

工行德州分行

加快金融创新 助推地方经济发展

今年以来,工行德州分行以支持地方经济发展为己任,紧密贴近当地经济结构调整和产业转型升级步伐,着力加大对制造业、现代服务业、新兴产业、文化产业以及现代农业“五大新市场”的支持力度,自觉与地方经济“合拍共舞”,1-9月份,已累计发放各类贷款超过185亿元,为支持当地经济转型和社会民生发展做出了积极贡献,彰显了全市第一大行的“正能量”。

积极作为 扶持大项目做大做强
为切实满足全市重点项目建

设需要,工行德州分行主动了解市委、市政府关于扩内需、促增长的具体安排,精细了解重点项目和企业金融服务需求,成立项目营销专家团队。今年1-9月份已累计投放项目贷款22.75亿元,同比多投放7.15亿元;办理金融资产服务业务7.28亿元,同比增加3.78亿元,为德州实体经济的健康发展做了积极贡献。

创新服务 助力小微企业发展壮大
近年来,工行德州分行立足“平台、产品、服务”三大体系建设,充分发挥“专门机构、专门人员、专

门产品”的中小企业金融服务中心的优势,积极探索以多元化综合性服务支持中小企业发展,对小企业的贷款增量始终处于同业前列。今年1-9月份已累计投放小企业贷款48亿多元,9月末小企业贷款余额近53亿元。其中网贷通余额25.39亿元,较年初增长6.51亿元,系统排名第2。

为更好地服务中小微企业,工行德州分行根据小微企业发展特点,在信贷政策、信贷规模等各方面加大倾斜力度,一方面抓住产业“链条”,积极向企业推介订单融资、发票融资、商品融资、应收账款

保理、承兑汇票等贸易融资业务。另一方面,针对不同专业市场、产业集群等集群式客户,积极创新运用小企业联保等多种措施,为辖内小企业量身定做融资方案,有效解决了小企业融资难题。该行提高贷款审批效率,提高贷款额度,增加多种金融产品,大力推广创新业务,运用金融创新工具,改善企业信贷融资能力,有效满足了企业服务需要。

拓宽渠道 做实做好“惠民文章”
根据市民消费升级发展趋势,及时优化贷款品种,加大对个人家

居消费、住房按揭、助业贷款和个人经营贷款、个人商用车消费贷款投放力度,重点满足居民购房、购车、教育、家装等领域融资需求,截至9月末,该行个人贷款较年初增加超过12亿元,同比多增近3亿元,累放额超过23亿元。

此外,该行还创新运用表内+表外等融资模式,通过银行承兑、信用证、进口代付、理财等表外融资产品,进一步拓宽融资渠道,创新融资手段,有效满足走出去企业、拟上市和已上市企业的资金需求。(宋开峰)

德城区农村信用社社区金融服务新模式

“金融便利店”辐射40个大型社区

自去年,德城区农村信用社乾城社区金融便利店作为全市农信首家社区“金融便利店”入驻乾城社区,这是全市农村信用社金融服务模式的创新。目前共有35家金融便利店,共辐射三个行政区40余个大型居民社区。

家门口的银行应运而生
德兴乾城小区,作为德州市城北片区最先入市的大盘,社区入住居民6000余户,人口近万人,德城区联社在市场调研中却发现,当前社区服务配套建设中,金融服务是最易被忽略的部分,社区居民迫切希望能有一家开在家门口的金融机构。德城区联社通过在乾城社区物业、乾城好邻居超市安装POS、自助服务设备的方式,为5000户社区居民办理了泰山卡,近千户居民办理了电子银行,被市民称为“家门口的银行”。

去年以来,德城区联社通过大力推广“连锁超市+自助设备、社区+自助设备”模式,目前共有35家金融便利店在德

州商品市场等社区密集、人流量大的地带陆续开业,共辐射三个行政区40余个大型居民社区;2014年1至9月累计交易笔数2.3万笔,交易金额2430万元。金融便利店作为农信社推进社区金融服务的有效载体,便利金融惠及城乡社区居民,打造了农信“社区金融”服务品牌。

社区支付结算全覆盖

2013年以来,从抓用卡环境入手,打造了35家“金融便利店”,布设ATM自助设备共110台,安装POS机1750台,营造了良好的用卡环境,实现了社区支付结算全覆盖。

