

助学贷款逾期，当心成黑户

2014年菏泽市生源地信用助学贷款逾期人数412人，逾期合同635笔

本报菏泽12月8日讯(记者 李凤仪 通讯员 曾繁阁) 助学贷款逾期，可能成征信黑户，这样在贷款买车买房时将会遭受困扰。8日，记者从菏泽市教育局获悉，2014年菏泽共受理2014年至2015年度生源地信用助学贷款32984

人次，贷款金额2.09亿元。今年菏泽市生源地信用助学贷款逾期人数412人，逾期合同635笔。

“很多家庭条件不是很好的学生在大学期间会申请办理助学贷款。但是，在毕业之后，不少借款人会逾期

还款，一开始不是很在意，但是在办理车贷房贷时就会遇到麻烦。”菏泽市教育局相关负责人表示，如果学生未按时偿还助学贷款，学生的个人信用会受到影响，很有可能就被纳入银行征信系统的黑名单中，将面临五年

之内无法申请任何贷款的窘境。

据介绍，今年菏泽市生源地信用助学贷款逾期人数412人，逾期合同635笔。逾期本息共322217.14元，其中：逾期本金155023.68元，逾期利息167193.46元。

菏泽105岁老人成功接受换骨手术

本报菏泽12月8日讯(记者 周千清) 菏泽105岁老人孙月兰因路滑摔伤右腿，8日，成功进行了股骨头置换手术。

12月8日上午，在菏泽市牡丹区中心医院外科病房，家住菏泽市牡丹区办事处百花社区洪庙村105岁的孙月兰家来了十几个人，主任医师段以祥耐心地询问她的情况，准备进行手术。

孙月兰和其他病人一样，不同的是已经是105岁高龄，而且是第二次做同样的手术。“五年前做过一次手术。”老人的孙子晁平建告诉记者，老人身体一直很好，但凡自己可以做的事情，都会亲力亲为，五年前老人洗澡的时候，摔了一跤，左腿骨折。

五年过去了，老人生活依然自理，但是几天前下雨地滑，老人右腿又摔伤骨折。“找了三家医院，医生都不敢为老人进行手术。”晁平建说。最终，找到现在的医院，段以祥答应为老人进行手术。

晁平建告诉记者，在家恢复了一个月，老人就可以下床活动了，生活基本没有受到影响，“如果没有成功进行手术，老人就只能躺在床上了。”

当天下午两点多，老人被推进手术室，两个小时后，手术成功结束，老人面带微笑被推出手术室。

段以祥告诉记者，老人年龄比较大，耐受性以及抵抗力都比较弱，所以很多医院不敢收治，此次手术成功实施，老人恢复好生活不会受太大影响。

不少公共自行车站点直喊脏

乱贴小广告惹人烦，相关部门对站点小广告问题进行整治

本报菏泽12月8日讯(记者 陈晨) 8日，记者从菏泽市公共自行车管理办公室获悉，6日早工作人员发现华侨城、物价局等公共自行车站点被贴满地下贷款小广告，工作人员已经开始清理。据了解，目前该小广告性质未定，将判定后联合执法大队或公安机关处理。

“6号早晨工作人员发现华侨城、物价局、中山路检察院家属院等站点被贴上了小广告，一排的公共自行车站点都贴满了。”菏泽市公共自行车管理办公室工作人员告诉记者，几日来忙着清理小广告，但因为怕漆面破坏不能用小刀刮，只能用湿毛巾捂了之后擦掉，清理十分困难。

记者了解到，该小广告为黄色贴纸，贴在绿色车桩上十分明显，而广告内容为地下抵押贷款。“十分影响市容市貌，公共自行车发展半年多来少有出现如此恶劣的广告张贴

行为。”工作人员告诉记者。

随后，记者走访多处公共自行车站点，发现不少站点被人贴上小广告，影响了站点的整体美观。

据介绍，对于“小广告”有这样的界定，如纯粹是广告的属于市容市貌范围，公共自行车管理办公室将会联合各执法大队，依据《山东省城镇容貌和环境卫生管理办法》给责任人下处罚单，根据程度进行责令清除或罚款的处罚。

目前，菏泽市城市管理局与菏泽市公安局两区分局建立了保护公共设施的联动机制，如该广告属于公安机关治理，则会联合公安机关处理。



访菏泽德睿节能科技有限公司董事长鲁庆杰

不甘寂寞的打工仔闯出企业路

本报记者 王保珠

他没有太高的学历，却有着超人的战略眼光；他没有显赫的身世，却走出一条不平凡的创业之路；他从一名普通的建筑工人到公司总监，用了10年时间，其中的酸甜苦辣外人难以感知；他因为不怕吃苦不怕委屈为人诚实的品质，在创业之路上拥有了更多的合作伙伴，他就是菏泽德睿节能科技有限公司(以下简称合作德睿公司)董事长鲁庆杰。

