

城事 >

打出特色牌，苹果身价噌噌涨

企业推出富硒苹果、SOD苹果、沼液苹果，比普通苹果贵一块多

本报10月27日讯(记者

李静) 近些年，在政府引导和市场调节下，苹果企业对品牌打造越来越重视。除了有机、绿色、无公害等常见字样外，越来越多的企业打出了SOD苹果、富硒苹果、沼液苹果等字眼。果农告诉记者，特色苹果比普通苹果一斤能多卖一块多钱，效益可观。

今年苹果价格高于往年，近几天，80规格的苹果一斤卖近5块钱，而牟平区三旺农产品专业合作社基地的“烟宝”牌富硒苹果，同样级别的苹果一斤能卖到近6元。合作社主任李曰苏介绍，合作社4000多亩基地种植的都是富硒苹果，每斤比普通苹果贵一块钱左右。

李曰苏说，“烟宝”牌富硒苹果是专业合作社在山东省星火科技服务建设办公室的指导下，通过科学技术培育出含硒量高的一种营养极丰富的、对人体健康起到重要作用的一种高档水果，它不仅含有多种维生素和酸类物质，还含有人体必须和缺乏的微量元素硒。“这种苹果果个大、果型正、色泽鲜艳红润、外表光滑细腻、口味酸甜适口，且果肉硬度大、纤维



蓬莱双丰果蔬专业合作社负责人吴运吉说，他们的苹果树施用沼液和有机肥，吃上去口感更甜。

本报记者 韩逸 摄

少、质地细、耐储存。”

“我们主打的是SOD苹果。”烟台市彤彤果品合作社工作人员介绍，SOD苹果具有特殊生物活性的酶，它能够提高人体的免疫能力、延缓衰老、抵抗疾病。“咱们平时用的那个SOD的化妆品，也是延缓衰老的，这两个SOD是同一个东

西。”

此外，还有的走沼液苹果路线。蓬莱市双丰果蔬专业合作社负责人吴运吉介绍，他们的苹果树都是施用沼液和有机肥，吃上去口感更甜。吴运吉说，他每年都购买沼液和有机肥给果树施肥，很少使用化肥，结出来的苹果明显比普通苹果

个头大。

吴运吉介绍，种植沼液苹果和种植普通施肥苹果投入成本相当，但沼液苹果每斤能多卖一块多钱。“要是卖的话，80级别的苹果每斤能卖6块钱，采摘的话一斤能卖到8块钱，南方很多消费者都喜欢，今年我已经给南方邮寄了好几千斤了。”

相关链接

冒牌货充斥市场，果企很受伤

采访中不少企业和果农称，特色苹果口感好，出售价格高，但同时也面临着一些问题。市场上部分普通苹果冒充特色苹果，低价销售，扰乱了市场。

“我们去年有不少SOD

苹果、富硒苹果入库了。”海阳市南香丁里果蔬农民专业合作社理事长宋树来说，合作社从2011年开始生产SOD苹果，销售价格每斤比普通苹果高出1.5元左右，但是这几年果农的生产积极性却不

那么高了。

“我们种植SOD苹果要给苹果施生物制剂，在苹果成熟后还要雇人在苹果上贴字。”宋树来说，种植SOD苹果每亩地成本要增加2000多元，销售时价格也势必高于

普通苹果，而有些商贩用普通苹果冒充特色苹果，调低价格，抢占市场。

宋树来说，走特色苹果发展的道路前景还是很好的，但也需要市场规范起来。

本报记者 李静

企业纷纷为栖霞苹果点赞

皮薄果脆，产地正宗，栖霞苹果成企业拜访客户的“香饽饽”

本报10月27日讯(记者 秦雪丽) 本报联合栖霞市政府、南方等媒体推出“栖霞苹果红江南”活动以来，在受到普通市民关注参与的同时，也受到不少企业的青睐。说起栖霞苹果，不少企业都竖起了大拇指，纷纷为咱烟台的水果点赞。

“你们的苹果，我们的客户收到后非常满意，还想让我们帮着再订购一些。”27

日，市民谢先生致电本报，讲述了他的购物体验。“烟台苹果真不错，个大形正，酸甜多汁。”谢先生说，他准备再订几箱85规格的红富士苹果，送给其他客户。

近期，本报活动推出的苹果在受到普通市民称赞的同时，也吸引了不少企业点赞。市区一家民营企业工作人员介绍，他们想采购一些正宗的栖霞苹果，除了送给

外地的客户，也给自己的员工发福利，作为烟台特色水果，烟台苹果在省内外享有很好的声誉，拿得出手。

本次合作单位栖霞新兴果品专业合作社负责人王煮介绍，目前栖霞苹果的采摘进入晚期，想吃新鲜正宗的栖霞苹果得抓紧了。本次活动所供苹果全部是山地丘陵种植，光照充足，糖分较高。栖霞以农业为主，苹果基地没有工业污染，并

