

小米美的联姻 格力高调砸场子

巨头打嘴仗,不赌气赌的是未来

今年最后一个月,一场大戏上演,小米12.66亿元联姻美的,在智能家居产业、移动互联网电商领域展开深度合作。对此,格力总裁董明珠放炮,称其是两个骗子在一起,是小偷集团。

台前幕后,这又是一场怎样激烈的角逐?美的为何钟情小米?业内人士又如何点评这场隔空过招?

本报记者 孟敏

15日,公告一出,就意味着,这场被业内猜测已久的“美米”合作终成事实。

如今,对美的来说,小米入股美的,风果然来了。今后,围绕智能家居产业链全面协同发展、移动互联网电商业务全面合作、智能家居生态链、移动互联网创新的共同投资等领域,“美米”将开展深度合作。

小米也对外称,此次投资堪称是小米在其生态链建设中极其重要的一环。

就在董明珠炮轰“美米”联姻后,记者连线美的、格力相关负责人。美的相关人士表示,“这将会给家电行业带来新的冲击,但美的很低调,不会轻易发表过激言论”。格力方面则对此不予回应。

焦点一 “美米”联姻,为“黑白”互补

据了解,去年底,小米公司成立生态链团队,主要负责投资智能硬件公司。雷军曾说,希望用小米模式复制100家企业,带动整个产业上下游共同成长。

截至12月初,小米已经直接或间接投资了25家公司。如今,小米的很多明星产品,如小米手环、移动电源、空气净化器,都来自小米投资的生态链旗下的企业。

美的方面,在今年发布的智能家居战略中,包括水、空气、营养健康和智能安防四大领域。而小米的路由器、手机产品将成为美的智能家居战略的核心中枢产品,手机更是通用的“遥控器”。美的一直缺少的电视业务,也是小米除了手机

之外的第二个主打产品。

而美的和格力在空调界是劲敌。按照营收和利润排名,美的是国内仅次于格力的第二大家电上市公司,覆盖了除电视外的几乎所有白电、小家电、厨房电器产品。

“双方‘黑白’互补的需求十分明显,加上智能家电的发展需要黏附性很强的粉丝运营,以进行用户的有效交互,这都给小米联姻美的注入了强大的动力。”省内一位家电行业人士分析了“美米”联姻的深层原因,美的、小米两家的合作无论在战略层面,还是产品层面的互补性都很强。类似的还有海尔和阿里、苹果的合作。

焦点二 互联网巨头入股家电企业图什么

“今后,智能家电是方向,即便出差在外地,也可以对家里的智能家电实现远程控制。”上述业内人士介绍,小米收购联芯科技除了布局手机业,还是要开拓智能家电行业,而美的去年家电产品销量达到2.5亿台,市场占有率巨大。双方合作,将给智能家电市场带来颠覆性冲击。

“传统家电行业的物流很强大。”上述人士进一步分析说,美的的安得物流、

海尔的日日顺物流,都早早搭建了强悍的配送体系,这也是吸引阿里入股海尔日日顺,小米入股美的重要原因之一。

而海尔与阿里达成战略合作协议,也是意图双方在大数据物流、大数据分析等方面深入合作,将海尔日日顺打造为一个开放性平台。美的转变为智能家居提供商,也意图将自己打造为平台型企业,联姻小米有助于美的整个开放平台的搭建。

焦点三 格力到底急不急?

美的与小米联姻,格力到底是真急了还是不着急?

格力智能时代转身迟缓,掌握空调的核心技术,这是格力引以为傲的。但今天,传统家电制造业的挪腾空间越来越有限。在智能化上,格力并无太多沉淀与准备,直接导致在智能化转型这一局,身为全球空调领军品牌的格力,落在了竞争对手的后面。

前述人士以智能净水器为例,“不要小

看一台净水器,这很有可能是未来仅次于空调的最有市场前景的智能家电单品”,而“米粉”多是年轻人群,更加注重生活得科技健康,这将是未来市场的主要用户人群。

也有专家预测,小米一向擅长顺势而为,如果小米和美的真的做出一款智能空调,超高性价比,硬件不赚钱,靠增值和软件赚钱,直接挑战格力也不无可能。小米模式的核心就是爆品战略,美米能否合作推出一款爆品,将是重大挑战。



央视2013年度经济人物评选中,董雷两人对赌10亿。

董明珠参加2014中国企业领袖年会上“放炮”,参会的各位大佬也各有表态。



联想董事长杨元庆

“小米取得了飞速发展,现在很多企业包括联想都在认真学习他的模式。最近他们遇到了麻烦,所以说在创造新的业务模式,羊毛出在猪身上同时,也要考虑尊重这个游戏规则。”



海尔CFO谭丽霞

“今天很多企业,其实你不知道谁是你的竞争对手。原来的时候,你很清楚竞争对手就三个,包括后来的新进入者是谁,无非就是这些,但今天不是,谁能说明天阿里巴巴不能成为家电颠覆者?”

