

林交会新十年·新启航·林企
之星 第十一届
中国林产品交易会特别报道

曹县耕耘绿化服务中心掌门人曹明松:

诚信经营才是企业发展根本

文/片 本报记者 李贺 王保珠

一分耕耘一分收获,作为曹县耕耘绿化服务中心掌门人曹明松,他白手起家,经过十多年打拼,从一名苗木“经纪人”成长为“CEO”,苗圃基地由原来30亩扩建成现在300亩,一举成为曹县最大苗圃基地。曹明松依靠诚信经营,为客户量身定做服务,在国内苗圃圈赢得一席之地。



曹县耕耘绿化服务中心掌门人曹明松。



曹明松为曹县林业局相关领导介绍苗圃基地情况。



速生法桐



北栾树苗



速生白蜡与五角松



香花槐



曹县林业局工作人员对苗木基地进行参观指导。

诚信是企业发展根本

曹明松与绿化苗木结缘已经十五年,1999年一次偶然的机会,他接触到苗圃行业。“说实话,我那时候就是二道贩子。”曹明松说,苗木品种、大小几千种,得知有购苗信息他就通过自己的朋友圈子去找苗木,从中赚取差价。

说起来容易做起来难,这“二道贩子”可没这么好做。“买苗木的时候我都要亲自验货,只有这样自己心里才有底。”曹明松说,以前他经常是跟着货车昼夜奔波,一晚上跑上上千里,装货到夜里三点也不稀罕。

从一开始曹明松就认为诚实守信是做一切事情的根本,是一个人的基本品质,这些年,他被少数人坑过,骗过,但他从来没做一件不诚实守信的事,也就是因为他的诚实守信,在苗木界获得良好的声誉,本地苗农和外地来的客商,都愿意找他卖苗和买苗。

2010年的时候,曹明松有一批货在验苗时,货没有任何问题,可货在途中被人调包,这让曹明松一下子赔了一万多元,可是他并无怨言,因为商场如战场,不能因为被别人坑骗就要埋怨,他相

信诚信经营,才能赢得更多客户,走得更远。

这些年曹明松到过湖北随州、西安、天津、大连……正是因为天南地北的跑苗木市场,让他更坚定了自己从事苗木的信心,苗木风险相对小,还是朝阳产业,于是他就下定决心承包土地种植苗木。

企业的良性发展,需要大量资金支持,而曹明松则遇到资金瓶颈,“现在中小企业融资比较困难,还是希望得到有关部门的资金和政策支持。”

“东西好,不怕看”

创业之路并不轻松,做苗木生意贷款不易,由于资金紧张,2004年,曹明松把自家的院子卖了,一家人租了一个40平方米的房子住。艰苦的创业岁月让他如今回想起来感慨万千,“当时兜里只有一块钱,我竟然一个星期没花完。”曹明松说,挺过来艰难的创业初期,2008年他又重新买了新楼房。

2011年,曹明松投资200多万元在曹县郑庄街道办事处王河行政村承包了300亩土地种上了苗木。“现在人们对苗木的质量要求越来越高,质量次的苗子白给人都

没人要。”曹明松是个质量意识非常强的人,在日常的苗圃管理中,对苗木浇水、施肥、防病他都精心护理。由于他讲诚信,苗木质量好,生产的苗木产品供不应求。

在曹明松的苗圃里种植了各种档次的绿化苗木,多年来,他不断征求和吸取广大业内人士的建议,结合自己的经验,优化种植方式,得到了广大绿化单位的一致好评。多年来始终坚持“质量第一、客户至上、价格从优、售后服务到位”的原则,到目前为止已拥有了大批固定客户,产品销往全国20多个省市。

现在的苗木类型主要有:黄山栾树、速生白蜡、速生法桐、紫薇、北栾、香花槐、樱花、西府海棠、丁香、金银木、黄杨等。第一苗圃山东省济宁市任城区李营街道办事处,占地一百余亩。第二苗圃山东省菏泽曹县郑庄街道办事处王河行政村,占地三百亩,已经是曹县最大的苗木基地。

“东西好,不怕看。”曹明松向社会承诺:保质、保量、保信誉,真诚为所有的客户提供最为优质的服务,竭诚欢迎各绿化单位、专业户、新老客户,各届同仁前来耕耘绿化服务中心参观指导,看样定货。