

## 兴业银行发售生肖邮票金/银券

为满足广大投资者的投资需求,兴业银行将于2015年1月5日起全国独家首发“2015中国乙未(羊)年生肖邮票金/银券”,即日起开始预售。

邮票作为独特的微型艺术品,画面精美、内涵丰富、受到广大民众的喜爱。贺岁金/银券作为现在最流行的贵金属艺术品,因其工艺精湛、中国传统文化韵味浓厚,成为现代人恭贺新春的首选贺礼。为了更好地传承中国传统文化,恭贺乙未新岁,经国家邮政局授权,中国集邮总公司联袂沈

阳造币有限公司,重磅推出贺岁新品——《2015中国乙未(羊)年生肖邮票金/银券纪念册》。本纪念册由兴业银行股份有限公司独家限量发售。

1980年,第一套生肖邮票“猴票”诞生,历经36年,第三轮生肖邮票的最后一张,“羊票”将于2015年1月发行。第三轮“羊票”,恰与“三阳开泰”谐音,寓意吉祥。

本次发售的金券纪念册官方售价1288元/套,2015年2月10日前抢购价1088元/套,本册包含2015中国乙未(羊)

年生肖邮票金券1枚(“福禄寿”金券纪念券,材质为金;成色99.9%,重量2g,尺寸130\*62(mm)),《乙未年》生肖邮票1枚,乙未(羊)年生肖钞2枚、《拜年》纪念张1枚以及《贺·三阳开泰》个性化邮票1套。银券纪念册,官方售价688元/套,2015年2月10日前抢购价588元/套,本册包含2015中国乙未(羊)年生肖邮票银券3枚(“福禄寿”银券纪念券,材质为银;成色99.9%,重量10g,尺寸150\*70(mm)),第一、二、三轮羊年生肖邮票各1枚。

### 无棣农合行 提高业务科技支撑力

无棣农合行科技部认真贯彻落实农合行党委的工作部署,紧紧围绕业务发展这一主题,本着早计划、早行动、早落实的工作思路,根据农合行信息科技工作实际,明确了全年信息科技以“抓管理、防风险、保畅通”为工作目

标的工作思路,进一步提高科技支撑能力。

无棣农合行强化安全管理,做好制度落实;加强培训,强化风险管理队伍建设,提高全行员工的计算机操作水平和科技信息知识水平。

(王海勇)

## 微信办业务

无棣农村合作银行优化微信平台提升服务水平,新设信息查询服务,微信友们可以查询到最新优惠活动和全县营业网点联系电话,方便客户咨询、预约。此外,通过“无棣农合行电子银行”微信平台链接到山东农信官方网站、自助缴费、银联在线、农信手机银行(WAP)、手机银行(短信版)等登陆界面,即可办理行内转账、跨行汇款、自助缴费、账户查询等非现金业务,有效缩短了与客户的空间距离,更好地服务客户。图为该行大堂经理向客户推荐使用微信平台。(吴玉洁)



### 无棣农合行 晨会制度树理念

无棣农合行自推行晨会制度以来,通过严格落实,一贯坚持,出现了员工凝聚力强、整体形象提升、业务迅速发展的可喜局面,充分证明了推行晨会制度的魅力和功效。

自推行晨会制度以来,该行员工的组织纪律观念大大增强,保证了各

项业务的正常开展。员工组织纪律观念明显增强、业务素质水平有效提升。通过总结经验、查找不足、分析对策、明确目标,使得员工的业务素质水平不断提升,有效保证了服务质量和各项任务目标的顺利完成。

(王倩)

### 太平洋保险 获“中国企业社会责任榜”最高奖

12月19日,在“2014第一财经·中国企业社会责任榜”颁奖典礼上,中国太平洋保险荣获本次评选最高奖项“杰出企业奖”。这是公司连续第五年获得该奖项,也是保险行业唯一获奖的企业。

评审委员会认为,太平洋保险持续完善企业社会责任管理体系,把企业社会责任融入经营管理 and 商业模式创新过程,充分发挥保险在风险保障、社会管理、

资本融通等方面的作用,服务于经济与社会的发展。

“第一财经·中国企业社会责任榜评选”是国内权威的企业社会责任评选活动之一。本次活动秉承专业、客观、公正的评选原则,依托专业、权威、独创的“仁商”评价体系,经过问卷调查、企业面访、专家评议和新闻观察等层层筛选,历时近半年,最终评选出该奖项。

## 手机银行成“新宠”

“现在,信用社的服务真是太好啦,我刚给家人打电话让他们给我汇款,谁知道才一会儿的时间就汇过来了。原来,是家里人用信用社的手机银行给我汇过来的,比去营业厅办业务快多了。”在济南上大学的丁磊说。