金融便利店涵盖了个人存款、取款、转账、电子现金圈存业务等多项传统产品。金融便利店除了设置取款机、存取款一体机,而且在超市内布设有系统内POS和传统POS,摆放有农信社金融产品宣传彩页,方便社区居民随时了解我社的业务,使用我社的产品。

24小时自助服务模式



员工手把手教客户使用自助设备

金融便利店为24小时自助服务模式,在营业网点结账后,金融便利店还能够向居民提供金融服务。在设置金融便利店的社区,定期组织员工深入社区向居民普及贷款、反假、防诈骗等金融知识,定期举办社区大型宣传、宣讲活动,金融消费者权益教育活动。

结合市政府“两区同建”、“合村并居”工作,把握城乡一体

化发展机遇,将优质金融服务搬进新建大型社区。我社以离行自助设备为阵地,定期出动“流动银行车”,深入社区上门办卡、开户、开办网银等电子银行业务,邀请社区居民前来办理开户业务及电子银行业务。金融便利店以其亲民、便民的形象快速向社区进军,有力地抢占金融市场份额。(刘玉磊 孙海敏)

农行德州分行勇夺

首届银行业职工运动会乒乓球比赛冠军



在10月25日举办的德州市首届银行业职工运动会乒乓球比赛中,农行德州分行参赛选手王文平、王勇、郑丽、郑文斌、孙志伟发扬敢打敢拼、勇夺第一的精神,一举战胜众多好手,夺得冠军,为该行赢得荣誉。决赛中,王文平副行长在领导组对决中,以二比零的比分先拔头筹,郑文斌、郑丽分别在高手对决中,拼胆识、心理和技术,均以二比一的比分险胜对手,在五局三胜制的比赛中以三比零的大比分零封对手,捧得冠军。(宫玉河)

联社资讯

临邑农信社

积极开展“爱护人民币 从我做起”宣传活动

今年10月份以来,临邑农信社结合防范打击“法轮功”邪教组织利用人民币进行反动宣传的专项整治,深入开展“爱护人民币,从我做起”的优化现金流通环境主题活动。活动期间,该农信社出动宣传车6辆,印制传单彩页20000份,组织千部员工60余名,深入乡村社区、厂矿车间,行政事业机关进行现场宣传,还在全辖10余个繁华集市设立业务咨询台,为城乡居民现场解惑答疑相关人民币知识。同时,该农信社还在县电视台、《临邑大众》报等媒体和网点LED、户外LED进行宣传,受到了当地群众好评。(钟振华)

平原农信

多措并举 压降不良贷款

到9月底,平原县农村信用社共清收表内不良贷款2024万元,表外不良贷款3762万元,补救超诉讼时效不良贷款414笔,1836万元,使信贷质量得到了进一步提高。

今年以来,平原县农村信用社采取打包处置,积极盘活,现金清收、股金还贷、依法打击骗贷等多种形式和措施,在全县深入开展了不良贷款清收活动。联社成立了专门清收小分队,深入农村企业找线索、查资产、摸排走访,调查掌握借款人、担保人的资产及生产经营情况,协助客户经理利用早中晚时间入户清收,并及时合法处置借户资产,防止资产转移。同时,公检法部门还对74名骗贷人员依法进行了传唤,刑拘2人,网上通缉4人,有力地促进了清收进度,保证了清收效果。(高玉才 田正波)

建行德州分行

无缝对接促地方经济发展

今年以来,建行德州分行按照全市经济工作会议提出的坚持稳中求进、进中求好、好中求快,以改革稳增长、促转型、惠民生、保稳定的总体思路,围绕上级行信贷规模配置政策变化,做到“六个对接”,全力争取信贷资源,助推地方经济发展。7月份,成为全市第一家完成市政府核定的全年信贷融资任务的金融机构,截至9月底,各项贷款及融资新增23.2亿元,完成市政府核定计划的105%。2014年,是建行近年来贷款投放力度最大、速度最快的一年。

