

菏泽连续十年举办国家级林交会，已成功搭建展会平台

菏泽林企当借势发力求突破

本报记者 王保珠 李贺

菏泽是全国七大国家级林业会展城市之一，林交会也是在菏泽本土举办的唯一一个国家级会展。虽然国家级展会开到了家门口，却有部分企业认识不足，“不屑于”参展。然而，就在有些企业固步自封的同时，已有不少企业因参展受益，逐渐从小作坊走向大市场，一跃成为品牌企业。平台就在身边，对于一个林业企业来说，如何利用好展会平台，则是一次智慧的考验。



本报记者 邓兴宇 摄
林交会已成为众多企业展示形象产品的平台。(资料图)

企业渴望一个大舞台

“在家门口办会展，要是不参加，就太可惜啦。”菏泽一土特产加工企业负责人袁福君说，推广品牌结交客户，展会是一个很好的平台，能了解到行业内最新商机，“在家门口参展，免去了奔波劳苦，也省下一大笔开销。”

“从2004年第一次参加林交会到现在，每年都没落下，通过这个平台不但扩大了企业知名度，每年还能收获不少新客户。”福宝马利莱家具公司总经理黄福宝说，通过林交会，先后与河南、河北、江苏、济宁等多省市客商建立了良好的合作关系。

这只是部分企业借助林交会这个大舞台发展的缩影。“每年企业都能从林交会上获得丰厚成果。”菏泽阳光门业负责人宋留国说，2010年林交会期间，企业签下的一个大订单至今让他兴奋不已，当时一个中东商人专门来林交会上看模板，考察后决定与他们合作，每年购买5万个门。得益于林交会，这些年他们的企业逐渐从一个小厂发展成央视上榜知名企业。

林交会引来外商投资

每年的林交会不仅为本地企业提供了绝佳的展示平台，还成为众多外地企业了解菏泽的重要窗口。每年林交会期间，举办的秋季投资贸易洽谈会都会有大批企业签约落户菏泽，为菏泽经济发展注入了活力。

2011年，在成武落户的大森(菏泽)生物质能源有限公司是专业致力于木质颗粒燃料开发与应用的国家级创新型企业，通过木材下脚料加工成清洁燃料。这样一个创

新性环保企业落户菏泽与林交会有着不可分割的渊源。

“2011年，企业来到林交会，发现菏泽林业基础非常好，数千家林产品加工企业是他们渴望的原料供应商。”企业负责人介绍，下一步他们将发展生物质能源的经营触角伸向菏泽全市，在原料充足的地方再建若干个小厂，构建一个集团总部设在成武，辐射菏泽全市的现代清洁能源产业体网络。

林交会是学习的窗口

在产业引领方面，会展业被称为“市场创新的催化剂”。会展由于本身就是一种竞争经济，是优质产品展示、先进思想交锋碰撞的合作交流平台，所以必将为驱动城市内生增长、营造更加开放氛围发挥显著的引擎拉动作用。

目前，菏泽仍缺少叫得响的林业龙头企业，而企业如何利用会展打造品牌，这值得菏泽所有林业企业认真思考和反思。然而，记者采访中发现，有的企业却对菏泽举办林交

会并不感冒，认为其影响力不足、办会水平一般，到会参展没有多少收获。

“我国一些企业品牌意识很差，包括一些比较大的企业，重制造，轻设计，许多企业愿意花钱上设备，但是说起花钱做广告宣传品牌就囊中羞涩了。”国务院发展研究中心副局长岳颂东研究员认为，品牌是品质优异的核心体现，没有品牌就没有竞争力，没有竞争力就无法在市场中立足。

领先4G
百万信赖

山东移动
4G客户突破100万

购移动4G手机，免2个月套餐，免12个月光纤宽带
老客户免预存 还加送8GB超大流量

自4月29日移动4G全省商用以来，优惠的资费、高速的网络、丰富的应用，流量双封顶、智能网速管理等多项服务举措，赢得越来越多客户的青睐。短短百天山东移动4G客户数已突破100万。

为回报客户，山东移动推出多项4G优惠促销活动等你来参与

购移动4G手机，免2个月套餐，免12个月光纤宽带 各大移动手机卖场购4G手机，均可享受免2个月套餐，免12个月光纤宽带的惊喜优惠

手机以旧换新 指定型号手机以旧换新，还有超值大礼包和话费折扣等你来拿。

老客户免预存
还加送8GB超大流量



和4G 心互联

温馨提示：★即日起至2014年10月31日，到移动各手机卖场购买移动4G手机，预存100元话费，办理58元/88元/128元4G套餐，免两个月套餐费，后10个月每月送15元/20元/30元话费，2013年1月1日前入网老客户参加活动免预存，每月送4GB流量，连赠两个月，赠送流量仅限4G流量。

