



滨州市铁路局局长鲁宝国介绍德大铁路及其他铁路规划建设情况 火车站计划明年6月投入运营

1972年博山——小营铁路通车标志滨州境内有了铁路,2010年开工建设的德大铁路工程已基本完成,进入施工收尾阶段,计划2015年6月投入运营,这将是真正意义上的客运线路,结束全省十七市唯有滨州不通铁路的历史。

文/片 本报记者 王璐琪
本报通讯员 王玮

►滨州市铁路局局长鲁宝国介绍德大铁路及其他铁路规划建设情况。



首条高速铁路 将在邹平建站

济南至青岛高速铁路自石济客专济南东站引出,由青岛枢纽红岛车站引入,全长318km,双线,高速铁路350公里/小时,经过滨州市邹平县,境内32km,设邹平南站。这条由山东省和中国铁路总公司共同投资建设的高铁,目前已进入工程可行性研究阶段,计划2015年开工建设,2019年建成使用。这标志着滨州市第一条高速铁路即将出现,邹平县将成为滨州市第一个拥有高速铁路出行便利的县区。

从邹平南站坐高铁至青岛仅需1个小时,同时,济青高铁接入济南新东站后,经石济客专与京沪高铁连接,通过京沪高铁与北京、上海方向连接,通过石济客专与石家庄、太原等城市连接,实现济青高铁与华北、华东、东北及部分西北地区的连接。通过济聊城际铁路与国家规划建设规划的京九、郑聊客专连通,实现与中原、华中、华南、西南和部分西北地区的连接,与全国各大城市的快速畅通联系。

济青高铁的实施对加快山东省基础设施建设,完善铁路快速客运网络,形成济南至青岛“1小时”交通圈,沟通山东省与三大经济带,推进国家级发展战略实施具有重要意义。

2011年7月国家发改委批复的《关于环渤海地区山东半岛城市群城际轨道交通网规划(2011-2020)》中济滨城际铁路列入规划。济滨城际起于济南遥墙机场,止于滨州西站,滨州境内约60公里,总投资约70亿元。目前,滨州市正与沿线市联系,开展前期工作和资金筹措。但未列入“十三五”计划,有望5年后实施。

地理位置推迟滨州铁路建设

滨州处于国家铁路路网的支线末端,地方在确定铁路规划,推动投资建设、选择运营管理方式方面处于被动地位,导致滨州市长期未被纳入国家铁路重点规划建设区域,铁路投资长期滞后。

1972年博山——小营铁路通车标志滨州境内有了铁路,2005年滨州人民自行出资修建的滨港一期铁路。2009年9月29日,滨港一期铁

路(小营至沾化)实现全线开通,圆了几代滨州人铁路跨过黄河的梦想,也解决了沾化电厂等腹地大企业的运输问题,但一直以货运为主,人们观念中客运的铁路还没有实现。

德龙烟铁路的修建将形成环渤海地区交通纽带,改变了滨州没有真正意义上铁路的历史,为区域经济发展提供运力支持,也为滨州开辟出了一条煤炭运输的新通道,对沟通滨州与山东半岛城市群的联系,发挥滨州向周边地区的辐射作用,加快鲁北区域协调发展,加强与山东沿海城市群的联系,促进港口资源整合,强化能源运输具有重要意义。

一张火车票直达首都北京

德大铁路西起德州,连接京沪铁路的黄河涯车站。滨州站具体的线路班次和到达城市将在铁路启用前,根据客运量需求进行相关申请和审批确定。计划申请开通至北京及太原方向的车次,通车后,乘客可以乘坐直达北京的火车,也可以从滨州出发至德州、济南等站换乘到达全国各地。

针对滨州市铁路规划,市铁路局局长鲁宝国说:“按照国家《黄蓝》两区发展规划和部、省铁路发展规划,结合滨州实际,我们组织力量对全市铁路中长期发展规划进行了深入调研,修编完成了滨州市铁路发

展规划。”

今后十年滨州市铁路发展的总体目标是构建以德大铁路为横轴、黄大铁路为纵轴,由国铁干线、企业专线、地方联络线组成的多元铁路结构。现已获得规划、立项批复和开工的各等级铁路共有6条,分别是纵向的黄大铁路、滨港铁路,横向的德大铁路滨州段、寿邹铁路(寿光至邹平),济南至滨州城际轨道交通项目、济南至青岛高铁(滨州段)。至2025年滨州市将逐步建设“两纵、两横、一城际、一高铁”的铁路主框架及多条铁路专用线。

遗失声明

刘振山,身份证号:
411425198611260657,西北政法大学法学系毕业证不慎丢失,特此声明。

深耕黄三角腹地,激发滨州发展新活力 ——写在东营银行落地滨州五周年之际

五年前,迎着“黄蓝”国家战略的春风,东营银行首家异地分行——滨州分行成功落地,拉开了跨区域经营的序幕,实现了由地方性银行到区域性银行的新跨越。开启深耕黄三角腹地,打造区域性精品银行的新征程,是东营银行发展史上新的里程碑。

