



润华雷克萨斯汽车公园店

【雷克萨斯·钜惠促销】延续车展精彩,润华雷克萨斯济南汽车公园店不落幕的车展团购会将于本周末盛大举行,持续冰点价、保险购置税大放送、超值金融礼遇、置换大礼包等等等……等您来!错过车展不遗憾,润华雷克萨斯等您到9点!0531-82787000/82072977/82787001

【雷克萨斯·秋季关爱】9月20日至10月24日,润华雷克萨斯开启“特别的爱·特别的你”秋季关爱服务活动。入厂扫微信二维码即有精美礼品赠送,更多免费车辆检测、超值礼遇套餐优惠尽在润华雷克萨斯汽车公园店!详询0531-8798 6111

润华商务奔驰高新区

润华奔驰9月挑战特惠极限:威霆限量钜惠4万,29.9万从容尊享奔驰座驾!为企业量身定制金融专案“9.9万包牌”OR“日租300元”。奔驰豪华房车钜惠10万!贵宾专线:0531-88828666

即日起至9月30日豪华车主首次到店尊享:十九项免费车辆检测,维修保养免工时费!24小时售后服务电话:0531-87527755

润华别克汽车公园店

9月进店购车尊享多重豪礼:豪礼一:到店礼 到店赏车即获精美礼品一份;豪礼二:钜惠礼 别克君越年度回馈,19.99万元起!豪礼三:金融礼 别克18期免息大行动,0利息、0门槛;豪礼四:置换礼 置换新车可获赠价值1980元魔术翻新券+新车常规保养一次;豪礼五:天猫下单礼 别克天猫店铺钜惠超乎想象,1元试驾享天猫专属礼品。咨询电话0531-87986666

鸿发雪佛兰

【最车展的价格回馈】车展什么价,到鸿发雪佛兰展厅就是什么价!【最全面的现车供应】提车,购置税,保险,挂牌一条龙服务!【最及时的惊喜】9月12日,新科鲁兹1.4T全系车型入围国家节能补贴优惠,购车再省3000元!【最省钱的金融优惠】迈锐宝,创酷,新赛欧,全新爱唯欧18个月免息;科帕奇12个月免息。【咨询电话】0531-82787000/82072977/82787001

山东大友集团

0元也能买东风日产!真正的“0首付”来袭,无需旧车置换,不带一分钱也可买新车。极致油耗——阳光6.68万、全能两厢王——骊威7.58万元、文艺高帅富——轩逸8.98万;新观念、新服务、新体验、新标准,大友集团汽车租赁邀您体验不一样的驾驶乐趣,金秋租车会员、首日租金免。凡购买新一代奇骏的新老客户即可参加贴奇骏车贴送价值1680元NISSAN原厂山地自行车一辆,详询大友集团0531-88886888

DS济南大友旗舰店

法国总统座驾DS 济南唯一授权4S店 济南大友旗舰店 DS首款SUV济南唯一展车已到店,DS6的预售价格区间为19.99万元——30.99万元,即日起在线上线下同步接受预订,欢迎莅临鉴赏,DS6这款融野性与优雅气质于一身的全速、全型、全智能A级豪华SUV,预售期内,通过DS STORE中的订车宝计划进行预订,可获取每日66.66元的收益,最高可获得66.66*66=4399.56元的购车基金,此基金可在提车时直接抵扣车款。9月27日全国同步上市济南大友旗舰店邀您一起见证这神圣的时刻,DS6上市报名热线:8328 5555

山东百得利

世纪大道上的进口大众,北京百得利汽车进出口集团旗下的标准进口大众4S店。集团16周年庆感恩回馈,车展之后,钜惠不停歇!1.“向经典致敬”时尚的典范—甲壳虫只需17.98万!2.“越野之王”途锐首付18.98万就可开回家,3.所有车型享“全系零利率”。店内颜色齐全,现车充足,德国原装进

