

网上卖冬枣,一天盈利17万元

沾化刘孟让冬枣走电商之路,努力为家乡特色农产品做代言

一个年仅27岁的农村年轻人,没上过大学,然而正如当下最流行的一句话“梦想还是要有的,一旦实现了呢”。刘孟一直在寻找他心中的梦想,2006高中毕业,他曾做过品牌推广、区域经理,也在街头卖过牛奶、推销过农药。直到决定让家乡的冬枣走电商之路后,他毅然辞掉了自己收入不错的工作,一做就是四年。别人眼中“瞎折腾”的刘孟坚信电商在未来的潜力。他坦言:“时代在变,通过网络推广、销售滨州特色产品是我未来要走的道路,而冬枣便是第一个要做的产品。”

文/片 本报记者 谭正正

一天下单2700多件
毛利17万元

虽然刘孟没有高学历,但是他却从没停止过学习,与书本上识字读书不同,他总是从新闻、网络、政府文件和会议上了解当下时代发展的趋势和潮流。“无论是政府导向还是市场发展,大力推进现代农业与电子商务的融合似有势不可挡的趋势,也会成为未来主流。”刘孟说,“我研究过多个电子商务平台上农产品的销售量,增长比例很振奋人心。以淘宝为例,生鲜蔬果类农产品以每年200%的速度在增长。”此外,他还关注每年的中央一号文件,里面多次提到生态农业、农业现代化,体现出国家对于新型农业的重视程度。

作为沾化县古城镇刘家村人,将家乡的冬枣通过电商之路卖向全国的想法便在刘孟心中扎根。2010年,刘孟在淘宝网上注册了一家名为“刘氏农庄”的网店,用他的话说,这是他与电子商务的第一次亲密接触。从刚开始时的一窍不通,到现在的门儿清,网店的冬枣销售量也一路

攀升。四年来,他的冬枣网店销售量成100%-200%增长。在国庆期间,他最高的一天下单2700多件,毛利17万元。

带领乡亲致富
被推为村里代主任

随着刘孟网上冬枣售卖的良好发展,沾化的很多年轻人开始向这条道上靠拢,很多人还向他请教,无论是推广宣传还是选枣包装,刘孟都毫不保留相告。当别人问他为什么培养自己的竞争对手时,刘孟坦言,网上销售冬枣,不仅只有沾化,全国的市场很大,沾化多几个像我这样的,就会在网上为沾化冬枣的推广做贡献,这样反过来对我们都有利。

目前,刘孟雇着村里和邻村的50多个乡亲,从选枣到包装到运输,解决了村里的大批闲置劳动力,同时他还开出一天170元-200元的高工资。乡亲徐建芹告诉记者,平时自己在市场上打零工或者去厂子收入也仅有100元。

“电子商务平台能直接反映消费者对于产品的看法,这就要



无论枣的质量还是包装,刘孟都要做到精益求精。

求枣农必须生产出优质的符合消费者需求的冬枣。”刘孟说。为了更好的乡亲受益和保证网上售卖冬枣的质量,刘孟成立了沾化县刘氏农庄冬枣种植专业合作社。如今,合作社拥有41户枣农,412亩冬枣园,统一枣树的管理,减少农药的使用。

刘孟说,与传统销售模式不同,电子商务平台能减少中间环节,这样一来能够保证利润,从而提高枣农收入。他们的冬枣要比市场上的价格高一元左右,不仅解决了乡亲们冬枣的销售问题,也提高了他们的收入。为此,今年7月初,这个1987年出生的年轻人被村民推为沾化县古城镇刘家村村委代主任。

誓为家乡
特色农产品做代言

刘孟坦言,就拿冬枣而言,整个沾化电子商务销售模式的销量不及传统销售模式,但如果市场推广操作得当,势必能进一步提高沾化冬枣的市场认知度。因此刘孟认为要做就要做好,正因如此,在9月份全国“我为家乡做代言”农产品视频大赛中,刘孟的冬枣胜出,和烟台苹果一并成为山东仅有的两家。

7月初,刘孟收到电商巨头阿里巴巴的邀请,到位于杭州的阿里巴巴总部参加了淘宝新农农业频道与商家的交流论坛。他有

幸成为滨州唯一一个,全国50个被邀请的商家之一,一同讨论农村电子商务的发展。这次会议让刘孟认识到,淘宝这个电商巨头是在整合优质资源向新农业倾斜,重点扶持相关种植、养殖产业的发展,这也坚定了他从事这一行业的信心。

“毕竟冬枣的售卖只有很短的时间,除了冬枣,滨州还有很多好的特色农产品,然而认知度却很低,像邹平的山药,小营的大米都可以走电商之路,推向全国。”刘孟自信地说,“我不仅要为家乡的冬枣代言,其他家乡的农产品我也要代言。”对于刘孟而言,有梦想就一定要去实现。

