疏通金融血脉 畅达“四肢百骸”

农行德州分行数千台金融服务机具布放行政村

近年来,农行德州分行认真履行服务“三农”的社会责任,通过不断做大行政村金融服务规模,有效弥补了农村区域物理营业网点少的缺陷。截至目前,该行设立金穗“惠农通”工程服务点达到1092个,其中助农取款服务点371个,全市县以下共布放电子机具2624台。通过设立“金穗惠农通银行卡助农取款服务点”,累计分流该行柜台压力15.74万笔,取得社会效益和自身效益的双丰收。

针对当地农户的经济状况、特色产业和金融需求,该行对服务点布局、金融服务能力等情况开展了重点摸排,着手建立详细的动态档案,并根据实际情况进行动态更新。同时,依托网络技术、电子设备和合作伙伴,按照“因地制宜、分类施策、多措并举”的原则,积极探索了“惠农卡+电子渠道”、“惠农卡+物理网点”、“转账电话+惠农卡合作商户”、“助农取款”服务模式,推动服务点合理布局,将金穗“惠农通”工程服务点分为精品型、标准型两个层次,对新建服务点“先培训,后开通”,实施分步骤、有选择、有层次地推进,使广大农民就近甚至足不出村即可享受到小额取现等便捷金融服务。

该行优先选择惠农卡集中发卡区域,构建电子渠道,着力改善用卡环境,同时优先选择新农保及各项财政补贴资金代理项目所在区域,以及农村经济活跃地区,实行名单制管理,制定阶段性推进规划。

该行依托金穗“惠农通”工程,积极营销新农保、新农合等社会保障项目,争取粮食直补、农资补贴等各项财政补贴项目,介入农村水、电、通信缴费等公用事业项目,扩大代理项目规模,提升渠道综合价值创造力。同时,依托服务点积极参与农民日常消费资金结算、物流配送、“农超对接”农产品进城资金结算、农业生产资料配送资金结算服务,为企业、合作组织、经纪人和农户提供上下游完整产业链金融支持,充分挖掘农村资金结算潜力,提高工程商业价值和可持续性。该行还依托金穗“惠农通”工程积极开展产品营销,发挥电子化网络的客户聚集效应,为广大农村客户提供金融产品,不断培育农村消费、投资、理财等金融市场,提高客户综合价值贡献度。 (宫玉河)

工行德州分行做大项目贷款

前10个月累放项目贷款近23亿

工行德州分行以支持地方经济发展为己任,紧密贴近当地经济结构调整和产业转型升级步伐,积极推进产品和服务创新,成立项目融资专业支持团队,加强表内与表外、本币与外币、行内与行外联动,切实发挥项目贷款中坚作用,实现了项目贷款持续健康发展。截至10月末,该行已累计投放项目贷款20笔,投放金额近23亿元,办理金融资产服务业务7.28亿元,同比增长108%,有效支持了当地重点项目建设。

贴近当地经济结构调整和产业转型升级步伐,着力加大对制造业、现代服务业、新兴产业、文化产业以及现代农业“五大新市场”的支持力度,加强项目信息管理,切实密切和职能部门联系,广泛收集项目立项信息,建立项目资源储备库。定期召开项目对接会议,与各支行逐一对接项目情况,实现项目流程无缝衔接。

成立项目专家支持团队,实现对项目贷款全程跟进指导。项目支持团队在立项阶段即开始跟踪,根据项目实际进展,合理确定项目上报进程。完善分支联动工作机制,协同开展项目前期调查、资料收集、流程上报、项目核准等工作,明确分支行职责,既保证了上报项目方案的可行性,又实现了各环节的高效衔接。

建立项目融资配档管理工作机制,实行项目配档管理,保持业务发展的可持续性。分行对项目储备库进行动态管理,根据项目实际开展进程,建立了科学合理的配档表,明确了项目营销人员职责和工作要求,实现了分行对项目进程的实时管理,既满足了客户项目资金的时效性需求,又实现了项目贷款的均衡投放,确保了全市重点项目的资金需要。 (宋开峰)

