

市规划局第一书记张晓光带领惠民县河南侯村“绝地重生” 萧条“养鸡村”如今再扬名

惠民县桑落墅镇的河南侯村田间路旁都坐落着大大小小的鸡舍,村南400米处的两个养鸡厂房里,配套齐全、设备先进,日产蛋量近两万枚,养鸡场老板望着丰收的“硕果”乐得合不拢嘴。然而就在半年前,远近闻名的“养鸡村”鸡舍全部闲置,一片萧条场景。“河南侯村能有今天,多亏村里来了第一书记!”

本报见习记者 杜雅楠
本报通讯员 房晓辉



养鸡场工作人员收鸡蛋忙得不亦乐乎。 本报见习记者 杜雅楠 摄

鸡舍闲置惹民愁 第一书记“造血”救民

位于惠民县桑落墅镇的韩龙章办事处河南侯村曾是有名的养鸡大村,多数村民都以养殖贩卖小鸡创收,最繁盛的时期全村养鸡产业总收入达到几百万元,村民的日子过得红红火火。

而近几年来,由于贩卖小鸡市场行情削弱,加之村民在经营过程中产生了部分损失,村里养殖贩卖小鸡的产业逐渐没落。由于缺乏资金,养鸡户的厂房纷纷闲置下来,经济来源断层,村民的生活水平大大降低。

2014年4月底,按照市委市政府的统一安排,滨州市规划局张晓光来到河南侯村任第一书记。此时的河南侯村道路破

旧,公共设施落后,村民没有集体收入,存在很多民生问题。张晓光介绍,对村的帮扶工作应该将改善民生、增加村民和集体收入列为重点。“带领河南侯村发展经济,让村民富起来,要重视‘输血’,更要重视‘造血’,从根本上带动经济发展。”

张晓光在此之前对市场做了充分的调研,“河南侯村有养鸡的传统,村民的养殖防疫技术很成熟,村里闲置的厂房及设备都很齐全,且多数村民都有和周边企业的合作基础,这些都是河南侯村的优势,浪费掉太可惜了。”经过与村民和村“两委”商议后,立即着手利用既有的厂房和设备,帮助村里的养鸡产业“浴火重生”。

两万蛋鸡进鸡舍 村办企业破壳重生

位于村南400米处有两所较大的养鸡厂房,厂房内的鸡笼、保暖等配套设施非常完善,喂食、排粪等均采用的自动化设备。厂房的老板侯建伟在鸡的养殖方面经验丰富,堪称“养鸡专家”,同时,多年从事养殖产业的他积累了丰富的销售渠道和技巧。

同时,张晓光在村民口中了解到,侯建伟为人正直热情,有经商头脑,勤劳能干,在村民中威信较高。经过张晓光和村委干部们的反复讨论一至认为,复兴河南侯村的养鸡产业,创建村办企业,侯建伟是村办养鸡场负责人的不二人选。

侯建伟介绍,资金到位后首先要买鸡苗。种蛋鸡养殖鸡

苗应选择两个月左右的健康“青年鸡”,为得到最合适的鸡苗,负责人侯建伟费尽周折。“选择鸡苗要确保小鸡从出生一直到成长为青年鸡一直都保持健康的状态。我们和张书记对南临沂、德州、无棣等多个地方较为知名的养鸡场都做了调研,最终确定了距离较近的无棣县的一家养鸡场,确保在培植期间能频繁到现场观测以及运送的便利。”

在预订了鸡苗后两个多月的时间里,侯建伟每周至少两次往返于无棣和惠民之间,每次到养鸡场观测鸡苗都是在鸡舍里呆到半夜。经过两个月的颠簸,7月26日,2万只鸡终于顺利住进了侯建伟修葺一新的鸡舍。

95%产蛋率 行业领先

引进了青年鸡后,前面4个月没有任何创收,但是却是养殖最重要的阶段,2万只鸡每天要消耗饲料2吨左右,侯建伟说:“那段时间一分钱的进账都没有,一天的饲料差不多5、6千块,每天都在为饲料钱发愁,早上一睁眼就有5、6千在等着我。”

保证饲料的同时,打疫苗的费用又是一项巨大的支出。“我们给鸡打的也是最好的疫苗,还要雇佣专人负责,一个鸡舍里将近一万只鸡如果有一只鸡漏掉没打,后果都不堪设想。”由于鸡疫传播很快,侯建伟需要随时注意每一只鸡的异常情况,时刻确保鸡舍里温度的调节,坚持每天凌晨鸡都睡了以后蹲在鸡笼旁听鸡的呼吸声。

