“双十一”刷爆卡“压力山大”不必着急

申请提高信用额度有10条路

本报泰安11月17日讯(记者 赵兴超) “双十一”期间消费刷卡刷爆了?不用担心,这也刚好是持卡人提高信用卡额度的一个重要节点,此时申请提高额度,通过率将大大提高。

“双十一”过后,不少热衷网购的持卡人已经刷爆了信用卡,市民刘女士就是其中之一。一天时间,刘女士就刷出了1万9千多元,2万元额度的信用卡一次性用光了。“信用卡刷爆了就没用了,只能等下个月省吃俭用还上钱再说了。”刘女士苦恼地说,这个月还有3000多元的车贷没还,没到月底也没有发工资,全指望着这张信用卡,此时真的感觉到了信用卡额度的不够用。

虽然刷爆了信用卡额度用尽,但记者从银行信用卡部门工作人员处了解到,这其实也是一个提高额度的好机会。泰城一家国有银行信用卡部门经理说,一般持卡人在刷足了额度或者到账单日时,通过信用卡客服进行提额申请,获批的成功率会很高。此外,还有一些提额的技巧,可以在节日前后的特殊时间使用,能够让持卡人更容易地获得更高的信用卡额度。

在预计会出现集中消费的节前,持卡人可以申请临时额度,可促使银行增加永久额度。经常拨打信用卡客服电话,反映个人信用卡额度不够用需要提额。“威胁”客服人员不提额就要销卡。不着急使用的信用卡先暂停一段时间,进入休眠期,等候银行针对休眠卡的优惠措施。双币卡多刷几次外汇。每增加一项个人资产就马上提交资料,完善银行资料。偶尔使用最低还款的灵活还款方式,让小利于银行,个人得到提额的大便利。持之以恒不断刷卡,必要时可以借卡给亲友刷,但要注意保证还款。保证连续一个季度的高频率、高额度(额度一半金额即可)用卡。

推销POS机端口轻易赚大钱?

有的端口免费开放,利润小风险大

本报泰安11月17日讯(记者 赵兴超) 参加一个POS机营销大会,花费几千乃至数万元购买POS机端口,转手一卖就能成倍获利。这样的POS机高端会议,在各地陆续出现。业内人士表示,这些所谓能大赚特赚的端口,实际是网络POS机端口,大多被限额不可能有成倍收益。

10月底,市民高先生参加了一个号称高端POS机产业营销的会议,会上,工作人员先是大谈特谈POS机产业如何赚钱,随后向与会人员推销起了POS机端口。“端口不要钱,但是得交加盟费,最低的是一万块给250个端口。”高先生说,他没弄明白所谓POS机端口的含义,工作人员告诉他,每个端口每月都能刷卡二十万元以上,往外卖的话少说500块一个,不仅卖端口能赚十多万,以后每个月还能抽手续费的提成。工作人员一通讲解,让高先生云里雾里没法拿定主意。

记者从银行业内人士处了解到,这些所谓的高收益POS机端口,实际是网络POS机端口。目前,为了市场推广,许多网络POS机端口都是免费开放,想要高价卖出有相当的难度。另外,各银行针对网络POS机使用安全,进行限额处理,不是说想刷多少就刷多少,而且像信用卡一样刷到一定额度,还会面临被检查的情况。

“其实在其他城市已经有过这种推销会议的陷阱,会议主办方主要是以加盟、发展下线等方式来盈利,类似于传销。”某银行业内人士朱先生表示,目前多家银行都在开展POS机业务,也有许多减免手续费、机器零费用等优惠措施,建议市民选择正规银行等机构进行POS机安装。

理财有话说

月光族理财也有“懒”办法

约定转存、基金定投攒理财本

本报泰安11月17日讯(记者 赵兴超) 对于一些懒得理财的“懒人”来说,财富不经意间就从躺在活期账户睡大觉的时间里溜走了。本期理财有话说栏目,就教“懒人”们两个好办法,通过基金定投和工资转存,让工资“活起来”。

经常有读者通过本报生活理财热线咨询,“我平时懒得理财,有没有快捷简单的方式?”“每个月工资发下来很快就花光,还需要理财吗?”其实,这样的问题经常在年轻人中出现,而理财却是很耗费精力和时间,也需要慢慢积累学习。理财师就为有这方面困惑的市民,提供两种简单的解决途径。

这两种办法,都需要通过一张银行卡办理。第一种方式是基金定投。目前,许多市民的工资都通过银行卡发放,转投基金定投,只需要在银行申请开立一个基金账户,绑定自己的工资卡,设定一个按月转入基金的金额。一般来说,持卡人可以分散购买多支基金,每支基金可酌情购买几百元。将基金扣款日设定为工资发放日当天或者后两三天内,工资一发,银行自动扣款进入基金定投账户内,不等持卡人花钱就先强制储蓄了一部分。“月收入4000元的客户,购买定投基金2000元以下比较合适,不影响生活水平也能保证收益。”一家国有银行理财师刘女士说。

第二种方式则更为稳妥,操作性与容易度更高。市民将工资卡开通约定转存业务,扣除每个月必须的开销金额,设定一个合理的约定转存金额。每个月工资发放后,卡内余额达到该金额,就自动转为相应期限的定期存款。如果需要急用,市民可以随时取出。大多数月份内,都会正常存入定期存款,到年底时就会发现利息攒下不少。