建行德州分行

企业网上银行 轻松财务好帮手

建行企业网上银行在业界处于领先水平,具有“流程设置灵活简便、转账操作便捷合理、查询服务简易精细、7*24小时全天候服务”等特点。高级客户可以自主转账等账务交易,简版客户可进行各种查询交易,界面友好、操作简便,让您畅想轻松财务。

一、亮点功能

查询:超强的查询功能随时掌握账户的余额和资金往来。

转账:全面满足企业日常转账和资金调拨的需要。

代发代扣:方便企业自行发放工资、奖金等,企业可自行扣收各种费用。

鑫存管:为证券投资者提供方便、快捷的网上资金存管服务。

电子对账:提供高效优质的在线对账服务,与银行对账更轻松。

个性化管理:可为企业构建灵活多变财务管理模式。

授权管理:充分利用网络的优势,实现企业的集团化管理。

企业年金:提供年金托管企业信息的查询和修改等服务。

手机银行主管审批:主管审批不再受时间地点的限制。

电子工资单:企业自助上传工资单,员工可通过个人网银查询。

另外,还可办理电子商业汇票、定活互转、结汇、中央财政公务卡、银企直联、资金归集等多种特色业务。

二、特色优势

1、完善的信息服务,便利财务数据分析。

2、专业的交易功能设计,提高工作效率。

3、灵活转账流程,满足个性化内控机制。

4、友好的操作界面,操作简单易学方便。

5、高强度安全机制,确保交易万无一失。

6、售后服务周到,安全可靠的技术支持。

三、优点好处

1、合理使用人员,节约成本。

2、可以少跑银行,节约时间。

3、增加权限控制,更加安全。

4、使用特色功能,高效方便。

5、提高财务效率,增加效益。

四、申请开通

持企业营业执照副(正)本、组织机构代码证副(正)本、法人代表和经办人身份证件,到开户行办理签约手续,填写申请表,并签订服务协议。 (季宁)

“甘露”滋润鱼水情

——德城区农村信用社支农支企发展纪实

“作为全市资金实力最强、服务范围最广的地方性金融机构,支持中小企业、支持三农发展,德城区农村信用社责无旁贷。发挥点多面广、贷款小、灵、快的优势,突出重点,主动跟进,强化信贷产品和服务创新,为客户提供优质高效的金融服务。”德城区农村信用社理事长付小剑这样说。德城区农村信用社发挥自身优势,在支持“三农”发展的交响曲中,弹奏出富有农信特色的最强音。

“甘露”润中小企业

“格瑞德公司每一步的发展都离不开农村信用社的大力支持,尤其是当前企业规模不断扩大,需要大量资金的时候,是德城区农村信用社伸出援助之手,第一时间保障了资金到位,给予我们无私的帮扶,没有农村信用社,就没有今天发展壮大的格瑞德!”公司管总这样说。

在该联社信贷支持下,山东格瑞德集团有限公司已发展成我国专业生产中央空调及玻璃钢复合材料制品的国家大型企业。这是德城区农村信用社支持中小企业发展的一个缩影……还重点扶持了德州永盛斋扒鸡集团、华源科技等一大批农业龙头企业,为企业发展提供了强有力的信贷资金支持。推行“阳光办贷”、“承诺服务”、“上门服务”,了解中小企业客户信贷需求,为中小企业客户提供最直接、最便捷的金融服务,量身打造最适宜其发展的信贷产品。