丁磊是山东师范大学的学生,家在阳信县。刚开学,她需要缴纳的学费、生活费加起来要八九千块钱,带着这么多的现金去学校,家里人很不放心。由于家人持有的卡为信用社的银行卡,丁磊持有的是其他银行的银行卡,异地转账手

续费也很贵。正在家里人犯愁、担心时,阳信联社开展金融知识宣传的工作人员来到了丁磊家,在了解到她的情况后,阳信联社的工作人员给她家人推荐了信用社的手机银行,并带她家人来到了最近的营业网点,办理了手机银行业务。正值阳信联社开展电子银行产品集中营销活动,通过手机银行办理转账业务可以免除一切手续费,丁磊的家人通过手机银行给她汇款,既省钱,又安全、方便。丁磊也成为众多因使用信用社手机银行而受益的客户之一。

今年以来,为了扩大金融服务范围,提升服务水平,实现金融服务“全覆盖”,阳信联社加大了手机银行的宣传营销力度,在通过LED显示屏、张贴宣传海报进行宣传的同时,阳信联社还选拔业务骨干组成金融知识宣传小分队,深入社区、集市、学校、企业宣传手机银行,并现场演示手机银行易操作性和手机银行的便利性,激发了广大群众使用手机银行的热情,截止11月末,阳信联社手机银行客户数达6542户。

(通讯员 程娟)

#### 车界资讯

### 吉利新远景滨州上市

现场为重病者李文章筹集善款6899.5元

12月28日以“让幸福更进一步”为主题的吉利新远景微信上市会在滨州方正吉利4S店举行,吉利新老客户及滨州主流汽车媒体代表共同见证了这激动的时刻。

吉利新远景,作为吉利品牌整合后布局A级车市场的又一款战略车型,秉承了远景超高性价比和实用实在的优良基因,在外观、内饰、动力、配置方面焕然一新。搭载了荣获“中国心”2014年度十佳发动机大奖的1.3T涡轮增压发动机,同时拥有G-Link吉利手机无线交互系统等时尚前沿技术,是一款专为80后新实用主义者量身定制的“时尚派理享家轿”,时尚动感的外观,舒适温馨的大空间,丰富实用的配置,1.3T精动力充分满足了该用户群体对“时尚与实用兼顾”的购车需求,助力吉利汽车巩固其在A级车市场的领先地位。

近日,兄妹俩滨州街头义演为父筹救命钱的主人公李文



章成为人们关注的焦点,4S店工作人员自主募捐并建立了“新远景筑梦团”,与此同时现场还拍卖一辆新远景,拍卖的部分车款将捐献给李文章。真情为生命加油,爱心去传递生命,截止活动结束,共筹集善款6899.5元,其中拍卖所得的百分之十(5690元),及现场义捐1209.5元。吉利新远景真的是“让幸福更进一步”。

### 红星新能源电动汽车 旗舰店开业



12月25日,红星新能源电动汽车旗舰店正式开业。

红星车业始建于2004年,占地面积10余万平方米,是一家集汽车生产、销售、维修的大型综合汽车企业,目前公司下辖红星电动车、众泰汽车、吉利新能源汽车、绿野电动汽车四大品牌,是吉利新能源汽车滨州东营总代理,众泰汽车、绿野电动汽车滨州总代理,固定资产5亿元,拥有员工100余人。经过十年的发展,红星车业已成为滨州汽车销售领域的一员。

红星新能源电动汽车旗舰

店是滨州首家标准销售服务的电动汽车旗舰店。它投资1千万元,建筑面积800多平米,拥有一流的功能、形象和硬件配套设施。经过公司全体员工2个多月的精心准备,终于落成开业!

红星新能源汽车旗舰店的落成开业,将填补滨州地区电动汽车专业化销售的空白。

多年的市场磨练,让红星人深深体会到,只有真诚、实实在在地回报用户、回报社会才能获得社会大众认可信赖和支持,这也是红星长久发展的驱动力。

(刘建波)

### “我为菱智狂” 2015款菱智闪亮登场



智会凭借出色的全能商务属性、超高性价比为自己实现销量的再次冲锋。

2015款菱智车型的变化并不是“翻天覆地”,但无论是内在品质还是细节表现,2015款菱智都有了升级与改进。更重要的是,2015款菱智以4.99万元的售价进入大微客市场,彻底颠覆了这一市场的选车标准。让预算有限的消费者可以轻松选购正宗公商务车,在丰富用户选择的同时,提高了菱智车型的市场竞争力。

12月28日,“用心发现、用心创造”,2015款菱智在滨州华驰4S店闪亮登场。

2015款菱智在外观、内饰、配置、NVH隔音降噪等各方面都再次升级,让其全系车型的商务形象、驾乘舒适性、用车便利性、性能可靠性等“全能王”优势进一步凸显。相信菱