

豪华车为何放下身段打折卖

原价130万的宝马740，现价不到90万，原价73.5万的途锐，现价60万，原价89万的奥迪Q7，现价72万……如今走访省城豪华车市，几乎家家都在促销，而且促销幅度之大前所未有。宝马7系7折6系6折，奥迪75折，这在前几年简直不敢想象。到底是什么原因造成了当前豪华品牌车型价格集体坍塌呢？

□王士强

12月初，本地某宝马经销商一则“7系7折，6系6折”的广告，成为了行业内一大焦点。“宝马都跌到这份上了吗？”一时间成为大家议论的话题。记者走访车市发现，并非只有宝马一家经销商打折促销，奔驰、奥迪、进口大众、沃尔沃几乎每个品牌都有自己的折扣车，而且都在店面内显著位置打出广告。要知道，根据很多豪华品牌的厂家管理办法，这种“掉价”的广告，是不能直接打出来的，厂家一旦发现，将会采取处罚措施。可如今，大家也顾不了这么多了。一位经销商告诉记者：“再不促销，厂家库存就真的要把压死我们了。”

厂家激烈抢份额，
经销商被迫压库存

国内豪华车市场和合资品



牌、自主品牌格局不同，奥迪、宝马和奔驰常年以来一直是细分市场的前三名，被大家称为BBA(奥迪、宝马和奔驰的首字母缩写)。BBA三家品牌，就占据了豪华车市场70%以上的份额。三家豪华品牌中，奥迪份额最高，今年前10个月，奥迪的销售已经达到41万辆，宝马紧随其后，销量达到33.5万辆，排名第三名的奔驰达到20万辆。去年之前，宝马和奔驰销量几乎相当，还难以和奥迪抗衡。今年以来，奔驰已经彻底被宝马甩开。宝马从今年开始，正在拼尽全力追赶奥迪。正是这种市场份额的惨烈竞争，造成4S店不得不为了完成厂家任务拼命促销。据宝马某经销商介绍，目前店内库存额度已经要用“亿”来计算。这位经销商抱怨说：“卖吧，几乎每个车都赔钱，不卖吧，库存资金压得更喘不过气。”

除了BBA的竞争之外，捷豹路虎、雷克萨斯、沃尔沃、凯迪拉克和进口大众排在第二阵营，

除了捷豹路虎之外，其他几家前十个月的销量差距仅在5000辆以内。“一款畅销车型月度表现稍有差池，就直接影响年度业绩，我们怎么可能不紧张。”一位豪华品牌区域总监告诉记者。另外一个方面，豪华品牌的畅销车型对标更加激烈，几乎每个细分市场都有同质车型，宝马和奥迪降价，其他几家不可能不跟进。

平行进口来了，
大家开始主动降价

今年10月1日，工商总局颁布实施《关于停止实施汽车总经销商和汽车品牌授权经销商备案工作的公告》(以下简称《公告》)，为非中规进口车经销商合规公平地开展经营活动提供了政策支持。为“平行进口”车扫清政策障碍。

所谓平行进口，通俗地理解，就是指从除总经销商以外的其他进口商从产品原产地进口的汽车，与国内授权经销渠道“平

行”。消费者都知道，很多豪华品牌在中国的销售价格要比国外发达国家贵很多。同样一款车，在国内卖100万，在美国卖到60万，甚至更低。于是，很多进口商就到美国的经销商店里进口这些车，到中国来卖。在《公告》之前，这种行为并不合法。如今，不受总经销商品牌授权限制的经销商们，可以大行其道地平行进口其他国家的车辆了，可没想到的是中国的豪华车却开始大幅降价。

目前中国进口的豪华车，税负比重相对较高。包括进口关税(25%)，消费税(1.5L~2.0L税率3%，2.0L~2.5L税率9%，2.5L~3.0L税率12%，3.0L~4.0L税率25%，4.0L以上40%)，增值税(到岸价+关税+消费税×17%)；仅此一块，按最低一档排量计算，也要占到终端车价的40%，按3.0L以上排量计算则翻倍都不止了。其他构成终端车价的费用和成本也都不是小数目：通关、商检、运输、银行、选装件进口环节税、其他非关税费用、经销商4S店建店成本和日常运营(主要是人工成本)、经销商利润、国内税收等等。以在美国售价60万的车型为例，进口到中国的税负就已经到了80万以上，而中国市场的车型一旦到8折以下，“平行进口”车的市场空间自然也就没有了。如今市场上动辄几十万的降价，也是豪华品牌主动迎战“平行进口”政策的一种方式，为的就是保住自己的市场。

