

新三板成为投资市场的新热点

云媒智能化商业系统建设成为投资重要方向

全国中小企业股份转让系统总经理助理、新闻发言人隋强表示,新三板做市业务的实施对丰富市场交易方式、完善市场功能、促进市场稳定健康发展具有重要意义。对挂牌公司而言,做市业务将促进创新创业成长型企业估值定价体系的形成,通过做市转让,企业能进一步分散股权、提升公众化程度,畅通投融资渠道。

迎来财富盛宴的新三板

2014年8月,新三板引入了“T+0”做市商机制,越来越多挂牌企业的股价随着流动性的注入开始上下波动,市场的估值体系正在逐渐改变,部分资质较好的新三板挂牌企业估值空间已经打开。

目前新三板的平均市盈率水平已达到15倍左右,虽然与创业板接近60倍的平均市盈率相比还有差距,但是“新三板”已经吸引了越来越多市场投资者

的眼光。业内有专家表示,新三板投资正步入“黄金时代”。

华泰证券首席策略分析师徐彪曾经强烈推荐投资新三板,称新三板的地位相当于10年前的房地产。徐彪认为,未来新三板将成为一个“全民挖金”的领域。“一旦形成财富效应,将刺激国内经济出现新一轮的增长。”对于投资的方式,徐彪建议:首先可以着手进入新三板直接投资。其次去买各家机构成立的新三板产品。第三可以二级市场精选与新三板有关的投资标的。

此外,软银中国资本主管合伙人宋安澜认为,通过定向增发投资新三板公司也是一个有效的途径。今年8月份,新三板共有38家公司提出定向增发预案,涉及金额5.7亿元,其中预案规模最大的十家公司占总体筹资资金的58%。

抓住市场先机的

山东云媒软件

业内专家表示,掘金投资新三板,选择企业与时机很重要。选择企业首先要看有无核心技术,最好选择高新技术类企业;在时机方面,如果在企业新三板挂牌前进入,投资回报率将会更高。据悉,山东云媒软件已经启动新三板上市流程,华融证券在今年5月份就已经进入。

据了解,山东云媒软件是中国第一家“智能化商业系统提供商”,随着移动互联网的发展,企业发展前景巨大。山东云媒软件智能化商业系统旨在通过对传统商业进行智能化改造,低成本地实现线上线下协同经营,实现想到“即刻”得到的购物需求,让传统实体商业将迎来新的发展春天。据介绍,随着智能手机的普及,人们对手机的依赖日益严重,智能化商业系统就是打造“物流、信息流、资金流”三流合一的闭环商业模式,它将颠覆传统线上线下销售模式,开启智能化商业时代,实现多方共赢,提升我国商业交易的整

体效率。通过云媒官网www.xunmall.net,了解到近期山东云媒软件正在增资扩股,准备接受部分投资者入股。同时对一些山东省内重点县区筛选运营合作伙伴,城市运营伙伴在企业上市后也将会获得部分优先股权。

去年12月,国务院出台49号文《关于全国中小企业股份转让系统有关问题的决定》,将原来局部运作的三板市场“升格”为全国非上市企业股权交易市场,同时将上市企业资质由原来的高新企业扩展到所有中小企业。

2014年5月19日,交易结算系统切换上线,全国中小企业股份转让系统(新三板)的财富之门逐步打开了。

山东云媒软件科技有限公司
新三板股权投资咨询:
400-152-0877
地市运营商报名:
0531-83171756



财金资讯

保监会拟实施 公司治理分类监管

近期曝光的正德、信泰等多起保险机构内讧、股东对立事件,在一定程度上折射出险企在公司治理结构方面的层层漏洞。

近日从相关渠道获悉,保监会将对保险法人机构实施公司治理分类监管,并起草了《保险法人机构公司治理评价办法》,近日开始在行业内部征求意见。在对保险公司治理水平打分、评级的同时,保监部门将对整改不力的保险法人机构实施黄、红牌警告制度。

从征求意见稿来看,对保险法人机构治理水平的监管评价将采用评分制,分值由机构自评分和监管评分加权得出,记为综合得分,满分100分。其中,机构自评分权重40%,监管评分权重为60%。之后,保监会将根据公司治理评分对保险法人机构评级,评级结果分为优质、一般、重点关注、不合格四级。保险法人机构存在以下情形的,将直接被定为不合格:公司资产存在被挪用或侵占情况;最近三年有主要高管人员因职务经济犯罪问题被双规或司法处理;最近三年存在股东之间严重对立导致公司会议长期不能正常召开情况;经保监会认定存在重大公司治理风险的其他情形。

从征求意见稿披露的内容来看,保监会将根据评级结果,对保险法人机构采取不同的监管措施。如,对优质类公司,不采取特别的监管措施;对一般类公司,可采取监管谈话、风险提示、要求公司限期整改所存在的问题,针对所存在的问题进行现场检查等其中一项或多项监管措施。

