

# 国庆动起来

# 德百带您嗨

随着“十一”黄金周的来临，准备出行的您还在犹豫吗？如果您厌倦了“只观人不见景”的旅游度假方式，不妨就近轻轻松松找找乐子。亚运会赛事紧张激烈，虽然不能亲身参与，但我们可以体验一种别样的运动。“十一”黄金周来德百，加入购物PK赛，众多名品优惠促销等您来选，众多大奖倾力来袭等您来拿。

## 最时尚的运动

近年来，坚持时尚信念，推广时尚生活理念倍受人们推崇。因此，购物PK赛中的时尚元素便必不可少。德百这里聚集各路时尚名品，不仅有高端品牌、装饰精品，更有适合大众消费的潮流新品。在德百，追随内心的指引，寻找心中的时尚。国庆期间，德百海量鞋服低价盛惠，又将带给您不一样的生活体验，靓丽生活如此简单！

## 最惊喜的运动

蓝天白云，沙滩海鸥，沐浴着明媚的阳光，享受着片刻的宁静，是每个人都向往的生活。加入购物PK赛，便有机会赢取马尔代夫游，享受极致的心灵之旅。能够在这喧嚣嘈杂的都市中获得这样一份惊喜，

给自己片刻的放松和宁静，是一件多么惬意的事情啊！不一样的运动，不一样的惊喜！除了马尔代夫游这一大奖外，还有电冰箱、液晶电视和百元大钞等您来拿。最惊喜的运动，诠释都市新生活！

## 最满意的运动

随着生活品质的提升，快乐运动日益深入人心。购物PK赛，不仅是一种购物体验，更是一种购物享受。我们在购物的时候，不再仅仅是“买买卖”，而是要“满满满”。德百国庆购物，满意而来，满载而归，满额赠礼。此次满额赠礼，德百会员们有福了，这让小编十分艳羡啊。满额赠礼，之于比赛获胜之奖牌，鲜花、笑脸伴我们始终。

## 最温馨的运动



国庆期间，众多精彩纷呈的活动等你来。

金秋时节，是丰收的季节，是浪漫的季节。德百特意为此次购物PK赛布置最温馨的场景，秋风伴着凉爽悄悄临近，月亮挂着树梢，静悄悄地点缀着。华灯初上，红旗飘动，更加突显了国庆节的那一丝温馨感！您是否心动了呢？带上您的家人来德百感受温馨，带上您的爱人来德百体验美

景，带上您自己来身临其境这秋一般的感动！

## 最“微”的运动

这是自媒体的时代，这是我们这个时代。手机上可以看亚运比赛，手机上也可以加入购物PK赛。关注德百微信，抢微信红包。在“微”时代，体验

“微”幸福。  
在“十一”黄金周来临之际，借亚运东风，贺盛世国庆！德百欢迎五湖四海的顾客前来，届时将有最好的服务、最具力度的优惠，最新鲜、最时尚、最好玩的东西呈现给您！让我们伴着秋日的凉爽，踏着时尚的韵律，一同来品味“盛世德百”！

## 乐陵联社：

# “贷”小玉米做成利民大产业

“在信用社的扶持下，我们的规模越来越大，现在我们生产的速冻糯玉米已经冲出国门，攻陷韩国了。”乐陵市溶海富硒食品有限公司副总李冲对我们说道。就是这么一家在网络上基本查询不到多少信息的“乡土企业”，他们的主流产品“速冻糯玉米”却占领韩国60%以上的市场份额。

跟随着乐陵联社客户经理的步伐，我们走进了这家企业，走进大门，一堆堆的青玉米映入眼帘。“这里面有我们当地基地种植的，也有从东北基地运过来的，现在正是一年最忙的季节。”李总指着小山般的玉米说。

公司大院内，50余名农民正在手工去皮。据了解，该企业在去皮工艺方面采用的是手工操作，不仅能减少机器去皮带来的破损，还能带动当地村民就业。据了解，在此打工的农民一天收入在60-100元之间，增收效果十分明显，由于招工不分年龄限制，为当地“留守老人”提

供了不错的赚钱门路。“1.5元一筐，能挣多少是多少，反正闲着也是闲着。”在此打工的65岁的老李笑呵呵地对我们说道。

走进冷库，一股寒气扑面而来，我们看到的是排列整齐的产品。“蒸煮后的玉米在经过中转库零下35℃冷冻后进行分检包装，然后进入成品库零下18℃冷藏，出库时直接装集装箱上轮船运输到韩国。”从栽种到冷冻包装，整个工艺包括八项主要流程，最终入库保存、运往韩国销售，标准的流程、熟练的操作、规范的入库冷冻存放，看着冷冻库内摆放整齐的产品，随行的客户经理告诉我们，该公司目前以“仓单质押+财务监管”模式在联社贷款1000万元，主要用于日常流动资金周转。在当地农村信用社的支持下，该公司不仅完成了生产工艺的更新，还在当地及东北建立了总计占地2.5万亩的两个种植基地，从种植到采收到加工再到运输，一条龙直抵韩