将于本周五开幕的岁末车展上，包括奔驰、沃尔沃等豪华品牌均会参加，有购车需求的车友朋友，可以到舜耕国际会展中心挑选。

头条链接

平行进口

以大众为例，在德国总部生产之后，会发往世界各地销售。按照美国当地法律法规生产，合乎当地市场特点、实际路况的，我们通俗地可以理解为“美规车”；按照中东地区当地法律法规生产，合乎当地市场特点、实际路况的，我们可以理解为“中东版”；那么出口到中国大陆地区的，就是“中规车”。在国家工商总局的公告出台之前，这些美规车、中东版的车，到中国大陆地区是不合法并且无法正规办理牌照的。如今公告出台之后，进口商就可以到美国当地的经销商处进口这些车辆到中国大陆地区来销售。众所周知，中国大陆地区的进口关税、其他税负要比美国高很多，造成了两地之间的汽车销售价格差距非常大。如果“中规车”的销售商们依然抱着老思路老价格卖车，肯定是卖不过“美规车”的。如今，他们主动把价格降到“美规车”同一个价格区间，“美规车”自然就没有市场空间了。对于我们老百姓来说，这当然是一件大好事，全世界的汽车价格都公平了，咱们也就不再用再花冤枉钱买高价车了。



zoom zoom

技术进化 让 6.3 升油耗驱动你澎湃向前



阿特兹 | 引领技术潮流的先锋座驾



一汽马自达
魅力科技

创驰蓝天
SKYACTIV
TECHNOLOGY

新集成 新节能 新驾驶



用心让您更安心

一汽马自达汽车销售有限公司
客服中心:400-666-8080 官方网站: http://www.faw-mazda.com

Mazda6
ATENZA 阿特兹

车随意动 人马一体

济南明盛汽车销售服务有限公司
青岛奥华汽车销售有限公司

烟台大成金马汽车销售服务有限公司

山东鸿达汽车发展有限公司
潍坊天虹汽车销售服务有限公司

临沂骏骐汽车贸易有限公司
济宁新广源销售服务店
日照吉瑞达贸易有限公司

济南市槐荫区经十路28438号
青岛市海尔路10号

烟台市芝罘区机场路168号

淄博市张店区中心路176-6号
潍坊市奎文区潍州路十公里处

临沂市罗庄区双月湖街道沂河路西段北侧
济宁高新区济宁大道6号（济宁大道北，洸府河东）
日照经济开发区奎山汽车城204国道西侧

0531-87505199
0532-88706299
0532-88702886
0535-6020016
0535-6021016
0533-6286666
0536-8822505
0536-8822515
0539-8019980
0537-3169888
0633-8613666

聊城金源汽车销售服务有限公司
滨州运达汽车销售服务有限公司
德州通达汽车销售服务有限公司
泰安高速达汽车销售服务有限公司
山东鼎泰汽车销售有限公司
威海兴麟马自达汽车销售有限公司
东营天顺汽车销售服务有限公司
山东东骏达汽车销售服务有限公司
潍坊庞太赫峰汽车销售服务有限公司
潍坊庞太赫峰汽车销售服务有限公司

聊城市光岳路与湖南路交叉口向南500米路西
滨州市北环路599号
山东省德州市德城区新河南路南侧，河东大街西侧
泰安市岱岳区泰东路国际汽车城
菏泽市黄河东路588号
山东省威海临港经济技术开发区浙江路以北，威青高速路以东
东营市北二路西首（郝家段）
济南市工业南路60-6号
潍坊市坊子区潍州路十七公里东侧
东营市北二路西首（郝家段）
潍坊市坊子区潍州路十七公里东侧

0635-6988888
0543-5085678
0534-2377666
0538-6910777
0530-2045888
0631-3646888
0546-2866999
0531-88556888
0536-2281777
0546-2866999
0536-2281777
经销商排名不分先后