口,欢迎订购。山东百得利 进口大众的典范 0531-55769999

利华晟雷克萨斯

【买雷克萨斯,去过高新区利华晟再决定】20载风华正茂,1000万展期相约!山东胜利股份携济南利华晟雷克萨斯双周年千万回馈,店内车展不落幕!济南利华晟雷克萨斯家族完美主义轿车ES250双周年车展特供版直降10万元,即日起至9月30日,ES250专享0利率或30%超低首付,全面升级,完美触手可及。店内颜色齐全,现车充足,整车原装进口,4年/10万公里免费保养保修,欢迎订购。济南雷克萨斯利华晟旗舰4S店,工业南路上的超五星,【0531-55697888】

济南菲源比亚迪

比亚迪G5于9月16日晚宣布正式上市,售价7.59万——10.29万。比亚迪G5的推出,瞄准了更高的家用市场,在外形设计上,拥有着自己独特的设计风格,双色内饰也足够吸引人们的眼球,配置更是不用担心,空间方面与同级别的车相比拥有同样的竞争力。济南菲源凭着丰富的服务经验和丰厚的业绩,成为济南地区唯一一家优先经销比亚迪G5的4S店。济南菲源全体员工真诚欢迎您的光临!乘车路线:坐8路,3路,k57路,BRT1,BRT3到北全福下车即到。商家名称:济南菲源比亚迪4S店销售服务热线:0531-88678999,0531-88678998

济南大谦

车展谢幕 后“惠”有期——大谦团购会,9月20日上午10:30济南大谦隆重推出车展闭馆大型团购会,车展价,展后享,冲刺9月销量高峰。活动当天所有到场客户均可获得多份大奖,我们为您精心准备了到店礼、微信礼、互动礼等多份好礼,活动现场更是设置了有趣的互动环节,赢得我们为您精心准备的大奖。当天订车客户更有六重大礼等您拿,让您不虚此行。凡在2014年9月11日至19日的开票客户,均有机会赢取“云南游”,9月20日活动当天统一到展厅抽取,到店客户均有到店礼相送,济南大谦真诚期待您的到来!咨询热线:0531-81183999



山东京华汽车销售服务有限公司(招聘:销售主管、销售顾问)
销售热线:0531-88733333 13376407222 地址:济南市二环西路匡山汽车大世界东区25号



山东京华汽车销售服务有限公司(招聘:销售主管、销售顾问)
销售热线:0531-88733333 13376407222 地址:济南市二环西路匡山汽车大世界东区25号



东区:济南市历下区工业南路83号 电话0531-88956988
西区:槐荫区匡山汽车大世界东区9号 电话0531-85979708



东区:济南市历下区工业南路83号 电话0531-88956988
西区:槐荫区匡山汽车大世界东区9号 电话0531-85979708

辉煌六十载,钜惠千万礼

东风风行万人团购会等你来



9月21日,等你来!辉煌六十载,钜惠千万礼——东风风行万人团购会将在齐河国际国科高尔夫举办。金九银十购车小高峰又来了,由济南利航风行汽车4S店主办,东风柳州汽车有限公司协办,各地东风风行经销商参与,共同开展此次大型区域团购会活动。东风风行万人团购会,火爆招募中,限时抢购,钜惠千万,您不用在茫茫车海中苦苦观望,也不用再三天两头货比三家。届时,参加活动即有好礼相送,订车即有机会获得iPad、双开门冰箱,更有万元大礼包等你拿。还在等什么,详询济南利航风行4S店,85609933。买风行,到利航!利航为您提供买车上牌一站式服务!

随着新时代公商务出行的变化,新一代公商务车的作用已不仅仅是代步工具,很多时候,它是衔接上一段工作与下一段工作之间的纽带。这就对公商务车型提出了更高的要求:既能够彰显驾驶者在工作领域,以专

业化著称的卓越地位;又能够为用户提供贴心、舒适的人性化设施。而东风风行依然依托其十余年MPV研发生产的深厚沉淀,从新时代公商务精英对高端公务车“工作加油站”的新需求出发,以专业化、人性化的方向齐头并进,历经了千百次的淬炼,成功造就出了“首席公务舱”风行CM7,为新一代公务车树立了一个典范。