裕华实业庆祝三十周年 强化员工“仁义礼智信”

本报10月12日讯(通讯员 赵玲 记者 李运恒) 12日,滨州市裕华实业有限公司组织创建三十周年庆祝活动,通过给离职中层同事写信、传承“仁义礼智信”职工签字等形式让员工践行优秀传统文化,振作企业精神。

裕华实业有限公司成立于1984年,经过三十年的拼搏,现已形成化工、房地产、林业等多业并举、多业同兴的良好格局。企业先后荣获国家扶贫龙头企业、国家火炬计划重点高新技术企业、山东省高新技术企业、山东省星火示范企业、中国果品行业十佳影响力企业、国家高新技术产业示范工程等荣誉。2009年,“雁来

红”荣获中国驰名商标。

公司从改造万亩盐碱地实现冬枣产业一体化,到以房地产和化工产业为发展主力军、林业为发展后盾,裕华企业一直本着不断创新的作风和勇于拼搏的精神,造福于社会,造福于职工,造福于子孙后代的理念,努力打造长青基业。企业创建三十年之际,公司首先做到“不忘”,对三十年来曾经在公司担任过中层以上职务而离职的同事,不能忘记,写一封信给与问候;让在职工在坚持践行和传承“仁义礼智信”的条幅上签字,强化全员以德立业;同时还将进一步装饰办公环境,增加文化艺术气息。

昨日起,强冷空气来袭,气温直降8℃ 今天多穿点!最低温仅6℃

本报10月12日讯(记者 王晓霜) 受一股强冷空气的影响,滨州市从12日开始出现了一场大风降温天气,在4-5级东北风的影响下,降温幅度达到8℃。根据最新气象资料分析,本周一冷空气将持续影响滨州市,届时最低温仅有6℃,大家要注意做好防寒保暖工作,及时增添衣物。

自从8日寒露节气过后,滨州市民一直没有感受到寒意。上周五、周六,滨州依旧延续了晴朗的好天气,秋高气爽,云淡风轻,暖意融融。然而,受一股冷空气的影响,滨州市从12日开始迎

来一场大风降温过程。没有了阳光的照射,外出的市民无不穿上了厚衣服,尤其是骑车出行的市民都把自己全副武装起来,但仍感觉寒冷。

根据最新气象资料分析,受较强冷空气的影响,本周一滨州还有一次明显的大风,降温天气过程,白天阴转晴,东北风3-4级阵风6级。气温将持续下降,周一白天最高温降至16℃,最低温仅有6℃,有种“一夜入冬”的感觉。大家外出时一定要做好防寒保暖工作,谨防天气变化引起感冒等疾病。

不过这股冷空气不会持续

太长时间,周二开始,风力减小,温度也将逐步回升,预计周三最高温能达到24℃,最低温也升至10℃。需要提醒大家的是,毕竟已经进入10月中旬,温度再回升幅度也不会太大,大家还是要做好保暖工作,随时关注天气变化,加强防范。

山东方舟 — 滨州投资管理专业机构 —

公司注册代理 公司财务代理
承兑汇票服务 银行存款冲量

百度搜索: 滨州方舟

山东方舟投资有限公司 电话: 5168222 3393222
地址: 黄河五路543号粮食大厦

滨州市保安服务总公司 公开招聘特巡警协勤人员的公告

根据工作需要,现面向社会公开招聘9名特巡警协勤人员,派遣至滨州市公安局特巡警支队,协助公安民警参与全市重大活动安全保卫及社会面巡逻防控工作。招聘有关事项公告如下:

报名条件

- 1、高中(中专)以上学历,有特长的退伍军人可放宽至初中;
- 2、男性,年龄18周岁至27周岁;
- 3、遵纪守法、无违法违纪记录;
- 4、身高不低于170厘米,身体健康,体形端正,面部无缺陷,无纹身,退伍军人优先。

试用期两个月,录用后月收入不低于3000元,免费提供制服和食宿。

报名时间: 正常工作日期间

报名地点: 市公安局特巡警支队办公楼423室(市公安局对过)

详情请登陆滨州人才网、滨州市网上公安局查询

联系电话: 0543-3308712, 3309808

手机: 13405430208, 13563096777

声明: 在招录单位未作出失效公告前,本公告长期有效。

建行房e通 买房真轻松

ehome.ccb.com 建行房e通房产交易融资服务平台

新屋 二手房 我要贷款 我的贷款 住房基金

中国建设银行 China Construction Bank

客户服务热线: 95533 网址: www.ccb.com

建行房e通, 买房租房, 贷款融资, 更轻松
房源丰富多样, 购房资金安全, 贷款申请方便, 融资产品丰富
买卖独立自主, 交易费用低廉, 专业团队服务, 售后服务便捷