10月底,经过几个月的辛苦,鸡笼里的鸡开始产蛋。近日,记者来到河南侯村的村办养鸡场,在第一书记张晓光的带领下参观了公司的鸡舍,记者了解到,目前养鸡场运营顺利,产蛋率高达95%,喂食、清扫、收蛋、包装等工作都有专人负责。厂里还新购进了饲料搅拌机,为节约成本、确保饲料健康还开始自己采购玉米加工饲料,并安装了脱粒清洗的机器,昔日萧条的养鸡场大变样。

邹平县码头镇 加强计划建设

本报讯 今年以来,码头镇采取四项措施加强计划生育基层网络建设:

镇计划生育办公室按常住人口比例配备工作人员,承担宣传计划生育法律法规,落实奖励优惠政策,统计婚育和出生信息,查处违法生育等任务,督促辖区内机关、企事业单位、社会团体落实计划生育责任,指导村民委员会做好计划生育工作。

面对机构改革尚未进行的现实,选配医学专业人员进一步充实镇计生服务站技术服务力量,以保障计划生育宣传教育,技术服务、优生指导、药具发放,信息咨询、随访服务、人员培训等职责的落实。

镇党委、政府发文界定村“两委”计划生育工作职责,按照“镇聘村用”的原则,配强配齐村计生专干,明确村专干工资与村委主任的待遇等同。

充分发挥计生协生力军作用,加强协会领导班子建设,健全基层工作网络。通过政策引导、项目支持等方式,大力支持协会发展,增强协会的活力和能力。(李业洋)

赶集网将滨州市作为重点布局城市

渠道商加盟占领分类信息市场

本报讯 近日,赶集网等分类巨头已经开始将滨州市作为重点布局城市,通过渠道商加盟合作的形式占领分类信息市场。

记者通过本市赶集网分支机构负责人获知,赶集网未来的拓展力度将会更大,重点扩展城市为全国地级以上城市,只要当地城市生活服务行业达到百万级规模,都是赶集网的目标招商区域。经赶集网披露,目前收入几百万到上千万元的赶集网渠道商已经不在少数。赶

集网渠道部副总裁祝孝平更表示,“赶集网会与赶集的渠道商一起成长,希望赶集的渠道商做大做强,做到可以成为上市公司的规模。”

据了解,为支持渠道商,赶集网无论在全国市场,还是在三四线城市,都在通过传统媒体和互联网媒体做密集式的广告宣传投入。无论是数亿元投入央视广告,还是赞助热门栏目《爸爸去哪儿》、《中国好声音》等等。

记者采访了一位赶集网的

代理商——杭州全橙网络技术有限公司,该公司负责人李国庆表示,公司自今年下半年加入赶集网以来,短短几个月的时间销售业绩每月从零起点开始快速拉升到上百万,团队迅速扩张到上百人。李国庆表示:“赶集的发展非常快速,在渠道发展方面,赶集给了非常大的支持,另一个方面,市场也到了一个爆发期,这在生活服务领域,是之前不敢想象的速度,逼近2008年百度渠道体系的成长速度了!”

记者发现,赶集网在分类信息行业里的增长速度正赢得一些业内人士的关注。数据显示,赶集网预计本年的增长速度将达到160%之多,远远超出其他巨头的增长。赶集网目前在无线端的流量已经占2亿总流量(月流量)的60%,正领跑于移动化浪潮。今日资本总裁徐新认为,在赶集网600万企业客户中,虽然目前付费的只有50万,但在未来就会有10倍的增长。这意味着赶集网增长潜力巨大。

发放土地证



12月12日,滨州市沾化区黄升镇东小杨村农民领取了全区第一批农村土地承包经营权证书。截至目前,全镇35个村已完成地块测量,17个村完成地界点上图,2个村完成第三次公示,2个村完成证书发放,承包合同填写签字完成率达到100%。

本报通讯员 孟令旭 李丰德
本报记者 王晓霜 摄影报道

遗失声明

海关签发本公司汽车《货物进口证明书》流水号: XIX5435576,《进口机动车辆随车检验单》单号: AA3569670,汽车型号品名: 林肯MKT3490CC越野车,车架号: 2LMHJ5AT1DBL59240,发动机号: DBL59240,因保管不善被盗,特声明作废。滨州市弘大房地产开发有限公司

声明

无棣信诺农牧专业合作社;税号: 372324062979234;丢失三张发票;发票代码: 137161220043;发票号码: 02844956;02844957;02844958;声明作废;特此声明