

“绿色信贷”助农兴企促发展

——德城区农村信用社支持地方经济纪实

“作为地方性金融机构,我们的职责就是做好服务地方经济、开拓农村市场这篇大文章,将我们的金融服务触角延伸到每一个企业、每一个农户……”德城区农村信用合作联社理事长付小剑说。

今年以来,德城区农村信用社充分发挥“立足城乡,服务大众”,点多面广、深入乡镇的优势,不断创新金融产品,优化服务方式,不断加大“绿色信贷”、农民专业合作社、农产品加工养殖贷款的投放力度,满足中小企业和广大农民日益增长的金融服务需求,促进地方经济的发展。

“信贷兴农”:为农产品插上“腾飞翅膀”

“农村信用社真是咱老百姓的‘财神爷’,是俺致富的助推器。”黄河涯镇种植户刘杰拿着贷

款证笑呵呵地说着,以诚恳的致谢表示对德城区农村信用社的感激。

近年来,德城区农村信用社始终坚持服务“三农”的宗旨和市场定位,深入开展“金融服务进村入社区工程”、“阳光信贷工程”、“富民惠农创新工程”三大工程,巩固农村金融主力军地位,更高层次、更大范围地提升支农服务水平。根据黄河涯镇的经济区域特点,以“文明信用富民工程”建设为载体,不断优化信贷结构,加大对农产品加工养殖、仓储运输的信贷支农力度,针对辖区内瓜果桃李种植面积较大,瓜果桃李保鲜期限短、运输困难、物流运输不完善等特点,充分发挥农村金融主力军的作用。对从事运输行业和农产品粗深加工的农户加大了贷款扶持的力度,为黄河涯镇

打造了一条“生产、加工、收购、运输”的“一条龙产业链”。

“信贷强企”:为低碳经济打造“服务快车道”

“公司能发展成为全国太阳能与LED照明研发、生产、销售及服务的龙头企业,多亏了区农信联社的大力支持!”德州旭光太阳能光电有限公司张总说。

为贯彻落实国家宏观调控政策,德州市积极推动以太阳能产业为代表的新能源产业发展,努力把德州建成国内一流的太阳能利用产业技术创新中心和“中国太阳城”示范基地。德城区农信联社紧紧抓住全市低碳经济迅猛发展的机遇,积极调整信贷投向,实施有效措施,加大对“太阳能产业”、节能减排企业、绿色朝阳产业、新兴产业等项目的信贷支持

力度,在支持低碳产业做大做强、形成集群优势的同时,进一步加快了自身业务结构调整,努力实现双赢。

“信贷强社”:助农民专业合作社“展翼腾飞”

“多亏了农村信用社对俺合作社的鼎力相助,在我们缺乏资金的时候,是德城区农村信用社信贷人员主动走进我们合作社,提供一站式信贷服务,第一时间帮助解决了资金难题,我们把信用社的好记心里了”。德丰罗非鱼养殖专业合作社池总乐呵呵地说道。

今年以来,德城区农村信用社紧紧把握农村经济发展趋势,积极破解支农难题,贷款投向逐步向农民专业合作社发展,走出一条适合城乡支农发展的新道

路。该联社在黄河涯信用社设立农民专业合作社专营服务机构,配备工作人员,针对农民专业合作社组织模式特点和经营管理水平,采取“宜社则社,宜户则户”的贷款方式,采取“公司+合作社+基地+农户”四位一体的贷款模式,重点支持产业基础牢、经营规模大、品牌效应高、服务能力强、带动农户多、规范管理好、信用记录良的农民专业合作社。按照市农业局提供的319户专业合作社名单,积极主动与合作社取得联系,开展农民专业合作社情况实地调查,把符合条件的农民专业合作社全部纳入信用评定范围,积极对合作社及社员的评级授信,核发贷款证,在有资金需求时,第一时间发放贷款资金,使合作社规模得到了进一步壮大,带动农户走上了致富路。(孙海敏)

建行德州分行 积极开展省级文明城市创建活动



查看兴德科技支行营业大厅



查看兴德科技支行理财室

自德州市开展省级文明城市创建活动以来,建行德州分行积极参与、全力配合,在做好客户服务工作的同时,组织员工走上街头,佩戴绶带和小红旗,维持交通秩序,把创建省级文明城市视为内提素质外树形象,打造“德馨服务”

品牌的重要工作来抓,取得了良好成效。

近日,德州市委常委、宣传部部长单传海,市文明办主任常树风、人民银行德州市中心支行行长董昕一行到建行德州分行检查指导省级文明城市创建工作,检查组一行在分行

靳晓海行长陪同下到兴德科技支行实地查看了创建情况,先后参观了支行营业室、理财室、客户营销部、员工休息室及职工小餐厅等。检查组充分肯定了建行在创建文明城市过程中,将文明规范服务的要求和标准嵌入到经营管理的各

