

精心雕琢,种出许多“葫芦娃”

惠民县淄角镇土户王村王相华用葫芦演绎人生

今年65岁的王相华有一门独特手艺,那就是在葫芦上作画,他制作的葫芦以独特的风格受到了北京、天津等地客户的青睐。今年,对于王相华来说又是一个丰收的季节,家里种植的半亩葫芦喜获丰收,这不,他正在赶紧打磨葫芦进行晾晒,准备进行一场葫芦艺术大创作。

文/片 本报记者 王文彬
本报通讯员 王军 赵书娟



▶王相华正在为葫芦进行“上妆”。

不种粮食不种菜 房前屋后全葫芦

在惠民县淄角镇土户王村,有这么一个怪人:他的房前屋后甚至责任田里,不种粮食不种菜,种的全都是葫芦!他就是王相华。

近日,记者来到王相华家里。推门一看,整个院里摆了个“葫芦阵”,大的葫芦足有半米,小地葫芦只有手指头大小。最奇怪的是,王相华的葫芦竟然有好多种形状:有胖乎乎的坛子状,也有高挑细溜的,还有可爱的小鸭子形状的。

王相华从1993年开始进行葫芦艺术创作至今,从最初的突发奇想到现在的游刃有余,

他已经和葫芦走过了21个年头。“别看着几个不起眼的葫芦,它们可都来自‘五湖四海’,这个葫芦来自北京,这个葫芦来自枣庄,这个来自江南。”王相华告诉记者,为了收集不同品相的葫芦,他可谓煞费苦心。

火把里庙会和胡集书会是王相华葫芦销售的两个旺季,每年单葫芦一项能给他带来6000元左右的收入。“这个70厘米高的葫芦,能卖到200元左右,这个10厘米高的葫芦也能卖到10元。外地客人很喜欢我做的葫芦,往往一要就是十几个。”王相华说。

制作工序有讲究 精心雕琢现神韵

一说起他的“葫芦娃”们,王相华脸上的笑容立马被一股认真劲所取代。他拿起一个胖乎乎的葫芦,翻来覆去打量一番,就动手了。先用砂纸打磨掉葫芦身上的外皮,用干布擦干净,然后给葫芦上一层清漆,放到一边,备用。

王相华说,晾漆过程不能着急,不能放在太阳底下暴晒,只能在阴凉处自然晾干。时间长短取决于天气,晴天、干燥的时候,一两天就可以了;遇到阴雨天气,时间就会长一些,有时候三四天,有时候五六天。

之后就是“上妆”了。为啥这么说呢,因为在葫芦上边画画就像给人化妆一样,得根据它的形状来决定。王相华说,画葫芦有许多讲究,适合的才

是最好的!“就拿这个胖葫芦来说吧,它的特点就是胖,它不是婀娜多姿的美女,所以不能按美女来打造。我想着呢,画一组粮丰林茂的葫芦,这都凝结着劳动人民辛劳的汗水。”

等漆干的功夫,王相华领着记者去看了他的作品,有仕女图、花鸟图、福禄寿喜等。在他的精心雕琢下,这些葫芦个个惟妙惟肖,变得细腻、生动、有活力。

说到产品的创新,王相华说,现在受知识的局限,自己所能想到的内容很有限,以后会加强学习,让这些“孩子们”的成长反映社会的文化和变化,把品种更多、更上档次的“葫芦娃”奉献给大家。

惠民联社进学校 送服务、送信息

本报10月8日讯(记者 王文彬 通讯员 高伟东) 学校开学之际,惠民联社早计划、早安排、早行动,为促进“金融知识进万家”活动的深入开展,惠民联社抓住时机,对各学校所在地信用社进行调度,带领员工走进学校、走近师生,送去产品、送去服务、送去信息,进一步扩大信用社业务受众群体,提高了社会影响力。

近年来,惠民联社积极争取当地中小学校的支持和配合,在学校开学之日,组织人员,组成进校小分队到学校进行业务宣传和咨询,向老师、学生及家长介绍农信社的金融服务产品,扩大信用社业务产品的受知面和应用率。

在“进”与“送”的服务中,惠民联社本着热情主动、认真负责的态度,耐心讲解、微笑服务,处处展现农信社的文明风尚,进一步树立良好的社会形象,将“建一流队伍、创一流服务、树一流形象、争一流业绩”的口号唱得响亮。

惠民联社三到位 金融知识进万家

本报10月8日讯(记者 王文彬 通讯员 吴璇) 为保护金融消费者的合法权益,构建和谐金融消费关系和良好的金融生态环境,按照滨州银监局和省联社滨州办事处的活动要求,惠民联社在辖内广泛开展“金融知识进万家”活动。

高度重视,安排部署到位。为保证活动顺利开展,联社领导高度重视,成立了活动领导小组,对活动的开展作了精心安排和周密部署,并由活动办公室对活动开展进度和具体细节做了详细安排,确保活动扎实有序开展。

加大力度,宣传教育到位。拓宽宣传渠道,创新宣传方式,充分发挥农信社点多面广、深入基层的优势,在各营业网点通过悬挂条幅或电子屏滚动播放宣传标语的形式,营造良好的宣传氛围,由大堂经理向前来办理业务的客户宣传金融知识;同时,组织工作人员进村入社区,通过设立宣传展板和咨询台,发放宣传资料和现场接受群众咨询等方式,积极向群众宣传金融政策法规、存贷款知识、银行卡知识等方面的内容,不断扩大活动影响力和覆盖面。