银行三季度负债资产陡降

日前,银监会公布的银行业监管统计指标数据显示,截至今年三季度末,我国银行业金融机构的总资产余额达167.911万亿元,其中,商业银行总资产有131.1044万亿元;商业银行总负债余额为122.0334亿元,占银行业金融机构总负债比例为78.06%。值得注意的是,商业银行总负债额度环比明显减少2563亿元,这种情况非常罕见。

接受《经济参考报》记者采访的业内专家指出,存款脱媒在一定程度上促使银行负债额度下滑,这是最主要的因素。另外,银行负债资金成本今年愈发抬升,同业业务的清理和规范也让银行负债结构发生了微妙变化,未来无论是防范风险还是应对利率市场化,银行都必须主动优化非存款的负债业务结构,而如何平衡成本与收益将是最大挑战。

中国社科院金融研究所银行研究室主任曾刚认为,目前,银行在资产负债端的范围已经多元化,吸收存款、央行借款、同业借款、拆入资金、衍生金融负债、卖出回购金融资产款等款项都属于负债资产的范畴。

从月度数据上看,商业银行负债资产负增长的情况出现在今年7月。银监会统计显示,今年7月商业银行负债总额较6月环比陡降17603亿元,之后在8、9月开始回升。这与存款脱媒不无关系,央行金融统计数据表明,今年7月,人民币存款减少达1.98万亿元,随后几个月开始好转。但第三季度人民币存款依然较第二季度末环比减少9600亿元。

中国银行业协会发布的《中国银行业发展报告(2014)》指出,2014年利率市场化改革稳步推进,银行业负债业务的发展环境更加复杂多变,这对银行存款业务风险定价和负债经营管理能力提出了更高要求。未来银行必须优化非存款负债业务结构,实现风险和收益动态平衡,优化同业业务结构,丰富非存款负债业务品种,创新金融债、利率衍生、资产证券化等产品,增加同业负债占比。 **据经济参考报**

兴业银行 INDUSTRIAL BANK CO.,LTD.
兴业银行 全球银行50强
买理财到兴业! 兴业理财收益高!

投资偏好	要素/名称	起点金额	基本要素 期限	参考年化收益率	产品特色	销售状态
稳健型投资类	现金宝	5万	1天	4.50%	工作日8:00-15:15	在售
	天天万利宝		14天	4.70%	预约型理财产品循环发售	
			28天	5.00%		
			77天	5.40%		
			161天	5.45%		
			336天	5.50%		
			59天	5.30%	夜市版	
高净值	万利宝	50万	3个月	5.60%	私行专属开放式柜面认购	
			6个月	5.70%		
代理类	华能信托	300万	6个月	6.20%	高端专享柜面认购	
			12个月	6.60%		

好消息!兴业银行手机银行全线升级!向全国任何一家银行汇款免费啦,还可以实时到账!
温馨提示:所有产品请向财富经理详询了解风险属性后购买!理财非存款、产品有风险、投资须谨慎!
泰城地址:东岳大街157号(海关东临) 财富热线:8676888 8676889
肥城地址:肥城市泰临路089号(地税局对过) 财富热线:3381666 3360777
光彩社区自助网点:光彩大市场北门西侧 财富热线:8087088
山景社区自助网点:文化路62号山景豪庭小区1102号 财富热线:8087077
嘉德社区自助网点:泰泉路北首嘉德现代城 财富热线:8087066
扫一扫加入兴业微信平台

保险投诉数量呈加速增长 众安昆仑健康列首位

保险消费者投诉渠道不断畅通,尤其是12378保险消费者投诉热线开通后,投诉案件呈阶梯增长。保监会上周五披露的数据显示,前三季度接收保险消费者有效投诉超过2万件,同比上升34.58%,其中三个季度的投诉案件依次为5984件、6433件、7877件。

对逐季度增加的投诉量,业内人士分析表示,“这与相继开设的投诉平台和开通12378维权热线不无关系。消费者有了更有效的维权渠道,这将倒逼险企规范经营,减少纠纷发生”。保监会的数据也显示,今年前三季度,保监会12378投诉维权热线接通率98.28%,群众满意度98.47%;而在2万件有效投诉中,实际办结19831件,办结率达97.72%,帮助消费者维护经济利益总计33630.59万元。

在产寿险领域,大保险公司投诉的总量占比较高,人保财险[微博]和国寿分列首位。但该数据并不能佐证上述保险公司投诉量排名,因为要受规模的影响,几大上市险企网点多、业务量大,投诉总量也远远大于中小险企;按亿元保费的投诉量来看,小公司则排位靠前,众安保险(15.51件/亿元)和昆仑健康(19.74件/亿元)分列首位。从地区来看,北京接到的投诉量一直处于首位。

据了解,消费者投诉事项反映的问题主要集中在理赔纠纷、承保纠纷和销售误导引发退保纠纷等三方面。对此,保险专家分析表示,“保险公司过度追求业务规模,而忽略了销售合规性,导致销售误导案件时有发生,而服务意识不强、惜赔拖赔及无理拒赔现象仍然严重”。

据北京商报