个方面,融入到全行各个业务领域,树立了国有大行讲文明、重礼仪、守法纪的良好窗口形象。建行德州分行将以此次为契机,不断改善服务环境,完善服务设施,提高服务境界,为推进幸福德州建设贡献自己的一份力量。(季宁)

打造现代农业升级版

——武城联社支持现代农业发展纪实

隆冬时节,武城县睿农蔬菜种植专业合作社,农庄品质果蔬基地、金农硕生态园、丁王庄温室葡萄种植基地处处洋溢着一片繁忙的景象。这是武城县新型生态农业结出的累累硕果,为推动现代农业发展,武城联社积极贡献自己的力量,谱写农业跨越发展的新篇章。

合作社成增收新引擎

走进武城县睿农蔬菜种植专业合作社,社长张金和脸上洋溢着灿烂的笑容。2006年,武城县前马村部分村民开始种植绿色无公害韭菜,但韭菜进入超市后顾客不认可,一旦进入批发市场,很难卖出好价钱。该村支部书记张金和经过市场调研及外出学习考察中发现有机韭菜非常走俏,于是带领村民发展大棚有机韭菜产业,并通过合作社抱团销售的方式改变菜农在销售中

的弱势地位。

2010年,合作社又添24户新丁,计划新建标准大棚80个,50万元的建造费成了合作社发展的拦路虎。武城联社通过农户联保的方式,对社员办理了期限为1-3年自助可循环贷款,累计投放信贷资金130余万元。在联社先后290万元的资金支持下,该合作社不断改进种植工艺,产品顺利通过专业机构的有机认证,销售方式也由批发零售转变为独立品牌包装的礼盒销售,供货于北京、天津等地的各大超市,社员的人均收入超4万元。

土地流转出特色农业

走进武城县丁王庄温室葡萄种植基地,一座座高标准冬暖式大棚一字排开,果农们正在忙碌地为大棚安装保温材料,提前谋划过冬。“我们基地的葡萄今年五月份已全面上市,每公斤能卖到30元,

每个大棚净收益10万元。”基地负责人告诉笔者。

今年以来,武城县以稳定家庭承包经营为前提,加快农村土地流转步伐,推进农村产业结构调整。“目前基地与家乐福超市签订了购销合同,真正实现了‘农超对接’,明年5月份,基地36个大棚预计实现收益400万元。”展望未来,王玉奎激情满怀地对笔者说。

高科技结出“金果果”

在金农硕生态园内,10000平方米智能温室正在进行控温测试。“这是刚安装的智能温室系统,控温好,适合种植南方水果,市场价格高、销路好,这一切多亏了咱联社。”言语间,生态园负责人王同彬满是感激。

生态园刚起步时,全靠自有资金种植了几种常见水果,利润空间非常低。改进种植品种迫在眉睫,适时正值武城县

大力发展生态观光农业,王同彬动了心,但资金成了横在面前的一大障碍,由于对贷款知识了解少,不敢轻易办理。经过武城联社客户经理多次上门讲解信贷政策,才慢慢消除了顾虑。联社以生态园智能温室作为抵押物,给予其620万元的贷款。

如今该生态园智能温室系统技术领先于全国,能够种植香蕉、木瓜、火龙果等各类南方水果,游客可自行采摘,是集观光、游玩于一体的高效农业生态园。

截至目前,该联社共发放涉农贷款29.15亿元,支持农业龙头企业5个、家庭农场13家、农民专业合作社37个、已在全县189个自然村安装电话POS机767台,“农金通”自助服务终端44台,布放ATM机34台,切实优化了金融服务环境,满足了农业发展中的信贷、结算等金融服务需求。(孙灵芝)

联社资讯

陵县联社

提升案防工作水平

陵县联社紧紧围绕案防长效机制建设这一中心,坚持标本兼治,重在治本的方针,通过召开例会、下发风险提示、组织检查等措施,案防体系建设进一步完善。首先,加强学习,提高案防知识新水平。增强网点员工学习力度,积极督促机关科室人员学习并且定期进行自测检查。其次,扎实排查,巩固案防能力新屏障。通过加大员工排查力度为巩固案防屏障打下坚实基础。再次,严格追究,确保责任落实新成效。明确了责任追究制度原则,向全辖下发了责任追究制度办法,责任追究及时准确到位。(孙娜)

平原农信

“贷”出六大加工产业

平原县是个农业县,林业、畜禽和农产品资源丰富,为农民发展加工业提供了充足的原料。平原县农村信用社抓住这一资源优势,贷款扶持农民大力发展木材、豆制品、禽蛋、粮食、绢花和畜禽宰杀六大加工产业。他们根据全县已形成的产业布局,从培育龙头,带动大户抓起,采取了简化手续,降低利率,上门服务,定期走访等多种便民措施,促使加工业尽快形成规模。近3年来,信用社共发放支持加工业贷款2亿多元,扶持加工大户4000多个,其中木材和畜禽产品加工大户就达1500多户,户均年收入达5万元以上。(高玉才 田正波)