“甘露”润社区

“多亏咱农村信用社给俺们提供了贷款,解决了资金难题啊!”德城区于赵社区农户王吉明拿着绿色贷款证笑呵呵说。

德城区农村信用社秉承支持新农村建设、有效推动了城乡一体化进程,先后开办了“新居乐”住房贷款、文明信用富民工程、农户联保贷款、个体工商户联保贷款等多个信贷产品,从根本上解决了农民“款难贷、门难找、事难办”的问题。同时,不断优化信贷结构,加大对从事畜牧养殖业、花卉蔬菜种植业、运输行业等农户的信贷支持力度,有效地促进了农民增收、社区居民经济收入不断攀升,地方经济不断发展,被广大农民朋友誉为“我们农民自己的银行”。

“甘露”润农心

“幸亏有你们这么热情周到的上门服务,还手把手教俺如何操作使用,俺的货款才能及时汇出去,要不然,俺可就成了不守信用的了。”德城区商户李洪斌高兴地说,脸上洋溢着幸福的表情。

今年以来,该联社积极创新服务,实施精细化营销,以满足客户多元化、多层次金融需求为目标,开展“电子银行交易免费专项营销活动”,采取“推广一户,使用一户,亲自上门安装控件服务”策略,让更多的客户享受到农村信用社优质高效、方便快捷、现代化的金融服务。结合“金融知识扫街”活动,开展“进市场、进社区、进单位、进农村”营销活动,向社区居民发放宣传彩页3000余份,为客户讲解电子银行金融知识,提供“一站式”的高质量服务和足不出户的电子银行“零费用、宅金融”模式,极大地满足了社区居民的金融服务需求,做身边百姓的贴心银行。

(孙海敏)

联社资讯

中国银行
获得“沪股通”独家结算银行资格

近日,香港中央结算有限公司(简称:香港结算)选定中国银行为“沪股通”独家结算银行,由中银香港和中行上海市分行分别担任香港和内地结算银行。

今年10月,中国证券登记结算有限责任公司(简称:中登公司)同意中国银行“港股通”跨境资金结算业务资格申请,并指定中银香港作为中登公司在香港结算的开户银行,办理相关结算业务及换汇业务。

至此,中国银行已获得“沪港通”全部业务资格,成为“沪股通”独家结算银行和“港股通”结算银行及独家指定银行。中国银行将秉承“担当社会责任,做最好的银行”的战略目标,充分发挥跨境人民币业务的优势,为两地资本市场创新以及“沪港通”客户做好服务。 (李明远)

庆云农信社
调整农金通布局 提升普惠水平

为提升农金通设备服务客户水平,切实将普惠金融惠及普通百姓。庆云联社对辖区农金通设备安装点进行了重新布局,调整布局后的农金通设备实现了位置安装科学、业务能力明显提升、惠农水平显著提高的特点。“现在俺不用出村就能取到养老保险钱啦!这台机器(农金通)真是方便了俺村的老头老太太啦!”家住庆云县严务乡大淀村的高大爷对农信社农金通设备相当满意。与距离庆云县严务乡营业网点较近的黄邱马村相比,偏远的大淀村一直缺乏基层金融服务设备,完成农金通迁址后,该农金通实现了10个自然村的业务覆盖面,为近千户农民提供了金融服务便利。 (吴恩峰)

齐河农商银行
充分满足百姓“热门”需求

2014年,齐河农商行充分挖掘市场潜能,按客户需求细分市场,开展了贷款主体客户对接、各乡镇小微企业洽淡活动,有针对性地加大投放力度。通过积极征询意见,充分考虑地方特色、产业布局,及时跟进住房按揭贷款、返乡农民工创业贷款、青年创业贷款、妇女创业贷款等,满足百姓最“热”门信贷需求。同时坚持扶小助小,全面掌控当地中小微企业发展和资金需求状况,及时、足额地采取扶持措施。逐步实现了群众需求供应信贷资金,不遗漏任何一个符合条件的有效需求。

(张河山 岳超)

售抵顶新车
吉利全球鹰GX7
2012款,1.8L精英版:灰色、手动挡、带天窗,真皮座椅,带行李架,倒车雷达。
电话:18605341027