



任庆方接到订单后,怀孕的媳妇帮他备货打包。

你的点击,我的生计

文/片 本报记者 左庆

“快去休息吧。”11日凌晨,任庆方催促即将临盆的妻子小秦。小秦走出办公室没有上床,而是坐在桌边隔着玻璃静静地看丈夫忙碌着。“我们可不容易了,想当年俩人一无所……现在不用为吃穿犯愁了,嫁给他我算淘到个宝。”

今年的11月11日,对于已经接触淘宝销售六年的任庆方来说意义非凡,这是他第一次作为店主参加“双十一”打折,“只有被邀请的商家才可以参与其中。”

任庆方是菏泽市曹县大集乡丁楼村的普通村民,高中刚毕业,他就去秦皇岛打工,不满足于每个月挣千把块钱,干了不到一年就辞职去了上海。白天工作,晚上为了多挣点钱,任庆方应聘去一家淘宝店做客服。这是他第一次接触淘宝,每天下午五点忙到晚上十二点,每月赚1500块钱。

熟悉开店发货流程,接触各色货主卖家,在淘宝散户几何增长的后几年,任庆方增长了见识。2010年,21岁的他果断辞职,回乡开淘宝店,给别人代销服装。干了一段时间

后,任庆方觉得“为人做嫁衣”不是办法,便自己贷款盖厂房生产自己品牌的服装。几年下来,衣服在网上打开销路,他一跃成为大集乡数一数二的淘宝店主。

别看任庆方年轻,做起事来一点不缩手缩脚,他把技术传授给其他村民,让村民帮他加工衣服,每件按质量、复杂程度给几块钱到几十块钱不等的加工费。现如今,本村六十多个村民为他加工服装,还有不少人从他那进货,赚取差价,以至于村民们都说,“任庆方带着我们在淘宝。”

“与其东奔西跑,不如网上淘宝”,任庆方所在的大集乡电商模式也成特色。2013年12月乡里的丁楼村和张庄村同时被授予“淘宝村”称号,全乡目前4.5万人中有三分之一在从事淘宝行业。淘宝村名声越来越大,快递公司蜂拥而至前来扎营,用快递员的话说:我们到你们村里来淘宝。

为了备战光棍节“首秀”,任庆方下足了功夫。不仅往仓库里新添了两万套服装,还在杭州增加了4个客服帮助接单。11日凌晨两点一过,400多单已经下好,任庆方长舒一口气。“这一天睡三四个小时就得起床,别看订单到手,其实忙碌才刚刚开始。”



两个人没有工夫管孩子,任庆方在地上滚着玩。



任庆方这次为双十一准备了两万多套服装库存,占压资金五六十万。



任庆方的办公室两个人负责五台电脑,一个人负责随时打包。



咱俩谁挣大钱?发货员和快递员相互调侃着。



任庆方的厂子雇用着60多个村民,双十一前加班加点赶工做活儿。