



致富带头人

编者按:

有这样一群人,他们不爱慕虚荣,他们不光鲜靓丽,他们不安于现状,他们可能就在某个角落里默默地努力着,用自己勤劳的双手奋斗着,有的为了带领村民致富,饱受雨雪风霜,历经苦难,他们就是“致富带头人”。

齐鲁晚报《今日济阳》自即日起,将不定期推出“致富带头人”栏目,您身边是否有这样的“致富带头人”,欢迎广大读者踊跃推荐。推荐热线:81172106。

养了20只梅花鹿,每年收益近10万

郭孟云夫妇:梦想带领村民养鹿致富

近日,记者来到了位于崔寨镇南部的南郭村,200多户村民大多以务农和打零工为主。在众多村民中,有一位电工和他的妻子特立独行,在家养起了梅花鹿。克服种种困难,郭孟云夫妻俩的梅花鹿养殖场初具规模,俩人更想带动村民一起致富。

本报记者 张健

为了不再打零工 萌发养鹿念头

郭孟云是村里的“名人”,村民都知道他的丈夫是电工,作为电工月工资只有几百元,其余的收入来自于妻子打零工和自家的几亩薄地。随着三个女儿渐渐长大,都步入大学校门,一家人突然觉得压力非常大。

三个女儿的学费和生活费与家庭收入形成了鲜明的对比,三个女儿一年就要六七万块钱,家里的六七亩地纯收入也只不过七八千元,为扭转家庭收入的问题,郭孟云与丈夫工作更加卖力了,可是岁月不饶人。

“以前能干的活现在就不干了。”郭孟云说,农闲时打零工也不好找活,不能确定每天都有收入。随着年龄的增大,打零工也越发吃力,但是自己还是咬牙坚持着,可是雇主也不愿雇用年龄较大的人干活。

“供三个孩子上学,没有稳定收入不行。”郭孟云说,有时也

在想干点啥能有点稳定收入,有了稳定的收入,就能把三个孩子都供完大学,也不用每天去劳务市场找零活干了。

一次偶然的机会,丈夫彭建柱在一次与朋友吃饭时听朋友说,养殖梅花鹿能挣钱。此时,经济状况不佳的两口子开始合计养梅花鹿,虽然要有些投入,但是不用再出去找零活了,在家里就能挣钱。

刚开始养鹿

被撞伤是常有的事

2012年,在亲戚朋友的帮助下,郭孟云与丈夫东拼西凑了5万多元,决定饲养梅花鹿。经过技术人员的指导,拿出部分资金把自家的前院改成了小型养殖场,将院墙加高到三米多。从养殖基地引进了6只梅花鹿,摸索着开始饲养梅花鹿。

“野性大,得关好门。”郭孟云说,梅花鹿和家养的猪、牛等大不相同,虽然都是食草型动物,梅花鹿的野性还是非常强的。成年的大鹿可以轻松跳过两米高的院墙,如果关不好门,一

旦跑出去,就追不上。

郭孟云说:“被撞伤是常有的事儿。”最初养殖梅花鹿时没有经验,摸不到规律。梅花鹿警觉性非常强,见人就跑,一旦受到惊吓,就会乱撞,有的时候鹿撞起来,都把自己的头撞破了。现在进鹿圈都要拿个棍子,鹿就会害怕,不敢往人身上撞了。

今年是养殖梅花鹿的第三个年头,小鹿都已经成了鹿妈妈,每只小鹿都能卖到4000元左右,每年割两次鹿茸也能带来几万元的收益,这样还没有算大鹿

的收益,成年母鹿都不舍得卖。

盘算着养殖

梅花鹿产业化

经过两年的精心养殖,郭孟云的梅花鹿已经由最初的6只繁殖成了现在的20只左右,光靠每年的养梅花鹿收益就近10万元的收益。她和丈夫也有着自己的小算盘,他们想将养殖梅花鹿产业化。

“现在主要没有场地。”郭孟云说,现在养殖梅花鹿已经轻车

熟路了,最头疼的是场地问题,自己想要扩大养殖规模。家庭式的饲养环境,满足不了野性十足的梅花鹿了,现在迫于没有地方盖圈舍没法扩大规模。

此外,郭孟云还有一个大胆的设计,带领全村村民一起饲养梅花鹿,带领村民一起致富。“邻居村民都来他家看梅花鹿。”彭建柱说,看见他挣钱了,村民都特别羡慕。不少村民来咨询他养鹿的事。

郭孟云想要带领全村都养鹿,如果能形成一定的规模,村民就再也不用为挣钱犯愁了。



郭孟云在清理梅花鹿圈舍。 本报记者 张健 摄

齐鲁晚报·《今日济阳》

真诚合作 携手共赢

2013年11月8日《齐鲁晚报·今日济阳》正式和大家见面了。

作为济阳县也是山东省发行量最大、影响力最大的都市类报纸《齐鲁晚报》在济阳拥有数万名忠实读者,在市民中也拥有极高的知晓率和公信力。

在未来,我们将与当地全面合作,为地方真诚服务,贴近市民生活,反映民生需求,与社会各界携手共进同谋发展。

《齐鲁晚报·今日济阳》真诚面向广大商家寻求合作伙伴。我们将秉承“真诚服务 合作共赢”的理念,为广告客户定制全方位、专业化的宣传方案,为商家提供高层次的推广平台。

与晚报牵手,我们一起共赢。

财富热线: 0531-81172108