财经理。获得全国理财规划师资格证书,同时能熟练掌握银行的各项业务,了解客户的需求。