——海尔微信公号15日表示,“别的女人喷人家,看看我们这个女人怎么说”,随后推出海尔CFO谭丽霞在年会上的上述看法。



小米总裁雷军

“小米是一个开放性的平台,我们推崇的合作一直是不站队,不控制,不排他,其实是一种开放式的合作态度。我今天看到董总在这个台上讲的,感觉董总好像认输了似的。”

央行报告称 明年GDP增速7.1%

本报讯 央行研究局首席经济学家马骏等最新撰写报告预测,2015年中国实际GDP(国内生产总值)增速将略微放缓至7.1%,主要下行压力来自于房地产开发投资的减速,但城镇就业情况料保持基本稳定。

央行网站刊登的该2015年中国宏观经济预测报告并预计,明年中国居民消费价格指数(CPI)涨幅为2.2%,出口增长加速到6.9%,经常项目顺差与GDP的比值为2.4%。

综合

港交所或取消 港股通50万门槛

本报讯 12月15日有消息称,港交所欲对策略救滞销的港股通,最快明年初与相关部门讨论争取两大调整,一是撤销中国居民50万元来港买股入场门槛;二是容许中国股民来港买小盘股。

从11月17日沪港通推出,截至12月12日恒指收于23249.20点,其间恒指累计跌幅约达4.38%。20个交易日,沪股通平均每日成交额为58.4亿元人民币,平均额度用量为32.9亿元人民币,日均额度使用约达25.3%。同期,港股通平均每日成交额为7.57亿元人民币(9.46亿港元),平均每日额度用量为4.77亿元人民币,日均额度使用约4.5%。

据中国证券报

20强房企买地 少花近2200亿元

本报讯 根据中原地产提供的监测数据获悉,截至11月底,20强房企购地金额合计为2551亿元,与去年同期的4740亿元相比,少花了2189亿元,同比降幅高达46%。

数据显示,从今年4月份以来,仅有9月份和11月份20强房企单月拿地金额超过200亿元,其余6个月均不足180亿元。而从2013年全年来看,20强房企单月拿地金额无一个月低于200亿元。从上述统计中可以窥见,今年4月份,房价下降现象蔓延至全国后,房企拿地态度开始急转直下。

鉴于此,与三、四线城市看得见的风险相比,房企更愿意扎堆一线城市和部分二线城市拿地扩张。截至12月11日,中原地产市场研究部统计数据显示,北上广深四个一线城市住宅用地成交额首次突破3300亿元大关,这意味着创下新的历史纪录。

据证券日报

拖欠民工工资不配称企业家

王玲:做人健康做企业也要健康



本报记者 韩适南

1992年,王玲从部队转业到青岛市外国企业服务公司工作。想做一番事业的想法在她的内心涌动,2004年,她放弃铁饭碗,创建了青岛浩越网络工程有限公司。

十年来,当初创业的老板一个都没走,有的六十多岁了,还在企业干。对于这一点,王玲自己总结,“就是把公司当家来经营,办一个健康的公司,做一个健康的人。”

拖欠工资这种事在王玲的公司从未发生过;一旦成了公司的员工,劳动法规定的一样不落;让员工享受各种福利,王玲的公司一件都不少。王玲说,这些都是一个企业为员工做的最基本的事,这样的企业才算是一个健康的企业。

虽然是个民营企业,但王玲对员工舍

得花钱。公司每年拿出来30多万元专项经费,让员工参加各类技术培训;每年拿出固定的钱,让员工和家属去旅游;正式招聘的员工,从工服到宿舍再到福利购房,她都在为员工想着。

“我就是用百姓的心态做企业,百姓的心态就是说,员工的事就是企业的事。”王玲说,现在公司里有年轻人谈了恋爱,都要带过来让她把把关。

一位员工在体检中查出患有重病。为了救助这名患病员工,王玲联系了专家,垫付了所有医疗费用,而且在员工住院治疗期间全额发放工资,直到这名员工康复出院。

“原来经常能看到过年的时候,许多农民工打着横幅要工钱的场景,这让我很心痛。”王玲说,如果一个企业家,连这点最基本

的诚信和人情都没有的话,那怎么能叫企业家呢。王玲的公司,早期从事的是工程安装,没有出现过农民工讨要工钱的事。

良好的信誉不仅让王玲收获了各方认可,也让她的公司从工程安装转型为一家集通讯工程研发、电力网络设计、计算机系统集成功能和机房设计于一身的企业。

按照王玲的说法,有了以上这些,还称不上一个合格的企业家。一个合格的企业家,还要尽自己的社会责任。

今年云南鲁甸发生地震后,王玲向灾区捐了钱,在此前的汶川地震和玉树地震中,她同样带领公司上下捐钱捐物。在一次考察项目的过程中,她在平度市祝沟镇岔道口村看到许多农户因病返贫,孩子因贫辍学后,她又为这个村捐了医疗保险,为学校捐了学习室和电脑。



关注齐鲁创富 请扫二维码

齐鲁晚报倾力打造

齐鲁交通网—齐鲁晚报网
<http://jt.qwb.com.cn/>
 齐鲁能源新闻网—齐鲁晚报网
<http://nengyuan.qwb.com.cn/>