

年底清库 东风日产阳光5.98万起

——不花一分钱 赢取东风日产五大豪礼

不花一分钱 也能买新车
不花一分钱 也能看欧冠
不花一分钱 也能赢新iPhone

不花一分钱 也能去滑雪
不花一分钱 也能泡温泉
不花一分钱 也能……

大友集团东风日产年底清库,阳光5.98万限时限量特供。买车、看球、赢手机,旅游、滑雪、泡温泉,年底钜惠政策,统统不花一分钱。

不花一分钱
赢东风日产五大豪礼

大友集团和银行开展金融合作,创新开创购车2.0时代,不花一分钱也能买新车,做到真正0首付,最大限度减少资金占用成本,尽快将爱车开回家。

订车抽取500份“暖冬之旅”情侣双人游,免费滑雪、泡温泉。还有机会赢取欧冠现场门票及新iPhone手机大奖。

东风日产四大升级
成就越级新阳光

新阳光在继承原有超大空间、超低油耗两大核心技术优势的基础上,进行了22项全面升级,实现了外观、内饰、安全、节能四大升级。

外观档次升级——全新家族式前格栅,搭配更富个性的犀利鹰式前大灯;车身线条流畅动感,尾部造型大气硬朗,结合15寸旋风

动感铝合金轮辋,整体外形更显动感、时尚。

内饰品质升级——最新一代Modern Living内饰设计,内饰布局时尚、简约,同时加入丰富的人性化科技,提供更加舒心、精彩的驾乘体验。

安全全面升级——加强型Zone Body区域车身撞击缓冲结构,配合安全舱组合设计及一系列先进主动安全系统,为车主带来五星级的安全保护。

节能效率升级——搭载同级独有的“燃油双喷发动机”+“XTRONIC CVT变速箱”的黄金动力组合,为客户带来百公里5.6L的省心超低油耗。

东风日产经十西路大友店
88880000

NISSAN
Innovation that excites

新阳光行动

NISSAN SUNNY 阳光

阳光日产 人车生活

年底清库 该出手啦!

5.98万



东风日产经十东路龙腾店
88882222
东风日产工业北路金大友店
82798888

东风日产二环南路银大友店
87580666
东风日产章丘大友明店
83788888

开业7个月 DS订单突破700台

制胜区域市场,东风日产以何为凭?

DS SPIRIT

DS6野性优雅豪华SUV

济南唯一授权4S店 DS济南大友旗舰店

地址: 济南市二环南路8296号

(济南大学南邻)

品鉴热线: 8328 5555



手机扫一扫
即刻尊享DS尊贵代客体验
关注DS济南大友旗舰店官方微信

CFPSA荣誉出品

今年3月,法国总统座驾DS正式入驻济南。山东省首家授权旗舰店且为济南唯一授权4S店——济南大友旗舰店同期开业,正式开启了DS面向济南乃至山东市场的开拓。作为法国总统座驾,DS车型将非凡创想与先进科技完美融合,以视、听、品、触、嗅五大感官,呈现前所未有的驾驭体验。而TA源自巴黎的创新精神更是为消费者带来了完美驾乘体验。

这一点从数据上不难发现,作为一个全新汽车品牌的经营者的,在短短7个月的时间,DS济南大友旗舰店凭借DS5、DS5LS以及SUV车型DS6,收获超过700台订单。其中,9月份刚上市的DS6订单已逾170个,目前订车客户依旧络绎不绝。究竟DS济南大友旗舰店怎么做到在如此短时间内“门庭若市”?让我们来探秘DS新品牌开拓市场的完胜要素。

首先,原车材料厚道。闻过、试过、开过DS品牌车的人,第一感官就是这车没有异味。你或许很难理解用“这车没有异味”来作为形容一个豪车品牌的第一感官,但现实就是如此,市场上很多豪车品牌的内饰气味不需要用仪器测试,鼻子都能闻到。而DS严格执行国际环保标准,全车阻尼垫材质均选用丁基橡胶和PVC食品级环保材质(口香糖原料),并搭载了AQS空气质量控制系统和离子发生器系统,能有效阻挡PM2.5颗粒等车外空气中的灰尘颗粒物进入车内。仅这项配置,很多品牌都难以企及。

其次,价格厚道。在同级别同价位车型上,DS配置、做工、零部件选用的品牌,均选

用世界顶级供应商。诸如天龙音响、圣戈班的玻璃、伟巴斯特的天窗等,就连仪表盘的时钟都是选用浪琴品牌。随便一个零部件拿出来都是世界顶级品牌,足以看出法国人在造车这方面,赋予DS完美、品位、奢华的特性。

再次,动力厚道。除了配置,动力系统也是DS的制胜法宝。DS全系搭载的1.6T发动机是与宝马公司共同研发,并连续八年获得了发动机大奖。人性化方面,车主可以根据自己需求选择160马力和200马力。这样既做到了省油,还可以和大排量发动机媲美动力。试驾过DS的朋友们都纷纷表示,DS的涡轮增压介入早、持续性强,动力在同级别车中绝对领先。