国市场。“我们的目标是将速冻糯玉米做成民族品牌，最终占领韩国市场80%以上的份额，稳定韩国市场后再进军其他国家市场，相信在信用社的帮助下，这一目标很快就会实现。”临行前，李总的一番话再次让我们看到了他们的“雄心壮志”。

近年来，为加大对地方企业的支持力度，乐陵联社创新开办了“仓单质押+财务监管”贷款，企业以原料或成品作抵押物，通过专业资产保理公司的监管，以及农信社、保理公司对其账户资金的管理，实现有效的风险管控。目前乐陵联社以通过此模式为9家企业提供信贷资金4960万元，有效解决了小微企业发展过程中资金缺乏，但因有效抵质押物的缺失而无法融资的难题。

乐陵联社通过自身的行动，切实发挥着农村金融主力军的作用，为地方经济发展做出了巨大的贡献。

(郑海波)

## 金融“引擎”为红色经济注入新动力

走进山东省武城县尚庄村，家家户户门前的辣椒堆成小山，一串串红彤彤的辣椒把朴实的农家院装饰得格外漂亮，沿路行进，到处可见成方连片、郁郁葱葱的辣椒田，翠绿丛中，红头擦动，到处一派丰收景象。

早在2002年武城县就被中国果蔬专家委员会和全国特产经济开发中心命名为“中国辣椒之乡”，享有“中国第一辣椒城”的美誉。全县辣椒种植面积达10万亩，年交易量超2.4亿斤，交易额6亿元，椒农年人均收入1.2万元。9月份正值辣椒集中上市时节，日均客流量达5000余人次，日成交额在千万元以上，为当地农民带来了丰厚的经济收入。

在辣椒产业红红火发展的背后，是武城联社强大的资金推手。为做大做强辣椒产业，该联社把扶持农户发展辣椒生产作为促进农业增效、农民增收的主导产业来抓，充分发挥信贷资金优势，灵活运用信贷杠杆，着力支持辣椒收购加工企业、辣椒个体商贩及辣椒交易市场，打通供销一体化的“绿色通道”。

武城县辖内的英潮集团是由英潮辣椒经贸公司发展起来的，该企业在武城联社3600万元贷款的支持下，先后引进“福塔”等优质韩国辣椒品种12个，并建立了800余亩的辣椒良种繁育示范基地，成为江北最大的辣椒产业集团公司，在全国辣椒行业中高居第三，并成功让武城辣椒走出国门，成为16个国际级著名食品企业指定供应商。

为做大做强辣椒产

## 建行德州分行打造小微企业的“首选助力银行”

# 全力以赴助推小微企业发展

为更好地推动小微企业持续、稳定发展，建行德州分行在面对有限的传统信贷资源情况下，及时转变经营思路，明确了以新产品为驱动、积极探索转型发展道路的经营理念，从流程优化、产品创新及银政合作等方式，全力解决小微企业发展过程中面临的难题，在企业成长发展的每个阶段，量身定做金融产品，释放小微企业发展潜力，打造小微企业的“首选助力银行”。

深化小微企业“信贷工厂”经营模式，为客户开辟绿色服务通道。简化申报材料内容，整合小企业贷款流程，进行流水化操作，集中小微企业授信、派驻小企业经营中心审批人，实行远程无纸化作业，500万元以下贷款逐步推广以“评分卡”为主要评

价手段，缩短小微企业贷款的放款时间，为客户提供及时、全面、高效的信贷服务。今年以来，围绕农产品加工、装备制造、新能源、新材料、生物技术、现代物流、电子信息等产业强化信贷支持。截至8月底，全行小企业非贴贷款余额达到了21.06亿元，小企业客户较年初新增95户。

加强创新产品推广，为小微企业发展提供新引擎。近年来，建行在“速贷通”、“成长之路”两款产品的基础上，先后推出了“信用贷”、“善融贷”、“助保贷”、“供应贷”、“快易贷”等多项信贷产品，形成了包括十余种小微企业信贷产品在内的完整的产品体系。其中“信用贷”、“善融贷”、“创业贷”、“结算透”(三贷一透)四项产品，为信用类贷款，无需企业提供抵押担

保，也不需要对企业进行评级授信，而是采用评分卡方式对企业和企业的信用、交易行为及还款能力等方面进行综合评价，信贷服务效率高，最快可实现当日审批当日放款，解企业融资燃眉之急。

今年，建行还会同当地劳动保障部门积极与山东省下岗失业人员贷款担保中心联系，努力为小企业获得担保意向；同时，推出的“快易贷”产品，由财政贴息、企业无需提供保证金，无任何担保费用，解决了担保难，降低了企业的融资成本。今年，建行德州分行小微企业“善融贷”、“快易贷”、“创业贷”等新产品推广位居全省前列，建行小微企业产品创新工作也得到了小微企业和社会的充分肯定和较高评价。

(季宁)

(孙灵芝)