五年来,滨州分行以支持滨州经济社会发展为己任,服务地方经济,服务市民生活,发挥灵活高效的经营机制优势和业务经营特色,为滨州经济发展提供了优质高效的金融服务,建成滨州金融服务名牌。

东营银行行长助理、滨州分行党委书记、行长石钦勇告诉齐鲁晚报记者:“滨州分行是东营银行在域外开设的第一家异地分支机构。目前,包括滨州分行在内,我行已有淄博分行、潍坊分行和济南分行四家异地分行级机构。东营和滨州同属老惠民地区,两市同根同源,本就是一家人。设立分行时,我们就提出先做滨州人的口号。一直以来,我们依靠党委政府,服务企业服务市民,争做滨州人自己的银行。”

文/片 本报通讯员 尚贵涛 本报记者 王忠才

8家网点百花齐放 为滨州发展添活力

五年来,分行紧紧围绕滨州市委市政府的战略部署搞好金融服务,自觉接受监管部门管理指导,始终坚持依法合规经营,坚决维护滨州良好的金融生态环境,立足滨州,发挥特色,求真务实,全力开拓滨州及其县域市场,迅速做大做强,增强服务滨州的能力。

做好驻地市场,发挥自身优势,特色业务在滨州全市落地生花,各项业务全面铺开,充分利用决策链条短、机制灵活的优势,开展业务创新,发挥特色优势,大力拓宽服务渠道,加大对全市的信贷支持。

积极稳步推进分支机构设

置,致力扩大市场覆盖面。在人民银行、银监局的大力支持下,营业部、邹平、博兴、无棣、滨城、邹平新城、沾化、华滨8家营业网点先后营业,实现了业务全覆盖,极大地增强了东营银行的业务辐射能力,激发了县域经济发展的活力。

坚持便民惠民的服务宗旨,大力发展社区居民零售业务,培育“胜利卡”、“黄河e家”、“瑞盈理财”等特色品牌。注重细分市场拓展零售业务发展空间,发展老年人客户就是其中之一。针对老年人客户创设“福寿品牌”,在全行范围举办老年人关爱活动,为老年客户单独设计银行卡、存单等定制产品,创建老年人特色支行。

“小马达”系列产品 “贷”动小微大未来

自2013年年末启动“小马达”系列产品至今,东营银行小企业专营中心已创新小微信贷产品30余种。马达虽小,却能为小微企业发展提供不竭动力。东营银行将2014年定为该行的“小微企业服务年”,小企业专营中心为了切实解决小微企业的融资困境,创新担保方式,不断丰富“小马达”小微信贷产品体系。

“如果没有这50万元,我就会失去与孙子兵法城长久的合作机会!”滨州市某文化传播有限公司总经理李总说,当李总拿到东营银行滨州分行发放的50万贷款时心里无比激动。

“这不只是这一次能够进购礼品的事情,更关系到以后长久的合作。”该公司因为向孙子兵法城供应礼品导致资金紧张,向东营银行提出贷款申请,中心客

理第二天就去客户处调查,在客户申请日后第五天就发放了贷款,公司迅速讲资金打进上游客户进购礼品,为与孙子兵法城的进一步合作打下基础,这笔钱无异于给公司注入一针“强心剂”。

李总的创业之路,正因有东营银行小企业专营中心的扶持才走得更加通畅,这是中心服务小微企业,发展普惠金融的真实写照。

成立近五年来,中心紧紧围绕服务小微、服务三农的市场定位,以一池金融活水浇灌小微企业经济之树,让一笔笔资金“飞入寻常百姓家”。

“小马达”系列小微信贷产品,不仅品种丰富,而且门槛低,大部分具有服务三农、扶持创业的特点,其中涵盖“渔家贷”、“就业贷”、“新农贷”、“巾帼贷”、“青创

贷”、“棉花贷”等与政府部门合作的贴息类贷款产品及涉农类贷款产品。巧妙化解了融资难、融资贵造成的小微企业的尴尬局面。

截止今年11月末,滨州(含小企业专营中心)各项贷款增速11.27%,小微企业贷款增速18.59%;小微企业贷款余额占全部贷款余额的63.77%。年末小微企业贷款数新增(含个人经营性贷款)277户。

新起点孕育新希望,新平台铸就新辉煌。面向未来,东营银行将牢牢把握黄蓝国家战略、山东省金融改革重大历史机遇,乘势而上,积极作为,大力实施差异化、特色化发展战略,努力打造立足东营,服务黄蓝经济区的区域性的精品银行、特色银行、和谐银行,彰显东营银行在服务滨州经济社会发展的新品牌和新形象。



东营银行滨州分行庆祝建行5周年青年集体婚礼。