

降息通道打开

理财型保险成投资新宠

11月份,央行先宣布降息,又发布存款保险制度,每则事件都牵动着老百姓们投资理财的神经。降息二十天来,理财市场风云巨变:股市连创新高,银行理财产品魅力下降,“宝宝”理财收益节节走低……降息时代如何理财,考验着投资者的智慧与眼力。

投资理财机遇增多

11月21日,央行宣布自11月22日起下调金融机构人民币贷款和存款基准利率。一年期贷款基准利率下调0.4个百分点;一年期存款基准利率下调0.25个百分点;11月30日,央行又发布《存款保险条例(征求意见稿)》,要对存款保险的赔付上限暂定为50万元,未来储户的银行存款将获得保障,但银行理财产品并不纳入保险内。

业内人士表示,受此影响银行

理财产品的收益率下滑将是长期趋势,大部分银行理财产品预期收益率都将维持在4%~6%之间。与此同时,随着利率市场化推进,银行理财产品“刚性兑付”将不断被打破,理财产品收益和风险都存在较大不确定性。这也意味着,未来的银行理财产品将从固定收益类向资产证券化、结构性产品等多元化类型转型。

其次,降息对A股市场也利好,除银行股外,多数行业也受益;对于基金产品而言,伴随着资金成本的下降,权益类和固定收益类产品都会有较好的表现。东兴证券研究所所长王明德认为,有投资经验的投资者可直接参与股票市场或者购买股票型基金、混合型基金等权益类投资产品。同时,一些低风险的固定收益类产品也成百姓理财新宠,还有与房地产挂钩的债券、信托、基金等产品,预期收益率会更高。

理财型保险分享降息红利

某险企高管指出,随着投资渠道多元化,险企投资收益的提升会让当前各类理财型保险产品,包括部分分红险和万能险类产品的收益率竞争力提升。”对于已经持有分红险、万能险的投资者而言,其固定收益和已经享有的保障部分不会受到影响,其浮动收益或会受到大额存款协议收益的下降而有所影响,但是随着现在险企投资渠道的多元化加上资本市场的利好,其影响不会太大。”

对外经贸大学保险学院教授王国军指出,存款利率的下降,有助于改善一直困扰保单销售的高利率环境。一方面是银行理财收益率下降,另一方面则是保险产品费率上调。据了解,去年8月保监会首先调整了传统型保险的费率,基准费率由固守七年多的2.5%调整到3.5%,年

金类产品上调至4.025%。近日中国人寿在个险渠道推出的“国寿鑫如意年金保险”,设定利率即为上限4.025%。

有保险专家分析,央行降息给了保险公司在费率制订方面更大的弹性,下一步会有更多的费改新产品。接近保监会人士透露,理财性较强的万能险、投连险费率市场化将很快放开。

此外,目前正好赶上年末各险企都在备战开门红活动,理财型保险无疑将成绝对主角,以争抢降息带来的市场红利。王国军认为,股票有望回暖,降息有货币宽松的倾向,投连险、万能险和分红险销售会表现得更好,提升了保险产品在理财产品市场上的竞争力。申银万国分析师也表示,未来随着银行理财产品收益率下降,保险产品吸引力将提升。

(宗禾)

财金资讯

平安直通车险 车主有需即达

上周五凌晨,加完班驾车回家的周先生突遇交通事故,与一辆从路口突然冲出的汽车相撞,造成保险杠磨损与轻微凹陷,右侧车灯破碎。事故发生后周先生立即拨通了平安车险的服务专线95512进行理赔报案。接到报案后,平安保险即刻派专业的定损人员迅速赶往现场,在经过现场处理、现场勘察、事故结案及提交理赔材料等一系列后续理赔流程完成之后,根据平安车险“1万元以内车险责任事故,资料齐全,一个工作日内完成赔付”的承诺,在一个工作日内,赔款打到了周先生的银行帐户。

平安直通车险,车主有需即达。车主只需拨打4008-000-000或登录官网www.4008000000.com,或是微信关注平安直通车险,即可完成投保及保费在线支付。从车险便捷购买,到平安车险定损人员及时有效的现场勘察,再到严格遵循承诺完成的快速赔付,平安车险网上直通车险将在客户对车险各个环节的要求都做到了真正的有需即达,使客户真正享受到了省时、省力又省钱的优质服务。

(王小平)

齐鲁银行荣获“最佳网上银行功能奖”

