



对很多事业刚刚起步的人来说,到风行汽车烟台万达专营店购车是一件很令人享受的事。以平民的价格却能买到“高大上”的车型,风行汽车烟台万达专营店为很多购买第一辆车的市民提供了绝佳解决方案。作为风行汽车的金牌经销商,风行汽车烟台万达专营店历经三年多发展,在烟威地区逐步扩大市场占有率,践行着“一切为客户着想”的服务理念。

精准定位 成就“后起之秀”

日前,我们来到机场路上的风行汽车烟台万达专营店,虽然正值工作日,但进店看车的消费者却依然络绎不绝。“由于我们精准的市场定位,因此受到很多消费者的青睐。”风行汽车烟台万达专营店的副总经理周玉华介绍,公司于2011年开始正式营业,属于烟台车市的后起之秀,经过3年多市场检验,取得不俗的销售业绩。

“三年市场保有量超过4000台。”周玉华介绍,与很多品牌车型众多不同,风行汽车从最初定位就非常明确,景逸和菱智一直是公司的主打产品,无论是外观还是配置,这两款车分别在SUV和MPV界都是性价比非常高的车型,6万元-10万元的定价区间让很多消费者都趋之若鹜。

由于市场定位准确,产品质量过硬以及公司服务周到,风行汽车烟台万达专营店在成立的第一年就取得了辉煌的销售业绩,2011年在全国300多家4S店中位列第7,而如今在汽车销售行



风行汽车烟台万达专营店副总经理周玉华

平民价汽车一样可以“高大上”

风行汽车烟台万达专营店将携景逸、菱智等车型亮相秋季车展

业面临上升压力的当下,公司依然保持了30%的同比增长率,堪称烟台车界当之无愧的“后起之秀”。

高性价比与专业团队的“双王牌组合”

在周玉华看来,风行汽车烟台万达专营店能在业界取得如今的成绩,主要归功于产品的高性价比和专业的服务团队。

在目前公司主力产品中,菱智V3是东风风行针对5万元-7万元多功能商务车市场生产的小排量全能商务车,具备“超高性价比、超

大空间、超有面子,超级安全性,超高保值率,超长保修期”六大特点;景逸SUV是风行汽车为城市家庭量身打造的一款“城市代步SUV”,在满足大多数购车朋友大空间、省油两个基本需求外,还进一步提高了安全性,8万元起售的价格也足以笑傲其他SUV。

而在万达专营店内,除了按照厂商的要求严格执行售前售后服务外,还以“客户至上”为原则推出一系列“贴心”服务。在服务网络建设方面,公司已经覆盖到了各县市区,是烟威地区唯一一家风行汽车5星级服务站,未来公司将依托良好的市场氛围,

积极往下发展服务网络,增加县城服务站,为消费者提供周到便捷的服务。

景逸S50上市 抢占A级车市场

虽然风行汽车在烟台表现抢眼,但是很多喜欢这个品牌的消费者依然有点小遗憾。因为风行汽车之前还没有一款烟台人眼中的“轿车”——也就是三厢车型,不过马上就有一款车填补风行产品线的空白,这就是即将要在烟台车展登陆的S50。

“这次随着S50上市,风行汽

车的产业布局将更加丰满。”周玉华介绍,风行汽车以MPV起家,后续的景逸X3和景逸X5分别走跨界和城市SUV路线,而最新的景逸S50定位为“高品质越级家轿”,凭借A+级产品的实力进军A级车市场,相信这款新车型会受到很多年轻人的青睐。

周玉华介绍,此次上市的景逸S50分为1.5L、1.6L两个排量共七款车型,价格区间为6.99万元-10.29万元。其中,7万元手动挡入门级车型的价格,刷新了同类产品的性价比标准。配备CVT无级变速器的自动挡车型价格也下探到八万元以内。(齐金钊)

MG Since 1924

MG 90周年 9月巨献

90后不要彩礼 1.2万把她“贷”走

全系0利息助购 详询: 6116615

扫一扫,送好礼!

ROEWE 荣威 品位 科技 实现

荣威350手动挡 百台买断车型 7.7折钜惠等你来

超性价比配置升级 多功能媒体设备

铝合金轮毂

扫一扫,送好礼!

地址: 开发区北京南路汽车工业园(A-54小区)大成华孚荣威MG4S店 电话: 6116611