健全机制,总结落实到位。加强内部员工的学习培训,使一线员工及时掌握新业务、新知识、新技术,切实提高从业人员的金融业务知识和服务水平;针对活动开展中金融消费者提出的各种难点和热点问题,采取措施,及时改进,不断提升金融服务水平;公布受理金融消费者投诉电话,主动接受社会公众监督,公示服务收费项目及标准等,充分保障金融消费者的知情权,构建金融知识普及和金融消费者教育的长效机制。

通过开展“金融知识进万家”活动,提升了社会公众的金融知识水平,提高了金融风险防范意识,认真履行了信用社的社会责任,进一步提升了信用社良好的社会形象,收到了良好的宣传效果。

七旬老人将俩儿子告上法庭

惠民法院成功调解一起增加赡养费案件

本报10月8日讯(记者 王文彬 通讯员 王倩) 子曰“三十而立,四十而不惑,五十而知天命,六十而耳顺,七十而从心所欲,不逾矩”。可70多岁的王大爷别说从心所欲了,现在连吃饭、看病都成了问题。日前,惠民县法院成功调解了李大爷起诉两个儿子增加赡养费的案件。

现年70多岁的李大爷独自生活,老伴在2013年因病去世。

李大爷膝下有两个儿子小亮和小军,但早就各自分家独立生活。当初,分家时李大爷与两个儿子达成了内部协议:李大爷的土地由小亮和小军耕种,每人每年给李大爷小麦250斤。一晃10年过去了,小亮与小军都如约交付粮食,基本能满足李大爷的生活需求。

但近年来,本就体弱多病的李大爷身体越发不好,病情开始加重,每年需要花费六七

千元的医疗费,儿子们给的财物已经远远不能满足李大爷的生活需求。李大爷多次找到儿子们协商,希望增加赡养费,提出每人每年给付赡养费2000元,小麦300斤,共同偿还之前因病欠下的医疗费4600元,并分担今后看病支出的医疗费,但小亮和小军总以种种理由拒绝。

“如果不是没办法,我也不愿意上法庭,我也不愿意告自

己的儿子!”说完,李大爷便颤抖着身子哭了起来。承办法官考虑到赡养案件的特殊情况,联合村委会干部、有声望的长者多次到小亮和小军家中做工作,向两个儿子讲明赡养老人不仅是中华民族传统美德,也是法律规定公民应履行的义务。最终,李大爷的两个儿子向父亲承认错误,主动将钱交到法官手中,并承诺今后如约履行调解协议,案件圆满结案。

冒充“官二代” 诈骗九万元

本报10月8日讯(记者 王文彬 通讯员 田晓剑 张雯) 惠民县女孩李某通过朋友介绍认识了一名网友“杨帅”。一周过后,这名自称“杨帅”的男子以母亲生病等理由,向李某借走现金3万多元,不想该男子从此杳无音讯。近日,惠民县公安局刑侦大队破获一起系列诈骗案,将涉案人员王某抓获。

近日,惠民县李庄镇女孩李某报案称,2013年3月份以来,她通过工友赵某介绍,与一名自称“杨帅”的男子通过手机、QQ开始联络,“杨帅”的甜言蜜语使李某十分感动。“杨帅”称其父亲在省里当官,后“杨帅”以给李某在省交警队购买便宜处理车、办驾驶证、母亲生病等为由,先后借走现金共计33000余元。“杨帅”还称其父亲为山东公安厅的领导,期间有一自称“杨帅”叔叔的男子到过滨州与李某和赵某见面,就是不见“杨帅”的人影。李某先后几次向“杨帅”要钱,“杨帅”却以各种理由推脱。今年7月,“杨帅”彻底“失联”。

8月29日,惠民县公安局立案侦

查后,指派精干警力开展侦查工作。民警在惠民县何坊办事处某村找到李某工友赵某进行调查,赵某称其也未见过“杨帅”,以前也只是通过电话、QQ联系。

民警又根据李某经银行转账给犯罪嫌疑人这一线索,民警立即调取转账账户资料,发现该账户开户人济南市济阳县的王某有重大嫌疑。据此线索,民警迅速开展侦查摸排,但一直没有发现王某的踪迹。侦查员继续对其进行网上追逃和监控。

9月21日22时许,警方发现王某在济阳县城一带活动,办案民警立即赶赴济阳县城,进行便衣蹲点伏击,并在宾馆房将王某抓获。经审查,犯罪嫌疑人王某到案后,对冒充“杨帅”、“李帅”名字与多名女性联系,以给对方购买便宜车、母亲生病住院为由,以博得同情的方式进行诈骗,先后骗取惠民、阳信、济南章丘、淄博市、济南济阳等9名女性,共计9万余元。

目前,犯罪嫌疑人王某已被刑事拘留,案件仍在进一步侦查中。



近日,中科院专家张怀亮来到惠民县姜楼镇张朗王村的花生地,调研花生后期烂果的问题,并指导群众进行换茬种植和用生石灰改良土壤。

本报记者 王文彬 摄影报道