此外,DS在济南地区备受消费者追崇的原因,除了车辆本身的“硬性”条件之外,与大友DS旗舰店的服务理念不无关系,品鉴顾问的一对一接待、DS SERVICE的保姆式管家服务都为DS每一位客户提供了尊享服务。DS济南大友旗舰店以后提供更多定时举行众筹互动、品鉴尊享会答谢泉城车友,为大家提供更多DS专属服务。

活动链接:DS济南大友旗舰店 感恩钜惠品鉴会11月15日14:00到店即可得精美礼品一份,DS5 DS5LS现金钜惠,订车豪礼不断。限量特价冰点价格等您抢购。
济南唯一授权4S店——DS济南大友旗舰店
品鉴热线:0531-8328 5555
服务热线:0531-8796 6555
地址:济南市市中区二环南路8296号(济南大学南邻)



刚刚结束的武汉车展,东风日产可谓风头强劲。连续六天居高不下的展台人气,让不少行业人士纷纷感慨:东风日产在区域市场正意气风发。

但事实上,在区域市场重要性日益凸显的大背景下,武汉车展的这一表现,也仅仅只是东风日产发力区域市场的一个细小缩影。

以2007年在北京等地试开展区域营销为起点,东风日产成为业内较早拉开区域营销帷幕的车企之一。时至今日,东风日产在区域营销方面的成绩可谓有目共睹,赢得各方好评。而对于到底如何制胜区域市场,东风日产的秘诀则显得格外简单,用东风日产市场销售总部副总部长陈昊的话说就是:“充分利用一切可以利用的资源,打破单一思维和模式的束缚,采用尽可能多样化、创新性的形式,来实现深耕区域的终极目标。”

为了推动渠道下沉,把握三四五线市场发展先机,东风日产开展了一系列富有创新性的计划与措施,来实现二三级网点的布局与完善,以便让更多人有机会享受到东风日产带来的高品质汽车生活。

从2012年年初的“百城翻番”计划,以商务政策为杠杆,在营销资源、网络建设、业务培训、售后及水平事业支持方面扶助139个三、四、五线城市实现市场占有率第一或当地销量翻倍。再到2014年的“百城千县”战略,在全国选择一千个县和一百多个重点销售城市,作为销量和网络提升的重点。通过这些极富成效的政策措施,东风日产销售渠道向三四线市场“毛细血管”进一步扩张渗透,再度实现“领先半步”。数

据显示,仅半年时间,“百城千县”战略便为东风日产贡献了97.6%的增量,成效可见一斑。

与此同时,东风日产还充分利用区域车展。在不少汽车品牌争先恐后把区域车展拓展为汽车销售的平台之时,东风日产却通过对参展区域的精心选择,对展具、展台设计以及广告宣传的用心打造,让区域车展成为其宣传品牌、扩大品牌影响力的绝佳平台。

而为了更好地贴近区域市场,东风日产四大地区营销部,更是针对各区域的特点,各自围绕重点车型开展了多样化的营销策略,成为东风日产制胜区域市场争夺战的有力保障。

在SUV强势的西部市场,东风日产西区营销部借势新奇骏的新车效应,捆绑逍客,楼兰一起抢占市场,并开展了诸如“SUV倾巢计划”、“SUV家族矩阵”等营销活动,实现了上半年SUV三车3.2万辆的业绩,该销量占东风日产全国SUV销量的36.2%。

而在日系品牌传统强势的南区市场,以中级车市场为例,面对轩逸与卡罗拉的巷战PK,东风日产南区营销部持续开展“保卫湖南”、“夺冠广西”、“江西星火”、“东莞涅槃”、“广州领先”、“福建争先”等营销行动,在多个据点型城市单点突破,以摧城拔寨之势一路领先。

现如今,制胜区域市场已成为中国各大车企长远发展的题中之义。然而,受地理因素、经济发展水平的影响,各地区的汽车消费者观念和消费需求也各有不同,对车企形成巨大的挑战。而东风日产这种灵活、多样的区域营销模式,无疑对众多车企有着巨大的借鉴意义,值得深入研究。(陆骥)

途观
帕萨特
PoloGTI

送万元礼包
降2.4万
降1.2万

地址:工业北路70号(恒大城西邻500米)

大谦大众
双十一特惠月

销售热线:0531-81183999

买途观 到大谦
提车快 零等待

0531-88988000

江铃轻卡
厚惠有期



省15000 省10400 省1118 省8000

2000抵5000
江铃宝典
金秋钜惠



江铃·宝典 宝典1.83米加长款,同期火爆发售中

江铃汽车
你与驭胜
一步之遥



购车胜全系享6000元特惠
进店试驾即送电影票2张
新驭胜350汽油机泉城广场车展即将上市
活动时间:2014年11月1日-11月30日

江铃汽车 济南万昌汽车销售服务有限公司 地址:济南市二环南路与济微路交叉口 轻卡专营:87967545 皮卡专营:87510334 驭胜专营:85668678