

拓宽融资渠道 打造精品银行

齐鲁银行商河支行支持县域经济发展形成多方共赢

齐鲁银行商河支行现辖一个综合性营业机构,员工15人。作为商河县主要的综合性金融服务提供商之一,齐鲁商河支行以打造城镇居民的首选银行为己任,以创建商河精品银行为目标,凭借全面的业务组合、领先的技术平台和高素质的员工队伍,向广大客户提供各种全流程、全方位的产品和服务。截至2014年末,齐鲁银行商河支行各项存款余额达6.2亿元,各项贷款余额2.2亿元。



支行全景

文/片 本报通讯员 刘英伟

突出重点,加大信贷力度

齐鲁银行商河支行围绕全县工业发展战略目标,把玻璃制品、新能源、机械制造、纺织服装、食品加工五大产业集群,作为信贷业务支持的重点,提升服务品质,提高服务效率,为企业经营与发展提供强有力的金融支撑。支行集中力量,扶优扶强,重点支持了力诺玻璃、力诺新材料、博瑞

重工、法瑞钠焊接器材、今朝酒业等支柱企业。为信贷支持某集团客户,支行精心研究信贷政策,制定营销策略,先后联合总行领导多次到企业总部,为客户量身定制了多种服务套餐,赢得了客户的信赖,最终落实了6000万元贷款资金支持。针对劳动密集型中小企

业,齐鲁银行商河支行积极协调山东省下岗失业人员再就业贷款担保中心,借助其“免费担保、享受贴息”的优惠政策,为符合条件的优质中小企业发放贷款30笔,金额近4000万元,累计贴息110余万元,为企业节省了大量财务成本,受到了政府和企业的一致好评。为全力维护企业资金链

安全,商河支行坚持不压贷、不抽资,与企业同舟共济。同时,以贸易融资、银承等金融工具为依托,拓宽企业融资渠道,为客户提供结算、融资、咨询、代理、理财、网上银行、银行卡、国际结算等服务,多渠道全力维持企业资金链安全,为企业生产经营的资金需求提供了重要保障。

加强合作,助力企业发展

近年来,园区不仅成为县域经济的又一新的增长点,也为齐鲁银行商河支行拓宽业务提供了更大空间。支行与开发区、各乡镇民营企业园区签订战略合作协议,有针对性地为企业一揽子的金融服务方案,其中包括“1+N大联保”、“省担保中心贴息担保”、“科技型中小企业互保”等独有的贷款形式。成功与今朝酒业、博瑞重工、天一金淼、永畅路桥、思远制衣等龙头企业建立了信贷关系,对园区规模以上企业的信贷支持覆盖

率达到50%以上。支行还通过召开银企联谊会、产品推介会等形式,加强银企沟通交流,介绍齐鲁银行信贷流程,推荐金融产品,为企业在开户验资、资金结算、投资理财、信贷融资等方面提供全方位、全流程的金融服务;做好重点企业、重点项目的对接工作,实现信贷政策和产业政策、企业项目和信贷资金的有效衔接,促进项目建设早竣工、早投产、早见效。

此外,针对县域中小企业财务制度不健全,经营不规

范,贷款担保难、抵押难等问题,齐鲁银行商河支行多措并举,积极破解小企业融资难题。一是针对部分企业财务制度不健全、不规范的难题,支行筛选市场前景好、科技含量高的小企业群体,推荐会计师事务所、评估公司等中介机构,帮助其建立健全财务制度,规范企业经营管理,使之符合信贷准入的标准,逐渐培养成为优质客户。二是搞好业务创新,积极拓宽小企业融资渠道。支行为济南金王食品、山东双隆电站设备等4家企业

办理首笔科技型中小企业“零保证金”联户联保贷款。此外,还积极向客户推介个人“融易贷”、抵押循环贷款、担保贷款、贸易融资和银行承兑汇票“拆票、合票”等金融产品,延伸服务触角,放大服务成效,满足了小企业客户不同的融资需求。三是积极探索建立适合中小企业的信贷管理体制,制定科学合理、切合实际的中小企业信用评级制度和授信制度,防止由于信贷授信不及时或标准过高而将部分中小企业排斥在信贷支持对象之外。

蓄力民生,为“大零售”做准备

商河是农业大县,制造类企业并不是特别多,商河支行发挥自身优势,着力将资源用在对民生类企业以及当地居民的财产增值上来,为齐鲁银行徐徐拉开的大零售转型做了充分的准备。商河支行行长王云青介绍:“商河是传统农业大县、人口大县,经济总量虽然比不上周边县,但是发展潜力较大,因此,我们除了重点支持一些农业企业之外,也做了很多针对当地居民的理财等相关业务。”