12月3日,由中国金融认证中心(CFCA)主办的“第十届中国电子银行年会暨中国移动金融发展论坛”在北京举行。中国人民银行、银监会等单位领导莅临年会并发表致辞,近两百家商业银行电子银行的负责人出席本届年会。会议颁发了2014中国电子银行金榜奖,并就移动金融、电子银行等话题进行深入交流探讨。齐鲁银行在“2014电子银行金榜奖”评选活动中荣获“2014年区域性商业银行最佳网上银行功能奖”。

该评选活动由CFCA联合包括国有银行、股份制银行在内的近60家商业银行联合举办,根据电子银行用户体验的评测结果和各商业银行在电子银行功能、创新等方面的表现评选并颁发奖项。2014年齐鲁银行网上银行不断完善功能,充分满足客户需求,提升客户体验。新推出了开放式理财、电子对账、法人账户透支、小企业自助贷款等服务,网银功能更加全面,使用更为便捷,得到用户的一致好评。齐鲁银行网上银行凭借功能的全面及持续不断的

创新一举夺得“2014年区域性商业银行最佳网上银行功能奖”。该奖项也是继齐鲁银行去年获得“2013年区域性商业银行最佳网上银行业务拓展奖”后的又一项殊荣。

会上,工商银行、中国银行、中信银行分别做了关于“电子银行社会化营销应抓住爆点”、“互联网金融构建生态金融的新常态”和“数字银行变革”等内容的主题发言。同时,江苏银行、珠海华润银行等还就直销银行建设与发展进行了经验分享。同业银行在移动金融、互联网金

融发展方面取得的成功经验与显著成绩,对今后齐鲁银行电子银行业务的创新与突破以及社会化营销等方面提供了很好的思路和启发。

当今,在移动金融与互联网金融大潮迅猛而来,利率市场化逐步到来的转折时期,齐鲁银行电子银行将以开放、共赢的思维,不断学习和探索,加快创新与改革,逐步完善电子银行产品的多样性和服务的完美性,进一步提升齐鲁银行电子银行“泉心”的市场占有率和品牌影响力。

(葛萍)

农行滨州分行

43亿贷款圆百姓住房梦

今年以来,农行滨州分行坚持“以客户为中心”,大力开展个人住房贷款业务。截至10月末,该行个人住房贷款余额43.7亿元,帮助3万户家庭实现“住房梦”。

该行将个人住房贷款业务作为服务千家万户安居乐业的重要民生工程,先后推出房抵贷、气球贷等个人住房贷款新产品,有效满足了广大城乡居民住房金融需求。

(李玉杰)

农行滨州分行

提升现代农业服务水平

今年以来,农行滨州分行启动实施现代农业“百强百优”营销活动,对全市重点农业龙头企业逐户制定服务方案,进行重点支持。10月末,该行农业龙头企业贷款余额达41.8亿元,省级以上龙头企业覆盖面达到100%。

该行还与黄河三角洲(滨州)农业科技园区达成了全面合作意向,并提供一揽子优质金融服务,有力支持了当地农业科技发展。

(李玉杰)

从“锦上添花”到“雪中送炭”

邮储银行小额贷款成农民致富好帮手

邮储银行成立7年以来,始终定位服务“三农”、服务商户、服务区,并且坚定不移地落实、推进,把小额贷款业务作为长期的核心战略性业务,扑下身子,真心实意地为小微经济提供信贷服务,在支持社会经济建设的同时,也得到社会公众的普遍认可。

今年秋收刚过,穿着朴实的李先生来到邮储银行,“多亏这30万元贷款,让我能赶在秋收季节,抓住玉米青秸秆收购时机,将饲料储备满仓,解决了我们燃眉之急,谢谢你们”。家住曹县邵庄镇的李先生在邵庄养殖场养殖奶牛,养殖时间已达6余年,前一段时间养殖场的另一养殖户改行做其它生意,李先生将该养殖户的奶牛收购饲养,花掉了李

先生这几年所有的积蓄。可一年一度的玉米青秸秆收购旺季来临,资金短缺的李先生是心急如焚、坐立不安,整天苦想着怎样解决接下来奶牛的口粮问题。李先生跑遍了亲戚朋友四处筹钱,收获甚小,也去了其它银行申请贷款,可时间一拖再拖,这让李先生不由地打了退堂鼓。李先生在邮储银行有一笔贷款,马上到期结清,在到期客户的回访中,邮储银行的客户经理发现李先生的困惑,及时的将小额贷款新产品(养殖大户贷款)介绍给李先生,心急如焚的李先生顿生希望,随即准备手续,3天之后他就拿到了求之若渴的30万元贷款,利息还比较优惠,李先生利用贷款资金及时收购了饲料,不仅渡过了难关,还节约了

