

曹县耕耘绿化服务中心掌门人曹明松：

诚信经营才是企业发展根本

文/片 本报记者 李贺 王保珠

一分耕耘一分收获，作为曹县耕耘绿化服务中心掌门人曹明松，他白手起家，经过十多年打拼，从一名苗木“经纪人”成长为“CEO”，苗圃基地由原来30亩扩建成现在300亩，一举成为曹县最大苗圃基地。曹明松依靠诚信经营，为客户量身定做服务，在国内苗圃圈赢得一席之地。



曹县耕耘绿化服务中心掌门人曹明松。



曹明松为曹县林业局相关领导介绍苗圃基地情况。

诚信是企业发展根本

曹明松与绿化苗木结缘已经十五年，1999年一次偶然的机，他接触到苗圃行业。“说实话，我那时候就是二道贩子。”曹明松说，苗木品种、大小几千种，得知有购苗信息他就通过自己的朋友圈子去找苗木，从中赚取差价。说起来容易做起来难，这“二道贩子”可没那么好做。“买苗木的时候我都要亲自验货，只有这样自己心里才有底。”曹明松说，以前他经常是跟着货车昼夜奔波，一晚上跑上上千里，装货到夜里三点也不稀罕。

从一开始曹明松就认为诚实守信是做一切事情的根本，是一个人的基本品质，这些年，他被少数人坑过，骗过，但他从来没做一件不诚实守信的事，也就是因为他的诚实守信，在苗木界获得良好的声誉，本地苗农和外地来的客商，都愿意找他卖苗和买苗。2010年的时候，曹明松有一批货在验苗时，货没有任何问题，可货在途中被人调包，这让曹明松一下子赔了一万多元，可是他并无怨言，因为商场如战场，不能因为被别人坑骗就要埋怨，他相

信诚信经营，才能赢得更多客户，走得更远。这些年曹明松到过湖北随州、西安、天津、大连……正是因为天南地北的跑苗木市场，让他更坚定了自己从事苗木的信心，苗木风险相对小，还是朝阳产业，于是他就下定决心承包土地种植苗木。企业的良性发展，需要大量资金支持，而曹明松则遇到资金瓶颈，“现在中小企业融资比较困难，还是希望得到有关部门的资金和政策支持。”

“东西好，不怕看”

创业之路并不轻松，做苗木生意贷款不易，由于资金紧张，2004年，曹明松把自家的院子卖了，一家人租了一个40平方米的房子住。艰苦的创业岁月让他如今回想起来感慨万千，“当时兜里只有一块钱，我竟然一个星期没花完。”曹明松说，挺过来艰难的创业初期，2008年他又重新买了新楼房。2011年，曹明松投资200多万在曹县郑庄街道办事处王河行政村承包了300亩土地种上了苗木。“现在人们对苗木的质量要求越来越高，质量次的苗子白给人都

没人要。”曹明松是个质量意识非常强的人，在日常的苗圃管理中，对苗木浇水、施肥、防病他都精心护理。由于他讲诚信，苗木质量好，生产的苗木产品供不应求。在曹明松的苗圃里种植了各种档次的绿化苗木，多年来，他不断征求和吸取广大业内人士的建议，结合自己的经验，优化种植方式，得到了广大绿化单位的一致好评。多年来始终坚持“质量第一、客户至上、价格从优、售后服务到位”的原则，到目前为止已拥有了一大批固定客户，产品销往全国20多个省市。

现在的苗木类型主要有：黄山栎树、速生白蜡、速生法桐、紫薇、北栎、香花槐、樱花、西府海棠、丁香、金银木、黄杨等。第一苗圃山东省济宁市任城区李营街道办事处，占地一百余亩。第二苗圃山东省菏泽曹县郑庄街道办事处王河行政村，占地三百亩，已经是曹县最大的苗木基地。“东西好，不怕看。”曹明松向社会承诺：保质、保量、保信誉，真诚为所有的客户提供最为优质的服务，竭诚欢迎各绿化单位、专业户、新老客户，各届同仁前来耕耘绿化服务中心参观指导，看样定货。



速生法桐



速生白蜡与五角松



北栎树苗



香花槐



曹县林业局工作人员对苗木基地进行参观指导。