在县域零售银行的转型上,商河支行做了大量扎实有效的基础工作。根据县域居民特点,商河支行会利用各种节庆前夕组织在农贸市场、乡镇集市、超市等发放宣传品,宣传利率政策和特色

产品;利用媒体、渠道宣传齐鲁银行品牌;组织首届“齐鲁银行杯”广场舞大赛等诸居民喜闻乐见的活动进行宣传。这些基础工作做得看起来简单,但是却效果显著,齐鲁银行单个网点的增长幅度高于商河县域所有商业银行,市场份额稳步提升。采访的当天,齐鲁银行商河支行当天销售划扣的理财产品高达2200万元,这在当地是非常罕见的。

此外,在履行社会责任方面,商河支行积极参与并协调各类地方事务。一是积极与地方政府、司法、工商等职能部门配合,与企业加强协调,充分发挥金融行业优势,促进县域社会信用环境的好转。二是注重对客户诚信信息的收集



行长王云青

和监测,及时掌握客户贷款和其他授信的信用记录,建立诚信档案,助力政府打造“商河金融安全区”。三是热心参与

并支持了商河县美丽乡村建设、困难村庄帮扶、教师节走访等活动,赢得了政府、企业及广大居民的赞誉与信任。

特色业务介绍

一、个人住房按揭贷款

是指齐鲁银行向借款人发放,用于购买住宅性房产的贷款(一手房、二手房均可)。

- 1、贷款期限最长不超过30年。
- 2、贷款利率根据国家差别化利率执行,首套房贷执行人民银行规定贷款基准利率。
- 3、贷款额度根据购房合同及个人房产套数差别化执行。
- 4、贷款发放半年以后可提前还款,无次数限制,无违约金。

二、个人创业及再就业小额贷款

齐鲁银行与商河县人社局就业合作,为有资金需求的个体工商户、下岗失业人员和农民专业合作社法人等自然人发放的贷款。

- 1、享受财政贴息,既由国家财政支付贷款利息,借款人不支付利息。
- 2、降低借款人融资成本,为个体从业者提供了低成本资金、高品质的信贷服务。

三、个人薪金贷

是指齐鲁银行向行政企事业单位公职人员发放的用于日常消费的贷款。

- 1、借款人及配偶需出具由所在单位开具的收入证明,并提供近一年的工资代发明细。
- 2、贷款额度根据借款人家庭收入、现有负债综合判定,最高不超过30万元。
- 3、此类贷款无需提供担保(需注明追加担保的情形除外)。

四、个人融易贷

借款人只要在我行开立对公账户,同时结算资金归行率达到一定比例,或者借款人是我行存量授信业务的公司客户的高级管理层,齐鲁银行即可为企业的实际控制人或主要自然人股东发放的用于消费或经营用途的个人短期性贷款,即个人融易贷。

- 1、贷款若为消费用途,额度不超过50万元。
- 2、贷款若为经营用途,贷款额度不超过500万元。
- 3、贷款授信有效期限一般为2年,贷款可在审批确定的贷款额度有效期内循环使用。

五、齐鲁卡及定期存款业务

齐鲁银行借助于央行存款利率浮动政策,全部存款利率上浮至央行基准利率的1.2倍,执行“一浮到顶”的惠民政策,同时不取消五年期定期存款,5年定期存款利率为5.4%。

齐鲁卡开卡免费、免收年费,小额账户管理费和短信通知费,同时齐鲁卡具有自动理财功能,存入卡内高于500元(100元的整数倍)不动部分按对应期限的定期利率计息,让储户同时享受到活期存款的便利与定期存款的高收益。

六、网上银行、手机银行业务

齐鲁银行的网上银行、手机银行首次办理免收签约费、U-KEY工本费,同时使用手机银行采用普通汇款、实时汇款方式,跨行、跨地区汇款均不收取任何费用,适用于像做生意的、孩子在外地上学的、还他行信用卡的客户。此外,拥有齐鲁银行贵宾卡的客户跨行跨地区取款零手续费,转款汇款全免费。

七、“泉心理财”系列产品

齐鲁银行常年发行收益高、安全有保障的理财产品。

- 1、理财产品为齐鲁银行发行,主要投向国债、央行票据、金融债券等,前期理财产品收益率均能达到发行预期收益率,安全有保障。
 - 2、期限有长、有短,适合不同类型客户的进行投资理财。
 - 3、额度起点低,5万以上即可购买。
- 此外,齐鲁银行自1月9日至2月5日发行36天-208天的理财产品,预期年化收益率5.3%-5.9%,欢迎广大市民办理,咨询电话:营业室84882199,市场营销部电话84889299。