成本。

最近,为减少客户费用开支,方便客户办理,邮储积极提供上门服务。客户经理带着复印机和照相机等,到乡村、农场对农户贷款进行集中受理,一次不够就去第二次,两次不够就去第三次。这种热忱周到真诚服务精神,使得各村村民非常感动。在曹县一个农牧场,一位张姓农户说:我们农民白天就是干活,如果耽误一天,就减少了收入。你们上门帮助我们办理贷款相关手续真是帮了我们大忙啊。

近年来,邮储银行培养了一支专业的信贷客户经理队伍。他们长期扎根城

乡,熟悉农村,与农民建立了深厚的感情,能够专心、专注地服务“三农”。

同时,邮储银行推行全国统一的信贷从业人员“八不准”行为规范、零售信贷示范行建设等,全方位保证队伍的道德素质、专业素质能够达到较高标准。在推进金融服务,扩展金融创新的过程中,信贷客户经理始终践行服务“三农”的理念,无私奉献、奋力拼搏、将辛苦化为动力,以优质的服务赢得了客户称赞,用辛勤汗水浇灌了我省“三农”的发展之花。

 中国邮政储蓄银行

POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

招行推出圣诞节理财大礼包

圣诞节即将来到,各大商场的促销活动已隆重登场,在大家纷纷计划购物血拼的时候,可千万别忘了打理自己的年终奖。为抵御通货膨胀,做好投资者岁末闲置资金的合理规划,实现资产的保值增值,招商银行近期推出多款稳健型理财产品,预期年化收益率5%—7.3%。

具体理财产品要素详见表:产品收益测算示例及风险提示,可咨询招商银行客服热线95555或各网点理财经理。

据了解,该系列产品主要投资于信用级别较高、流动性好的银行间市场流动债券、银行承兑汇票及特大型中央企业为主体的金融资产等,具备风险较低、收益较高、期限灵活、可选性强等特点,有需求的投资者可向各网点理财经理预约购买。

具体理财产品要素详见表:

产品期限	起点	预期年化收益率
1-2个月	5万	5%
3-10个月	20万	5.3%-5.8%
1.5年	100万	7.3%

信贷支持地方合作社

今年以来,在无棣农村合作银行的信贷资金扶持下,该县小泊头镇农民以专业合作社为载体壮大发展养殖业。该合行根据小泊头镇支柱产业实际情况,及时调整信贷结构,按照“农民专业合作社+农户”的联保模式,帮助养殖户解决资金难的问题。

用心服务小微客户

无棣合行将开拓县域微贷市场作为主攻方向,不断创新金融产品,优化审批流程,主动对接小微企业,受到辖内政府和广大客户的一致好评。自年初确立服务小微企业战略以来,在严峻的经济形势下,该合行小微贷款余额由12亿元增加到14亿元。

招行购买渠道	理财热线
分行营业部	0531-86126329
济大路支行	0531-82761226
解放路支行	0531-81935678
经七路支行	0531-86057619
和平路支行	0531-86553230
开元支行	0531-85598691
东门支行	0531-86590550
经十路支行	0531-82068368
槐荫支行	0531-87961500
洪楼支行	0531-88119682

经三路支行	0531-83188900
阳光新路支行	0531-89600011
泉城路支行	0531-81778188
朝山街支行	0531-81776926
舜耕支行	0531-82091077
天桥支行	0531-81319188
华龙路支行	0531-66896088
高新支行	0531-88152391
烟台分行营业部	0535-6636121
烟台分行滨海支行	0535-6690988
烟台分行龙口支行	0535-8730555

烟台分行莱州支行	0535-2097116
烟台分行开发区支行	0535-6958111
烟台分行幸福路支行	0535-6857193
烟台分行大海阳路支行	0535-6697711
烟台分行环山路支行	0535-6081651
潍坊分行营业部	0536-8582278
潍坊分行奎文支行	0536-8056326
潍坊分行新华路支行	0536-8056359
潍坊分行寿光支行	0536-5669222
潍坊分行诸城支行	0536-6125999
临沂分行营业部	0539-8968935