与全市重点项目做好对接
按照市委市政府全力以赴推动投资项目提速的要求,与全市106个市级重点项目、60家骨干企业做好对接,列出企业明细表,明确进度计划,责任落

实到人,逐户对接。目前,共为辖内122户大中型企业授信160.25亿元,前九个月累计投放74.95亿元,投放过亿元的项目达到了15个。

与县域经济倍增做好对接

在大中型贷款投放方面,前九个月县域新增占全部大中型贷款新增总量的90.61%,支持了通裕重工、玲珑轮胎等重点项目;在小企业贷款投放方面,县域贷款余额15.55亿元;在个人贷款方面,前9个月县域新增7.78亿元。

与支持实体经济做好对接

将支持实体经济发展作为落实市委市政府对金融工作要求的政治任务。新增的小微企业贷款全部投向了实体经济,在大中型方面,努力为企业提供中长期可用资金,新增中长期大中型贷款占全部大中型企

业贷款新增的88.55%。

与小微企业发展做好对接
根据市委市政府支持民营经济发展的相关要求,结合德州市万家中小微企业金融支持行动计划,我们提出做小微企业的“首选助力银行”,在企业成长发展的每个阶段,量身定做金融产品,在“企业家素质提升工程”融资培训班上,为3400多家规模以上企业家做融资培训讲座。截至9月底,全行小企业非贴贷款余额达到了21亿元。

与科技成长企业做好对接
按照全市调整经济结构,推进科技金融产业深度融合的要求,我们与德州市科技局加强合作,围绕47个特色工业产业基地、55家科技成长型企业,制定对接计划,积极推进融资方式的创新。为三家企业办理了

四笔资产收益权理财和股权收益权理财产品,共计3.2亿元。

与新农村建设做好对接
积极服务于德州城乡经济一体化、农村城镇化、农业现代化的政策要求,做好与上级信贷政策相结合的文章,为禹王实业、绿健生物科技等八家农业产业化龙头企业授信5.22亿元。全方位支持德州“两区同建”,城镇化建设贷款、旧城改造贷款、新农村建设,为禹城、齐河、临邑办理新农村建设贷款6.9亿元。同时,涉足畜牧业领域,为德州市维多利亚农牧有限公司万头牧场项目授信1.66亿元。截至目前,已发放贷款8500万元,此项工作被人民银行总行列为新农村建设的典型在全国推广,中央各大媒体相继进行了报道。(季宁)



或许看了这个题目您会问:现在都是银行在赚我们的钱,我们怎么会赚银行的钱呢?其实,如果您将资金运用恰当的话,这是很容易实现的。在这里我就教给大家几招,让大家能够巧妙地运用自己的资金赚取银行更多的钱。

大家都知道,我们在银行获取收入的主要来源是存款利息和理财收益等。目前存款的活期利息是0.35%,也就是说一万元钱存活期一年的利息有35元!但是如果现在有一

款收益率为4.0%左右、风险可控、而且可以及时变现的产品,那您会怎样选择呢?我相信大家都会选择后者,这款产品就是货币型基金,它1000元即可买入,收益率远远高于活期存款,并且操作起来方便灵活,手里有短期闲置资金都可以随时转入。怎么样?心动了吧!

上面这款产品主要适合大家手中较为灵活的资金,但是如果您有一笔固定期限内不会用到的资金,那么您就可以选择债券型基金或者理财

产品了。近期来看,半年左右的理财产品其预期收益率可以达到5%。也就是说,10万元期限为半年的理财产品其预期收益可以达到2500元。但如果您将其存为活期的话,收益仅仅为175元!有一句话叫“你不理财,财不理你”,相信大家都非常熟悉,简单地说,就是要把我们把钱从“左手”换至“右手”,但仅仅就是这样转化一下,收益就有了,何乐而不为呢?

如果您的资金长时间闲置,那么您就可以选择像国债

这样稳定性高收益率高的产品了。目前三年期国债的利率是5%,五年期的为5.41%。也就是说,如果您购买了1万元三年期国债,那么到期后您获得的收益将为1500元。如果您购买的为五年期的,那您到期后的收益将达到2705元。

作为中国银行专业的理财经理,我们有诸多方法帮助您钱生钱,如果您感兴趣的话,就请到中行来体验一下吧,我们愿为您提供更加优质更加便捷的理财服务! (邢春霞)

如何赚银行更多的钱