对于菱智来说,它迎合了市场对于价格合适、外观时尚、空间宽舒、排量丰富的商务车的需求。分析菱智的产品结构,发现其排量种类丰富,包括1.5L的V3(售价5.69万-6.47万元)、1.6L的M3(售价6.69万-7.69万元)、M5 2.0L(售价8.19万-11.29万元)、M5 2.4L(售价11.99-13.89万元),如此安排,从1.5L到2.4L,价格区间5.69-13.89万元的地带,四个排量区间的18款车型犬牙交错、无缝对接,对中低端的商务车市场实现了地毯式的全覆盖,如此严密的群狼战术让竞品根本无从下手。

新浪微博:@风行景逸-济南利航店
腾讯微博:@fengxingjy
详询:
济南利航4S店
销售热线:85609911
售后服务热线:85609955
地址:西外环与经六路交界
口北100米路东
工业北路4S店
电话:88683311
售后服务热线:62322277
地址:工业北路正元汽车城
院内东侧
工业南路直营店
电话:88191398
地址:工业南路与化纤厂路
交界口路南
章丘专营店
电话:83687788
售后服务热线:83698899
地址:章丘市济青路仁爱医院斜对面

请您扫一扫,关注济南利航风行店,进店有好礼哦!



4天500台,
广汽本田齐鲁车展受热捧

在刚刚结束的2014齐鲁秋季车展上,位于济南高新区的广汽本田展台每天都是人山人海。而在济南舜耕展馆室外的新奥德赛专属体验区内,许多观众纷纷坐进去,由销售顾问单独讲解新车的产品魅力,并切身感受这款新车所带来的乘坐舒适性。

短短4天时间里,广汽本田共达成订单500多张,不仅跻身齐鲁车展第一销量阵营,同时这也是自广汽本田参展以来的最好成绩。其中,全新奥德赛以60多台的销量成为车展上MPV车型的绝对冠军,新飞度以突破百台的销量跻身小型车销售前列,而还未上市的首款SUV缤智(VEZEL)一启动预售,就达成了50多个订单;随着产品线的不断丰富,广汽本田迎来了一个新的市场春天。

除了齐鲁车展上的表现之外,随着“金九银十”的到来,截至8月31日,全新奥德赛订单已累计突破5000台大关,至9月7日订单已突破6000台,创造了中高端MPV新车型上市首月的新纪录。

尤其值得一提的是,订单中顶配版本——市场指导价29.98万元的2.4L至尊版占总订单比例近50%,成为销售主力。这种“上市即热销、顶配为主力”的“奥德赛现象”充分表明市场对高价值MPV的认可和旺盛需求。

来自首批购车用户的调查发现,消费者之所以青睐全新奥德赛,主要看中全新奥德赛换代之后大大强化的实用价值,包括宽敞舒适的的空间,自如的上下车便利性以及同级别最齐全的智能科技等等,令他们纷纷“点赞”。与此同时,全新奥德赛最大程度保留的出众的乘用价值,如优美的流线造型设计,不牺牲车内空间的基础上获得卓越的操控性和乘坐舒适性,以及出色的静谧性

等,也令他们心动不已。可以说,正是乘用与实用价值的完美融合,使全新奥德赛在回归MPV本质价值的同时,更形成超越传统MPV的独特优势,树立起MPV市场的高价值新标杆。

“奥德赛现象”的背后,也体现了广汽本田对国内MPV市场的深入洞察。国内MPV市场的发展,经历了仅注重实用价值的MPV1.0时代,以及看重MPV实用价值的同时开始追求档次感的MPV2.0时代。如今,伴随国内经济社会发展以及消费需求升级,MPV市场正迎来商用、家用皆宜的MPV3.0全享时代。“感世界而动”的广汽本田敏锐把握这一趋势,全新奥德赛上市首月的表现,充分证明了广汽本田对MPV市场的精准把握。广汽本田已经全力做好全新奥德赛的排产计划,确保最短时间将全新奥德赛及时交付到订车客户手中。

同时,在车展现场,广汽本田首款SUV缤智(VEZEL)启动预售。其中,缤智(VEZEL)1.8L入门版预售价格不高于14万元,并将于10月底上市;1.5L车型入门版预售价格不高于13万元,将于2015年第一季度上市。在本届车展上,这款紧凑型SUV深受大众关注,新车还未正式上市,就达成了50多个订单,足见其市场欢迎度。

(韩杰)