家贫无缘读书 外出打工

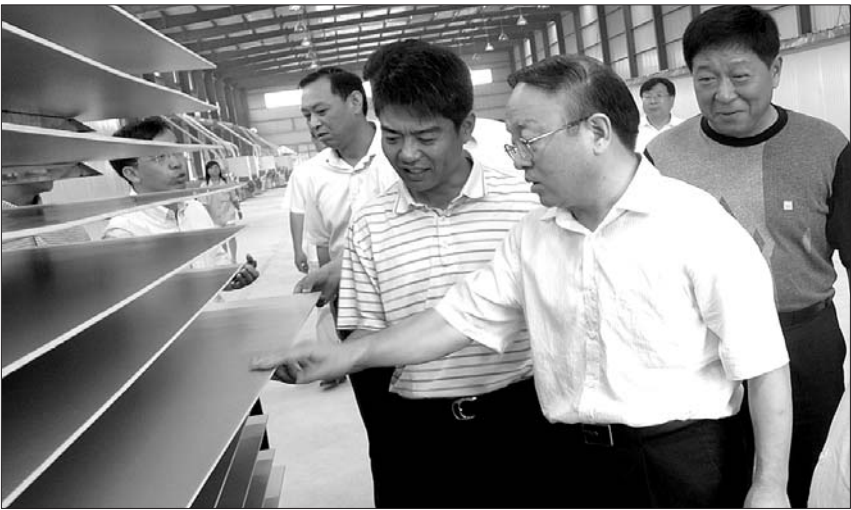
1992年，品学兼优的鲁庆杰考上东明县技校，对于农村出身的他，这无疑是一次鲤鱼跳龙门的好机会，当时对于很多人来说考上技校中专就等于吃上“国粮”，就能改变一个人的命运，可面对1万多元的学费，这让他为难了，“家里根本没有钱，二百三百的都算很多钱了，更何况1万元巨额学费，只好放弃。”

读书不成，总不能消沉于世。1994年，鲁庆杰看到当时很多人外出打工挣钱，他也谋划着，可出去没有一技之长，也难以混日子，他决定学驾驶，最起码这是一门技术，家里没有钱，他只好向亲戚朋友借钱，借了一圈才凑够了1200元学费。1995年正月，他跟着老乡到外地

一建筑工地开始了打工生涯。

有的打工者成为老板，有的打工者永远是打工者，他们除了获得的好机会以外，那就依靠自己的努力和拼搏，但机会不会给没有准备的人。

鲁庆杰说，他喜欢钻研东西，干一行就要喜欢一行，研究一行，他从普通打工者，到管理人员、技术人员，再到公司总监，都是踏踏实实一步步走过来的，“1998年，到上海大学高分子系学习，2006年在清华大学学习管理，这都是系统的学习了技术和管理，平时参加的专家讲座更是难以计数，人不学习就会对新鲜事物麻木，就不会进步。”



鲁庆杰陪同客人参观公司产品。

高起点创业 成为业内黑马

回菏泽创业，就是一念之间。作为大公司总监，年收入不菲，又不用干太多操心的活，鲁庆杰为何选择回菏泽苦心创业呢？回报家乡，这一直是他的心愿，也是一个心结，人在外漂泊太久，总会思念着家乡。

节能建材生产企业，菏泽有很多，如何在业界一鸣惊人，这是鲁庆杰思考的问题。“高起点，高配置，一流生产线，才能赢得客户认可。”鲁庆杰说，他们公司传承1919年包豪斯《全面建筑观》思想与雋永升华，由中国建材研究总院提供

全部的技术依托，引进和消化国外的先进保温隔热技术，并在此基础上进行技术创新，拓展思路，目前已经掌握并熟练应用外墙保温系列产品及建筑涂料系列产品的先进生产工艺及配方技术，真正实现保温工程和面层装饰系统一体化的效果，最大程度地保证工程质量。

另外一个创业秘诀就是产业化发展。据鲁庆杰介绍，现在很多企业只是生产销售，而没有施工队伍，这样让很多客户总是感觉不完美，“我们打破常规，成立自己的施

工队伍，这样形成生产、销售、施工一个产业体系，让顾客没有后顾之忧。”

菏泽德睿公司2013年7月投产，一年多时间，他们在济南、青岛、郑州、泰安等10多个地区设立分公司，年销售收入达4亿元。鲁庆杰说，他们以“创新科技，专注节能”作为自己的企业宗旨，将凭借公司来自当今世界最精湛的工艺和对建筑与科技不懈的追求，让“德睿”成为中国节能建材行业中最具活力，最具创造力，最具发展潜力的品牌。