8.6万亿元险资 向A股配资空间增大

近日,保监会发布了《保险公司偿付能力监管规则第×号:流动性风险(征求意见稿第二稿)》。与今年4月份保监会下发的首个征求意见稿比较,《第二稿》的流动性风险监控指标在原来的四项中减少了投资资产流动比例一项,仅保留了流动比率、综合流动比率和流动性覆盖率三项指标。“第二稿取消了投资资产流动比例这一指标,这将减少险资投资的机会成本,因此保险资金结余资金有可能增加对于股市的投资配比。”10月16日,北京工商大学保险学系主任、保险研究中心主任王绪瑾在接受采访时指出。

前三季度山东省本外币贷款增势平稳

记者从人行济南分行获悉,前三季度,山东省金融运行总体平稳,全省本外币贷款平稳增长,金融对实体经济的支持力度进一步加大。

本外币贷款增长加快。9月末,全省本外币贷款余额52461.9亿元,同比增长11.9%,比年初增加4338亿元,同比多增491.9亿元。其中,9月份增加426.3亿元,同比多增79.9亿元。分币种看,9月末,全省人民币贷款余额49022亿元,比年初增加4089.2亿元,同比多增283.9亿元;外币贷款余额559.1亿美元,比年初增加35.7亿美元,同比多增18.8亿美元。直接融资平稳增长。1-9月份,全省非金融企业直接融资增加1517.2亿元,同比多增552.5亿元。

本外币存款增势平稳。9月末,全省本外币存款余额69313.6亿元,同比增长10.4%,比年初增加5946.5亿元,同比多增1415.9亿元。9月份,全省本外币存款增加61.3亿元。(刘震)

兴业银行荣获 2014中国最佳银行理财品牌等五项大奖

近日,由《证券时报》主办的“2014中国财富管理高峰论坛暨最佳财富管理机构颁奖盛典”在深圳举行并揭晓评选结果。兴业银行凭借在财富管理方面的卓越表现,一举斩获“2014中国最佳银行理财品牌”、“2014中国最佳开放式银行理财产品”、“2014中国最佳固定收益类银行理财产品”、“2014中国最佳稳健收益型银行理财产品”、“2014最具成长性互联网金融理财产品”等五项大奖。

本届论坛以“大资管格局下的财富管理合作”为主题,邀请监管层领导、银行业高管、专家学者与会讨论金融行业热点话题,详解对银行财富管理未来发展方向、各机构之间的合作交流的看法,受到业界广泛关注。

在本次评选中,兴业银行旗下理财产品共获得了五项大奖,可谓领跑同业。据了解,荣获“2014中国最佳银行理财产品”

的兴业银行“万利宝”理财产品始终坚持“真诚服务,相伴成长”的经营理念,自2004年底开办以来,产品种类日益丰富,逐步形成了风险程度从低到高的理财产品链。该品牌具有产品设计灵活、品种多样、信息透明、管理规范等特色,市场反响度较好。

兴业银行“现金宝1号”获得2014中国最佳开放式银行理财产品。据记者了解,现金宝系列产品是兴业银行为了满足零售客户理财资金流动性和收益性的双重需求而设计的现金管理类理财产品。现金宝产品将客户资金投资于收益稳定且风险低的基础资产,具有流动性强、收益递增、投资风险低等特点,为广大零售客户提供了安全有效的理财投资渠道。兴业银行现金宝产品能够实现“T+0”交易,即客户T日提交申购申请,T+0日开始计算理财收益,客户在交易时间内进行赎回,赎回资金能

够实现半小时内到账,大大提升客户体验度,充分满足零售客户的现金管理需求。

兴业银行“天天万利宝”产品作为兴业银行理财业务最重要的品牌,此次获得“2014中国最佳固定收益类银行理财产品”的奖项,可谓实至名归。该产品系列的最大特色便是其发售的不间断性,它一改以往银行传统理财产品限期限量发售的情况,做到了每天都有理财产品可供投资者选择。“天天万利宝”自2006年9月发行第一期以来,以“安全可靠、按时兑付、收益率领先市场同类产品、流动性较强”等鲜明特点,在全国人民币理财市场得到较好反响,尤其适合追求相对稳定收益的稳健型客户。

“天天万汇通”是兴业银行推出的外币理财产品,在此次评选中荣获“2014中国最佳稳健收益型银行理财产品”。天天

万汇通理财产品利用兴业银行在投资领域的专业优势,将客户的外币理财资金投资于预期收益稳定、风险可控的基础资产,满足了客户不同币种资金的投资管理需求,一经推出就受到了客户的欢迎。