以山泉水灌溉果树，可谓是无公害水果。

市民下单后，果农会根据订单要求，当天摘下苹果，合作社工人会对苹果进行两次挑选，选出最优质的苹果，经过精心包装，以最快速度送到您手中。本次活动将继续打出“公益”口号，市民每购一箱苹果，我们将以购买者的名义捐献1元钱，作为红苹果基金，捐献给当地的贫困学校。

背书包入大学，32岁小伙有个“报关”梦

开学一个半月，学习上不吃力，感觉梦想越来越近



石磊正在专业教室里进行电脑操作，他希望成为一名优秀的报关员。本报记者 李楠楠 摄

本报10月27日讯(记者 李楠楠) 32岁，本应是成家立业、奋斗在工作岗位上，而他却背起书包踏入校园大门，重新当起了学生。1982年出生的石磊现在是烟台职业学院报关与国际货运专业的大一新生，开学一个半月以来，他已适应了大学生活，学习上并不吃力，感觉自己离梦想越来越近。

27日，记者在学校见到了石磊，他正和同学在专业教室里上课。这位“80后”置身于“95后”中间，并不显得突兀。“班上一共42名学生，12名男生，30名女生。宿舍8个人，都是‘95后’。”石磊说，“刚开始还有点担心会跟同学有‘代沟’，不过开学一个半月以来，我们交流得很好。”

“他还是我们的班长呢！我们都相信他。”课下，在一旁的一名学生说，“石磊年龄比我大，但人挺随和，不管学习还是生活，都处理得不错，我们觉得有这样一位大哥哥做班长，放心。”

32岁，一个应该成家立业、奋斗在工作岗位上的年龄，为什么石磊选择当了学生？石磊说：“也没什么，就是为了学知识，充实自己，将来从事自己喜欢的报关工作。”

石磊说，他初中毕业考进烟台旅游学校学习烹饪与管理专业，毕业后做了两年厨师，发现这不是自己喜欢的职业，后来工作中偶尔接触了报关，便对此产生了浓厚的兴趣。但由于是这个行

业的“门外汉”，工作中屡屡碰壁，石磊毅然做出了重新上大学的决定。通过今年的单独招生考试，石磊被烟台职业学院录取并选择了自己理想的专业：报关与国际货运。

“来学校下了很大的决心，但也卯足了劲，就想踏踏实实学好专业知识。”石磊说，“现在学习上感觉还行，并不吃力，主要是学校有这个氛围，如果边工作边自学很难，时间也来不及，索性脱产学习吧，我的目标是学好专业课，同时报考自学本科，争取明年完成大学英语四六级考试，多参加一些全国的报关大赛。这样看生活还是挺充实的。我希望将来能够学有所成，成为一名优秀的报关

员。”

作为家中独子的石磊，这么大年龄来上学，父母支持吗？石磊说，父母已经不在了，自己要学会把握自己的人生，认为对的就要去争取。考虑到石磊的特殊家庭情况，学校专门给他提供了助学金以及勤工俭学岗位。

“开学一个半月以来，石磊各方面都表现得很好，课余时间除了学习还参加校内勤工俭学，校外打工挣生活费，‘十一’假期他也沒有休息，去了开发区的企业打工。”班主任庄艳老师说，“他很质朴，干活很认真，校内勤工俭学的岗位是打扫机房，机房老师说，从来没有学生把机房打扫得如此干净。”



三种方式可预订

为了回馈广大客户，今年省内订户，我们采取包邮形式。省外订户，需要额外交付相应的物流费用。

活动苹果规格：

70-75级别混合装(苹果直径70-75mm)，20斤装，146元；

80级别(苹果直径80mm)，20斤装，168元；

85级别(苹果直径85mm)，10斤装，108元。

此外，市民还可预订90级别的艺术字苹果。

预订方式有三种：

1. 可拨打 18769437330、18660568036 订购，订购账户：6013826001013175796(中国银行烟台东郊支行，姓名：尤丽)，您可通过网银转账，转账汇款时请注明：姓名+订购数量+苹果款；

2. 我们开设了官方淘宝店，市民只要登录淘宝网，搜索店铺“烟台农产品之家”(本报官方淘宝店网址 http://



本报官方淘宝店二维码

qlwb-jryt.taobao.com/)网上购买，足不出户便可给外地的亲友寄去正宗的栖霞苹果；

3. 您也可以直接到报社订购，地址：烟台市芝罘区环山路3号润利大厦1603室。