兴业银行理财品牌始终以“安全可靠、收益优势、品种丰富和规则简单”为原则,在市场上取得了令人瞩目的成绩,品牌影响力迅速提升。记者了解到,国内研究机构普益财富2014年一季度和第二季度研究报告中,兴业银行理财收益率水平稳居全行业前三水平;同时,在普益财富2013年银行理财能力年终报告中,兴业银行公布理财产品均设置了完善的风险控制措施,在风险控制措施、收益实现能力、收益稳定性方面均有较好表现,取得了2013年度理财业务市场评选中风险控制能力全行业第一名的佳绩。

额度高、利率低 邮储贷款来帮您

33岁的张元超辍学后一直外出打工,多年打拼有了一些积蓄,他产生了自己创业的想法,决定开一家烟酒副食超市。由于选址恰当,地理位置优越,生意非常红火,随着经营规模的不断扩大,张先生发现流动资金不足,周转愈加紧张,要使超市顺利运转,至少还得再投入20万元,这可把张先生急坏了。这些年的收入全部投到了超市,家庭基本没有积蓄,到哪儿去找这20万去啊。正当张先生发愁的时候,听朋友说邮储银行的贷款额度提升了,以张先生的营业规模,很轻松就能贷到20万元。

于是张先生给邮储银行打了电话,第二天,邮储银行信贷员就上门进行了访谈。经过对贷款额度、贷款利率和还款方式的沟通了解,张先生正式向邮储银行提出了贷款申请。很快,经过邮储银行信贷人员的评估分析,无需抵质押,张先生便顺利拿到了20万元的贷款,除利息外无任何费用。

李萍曾经是昌乐县一家塑料厂的职工,下岗后,一心想创业的她,来到了农村,搞起了养殖。开始由于资金紧张,养了几

百只鸡,感觉利润可以。养鸡尝到甜头的李萍,开始扩大养殖规模,她在当地承包了200亩山地,建起了养殖大棚,就在她准备甩开膀子大干一场的时候,问题来了。“建大棚出现资金缺口,自己围着山转,想着哪里掉财神,帮一把。”让李萍意想不到是,这凭空还真掉下财神来。这一天,邮政储蓄银行利民街支行的行长、信贷客户经理来到了李萍的养殖场,说是对下岗再创业的职工进行走访。他们的到来让李萍看到了希望。

能申请到贷款原本是一件高兴的事,可是李萍却高兴不起来,因为她担心银行利息。确实,经过初期投资,她已经付不起那么高的银行利息了。但是邮储银行的肖进行长给他做了详细的解释,再就业小额贷款是一项政府为支持创业、扶持再就业发放的贷款,邮储银行负责根据客户情况发放贷款,政府财政提供贷款利息补贴。李萍做梦也没想到会有补贴利息的贷款,就这样邮储银行根据李萍的情况为其发放了20万元的再就业小额贷款,拿到20万元贷款的李萍干劲十足了,她不仅得到了实惠,还感受到了温暖。

邮储银行扶持农户、个体户、小微企业和中低收入群体的例子比比皆是。为进一步满足广大农户、个体工商户和小微企业的贷款需求,邮储银行自2014年以来,逐渐丰富了贷款产品体系:

一是对原有小额贷款,将单户最高额度提高至50万元,并调低了贷款利率,优化了还款方式,增加一次性还本付息和按月还息到期一次性还本两种方式。

二是针对三农领域,邮储银行开发了家庭农场贷款、专业大户贷款和农民专业合作社贷款。家庭农场贷款、专业大户贷款是针对从事规模养殖、规模种植的客户开发的贷款产品,单户最高额度50万元,年利率最低执行7.8%,还款方式更加灵活。农民专业合作社贷款是针对农民专业合作社发放的贷款,单户最高额度达500万元。

三是对于下岗失业人员,其他登记失业人员、返乡农民工、自主创业的群体,邮储银行推出了再就业小额贷款,由政府财政出资对贷款进行担保,最高额度30万元,由政府财政贴息,为低息或无息贷款。

让农民得到金融支持,享受

现代化的金融服务,这是中国邮政储蓄银行的“普惠金融”目标。“好借好还”小额贷款产品、再就业小额担保贷款产品、新型农业经营主体贷款正是邮储银行践行普惠金融责任的重要体现。邮储小贷产品以“服务好、放款快”的特点得到了广大底层生产经营者的普遍认可,已深入人心。邮储银行小额贷款不但满足了“三农”融资需求,还促进了农村信用体系建设,改善了农村金融环境,促进了农业增效,农民增收和农村经济的稳步发展,使小额信贷业务成为新农村建设的助推器。邮储银行“普惠金融”正逐步走向小微企业主、工薪阶层和农村的贫困农户,为他们提供更加丰富的金融产品和普惠服务。

展望未来,邮储银行将进一步完善农村金融服务体系和小微企业金融服务体系,增加对农村的金融供给,稳步推动普惠金融体系的建设,为我国三农经济的平稳发展提供更大更持久的动力。

