

“渣男”国王离婚记



本报记者 王昱

一周史记

众所周知，英国王室办婚礼很有一手，甭管是查尔斯王储娶戴安娜，还是威廉王子娶凯特，都是轰动一时的世界新闻。然而，倒回几百年前，有位英国国王的婚事不仅成为世界新闻，而且真正地改变了英国乃至整个世界的历史走向，他就是亨利八世。

如果用今天的流行语去评价执政于16世纪前半叶的亨利八世，恐怕只有“渣男”算是个比较中肯的词汇。这位国王虽然年轻时身材伟岸、仪表堂堂，但在私德方面却实在不敢令人恭维，此公前后一共结了六次婚，最短的一次只有半年，有两个王后还在离

婚后被以叛国罪砍了头。当然，在他的离婚史当中，动静最大的一次当数1533年1月28日他抛弃结发妻子凯瑟琳，此事引发了一个意想不到的效果——英国因为国王打离婚，突然加入了宗教改革的阵营。

亨利八世后来的花心，说起来的确跟他堪称狗血的第一次婚姻有点关系。他的结发妻子凯瑟琳是西班牙公主，本来是嫁给他哥亚瑟的，无奈亚瑟身子骨不行，结婚没几个月就死了，麻烦的是，他爹亨利七世当时极力想跟西班牙建立同盟关系，急需结个儿女亲家。情急之下，亨利七世觉得只要政治目的达到，哪个儿子都无所谓啦。所以在兄长早亡之后，亨利八世作为“替补”上场，接过了王位继承权和“搭送”的嫂子。

可以想象，面对被人硬塞过来、大自己整整七岁的嫂子凯瑟琳，亨利八世心中肯定有点别扭，再加上两人婚后生出的五个孩子连续夭折，亨利八世就更疑心自己是不是因为娶了嫂子而遭了天谴，愈发疏远王后，转而看上了王后的侍女安妮·博林。按理说，国王出轨这事儿在当时的欧洲是有“潜规则”的，国王一般会把自已倾心的姑娘指婚给某位贵族，然后国王就会经常召见这位贵族，商讨国是，顺便也召见一下美丽的贵族夫人。不过，“有个性”的亨利八世估计是童年阴影太过浓厚（结婚时才12岁），总觉得这么干不过瘾，非要离婚再娶。

国王一说要离婚，热闹可就大了。那时候达到一定层级的欧洲贵族如果想打离婚，可不是去民政局领个证那么简单，必须跑到罗马去获得教皇的批准，而教皇他老人家一贯劝和不动离，会念叨一通“婚姻是上帝的旨意”，劝国王还是回去搞“潜规则”的好。

何况，愣头青亨利八世命不好，摊上了一位比他更愣的教皇保罗三世。保罗一听亨利要办离婚手续就急了，说想当年允许你娶嫂子本来就是你爹走后门、让教廷法外开恩的结果，如今你说离就离，你把教皇当橡皮图章了？结果教皇非但没同意亨利的离婚申请，反而威胁他，说如果敢离婚，就开除亨利的教籍。

被教皇鄙视后，亨利八世的暴脾气也上来了。1533年1月28日，在没有获得教皇许可的情况下，亨利八世秘密与安妮·博林结婚，教皇随后宣布将亨利驱逐出教。作为报复，英国国会随即立法脱离罗马教廷，由国王亲自任命的大主教在国王授意下宣布亨利与凯瑟琳的婚姻无效，与安妮·博林的婚姻合法。就这样，亨利八世总算把婚给离了，代价是带领全体

英国人民稀里糊涂地搞了一场宗教革命。

由亨利八世离婚案而引发的英国宗教革命对英国的历史影响至深，它使英国意外地在之后爆发的欧陆宗教战争中得以置身世外，还省下了大量本来应该交给教廷的金钱，这一切让英国积累了早期发展的第一桶金，可以说，亨利八世歪打正着地助推了英国的发展。

不过，亨利八世费尽心力娶到的“小三”安妮·博林也被始乱终弃，在短短三年后，就在他另觅新欢时被以叛国罪处死了。日久天长之后，人们淡忘了亨利八世换老婆的最初动机，只记住他所推动的宗教改革。“渣男”亨利八世就这样稀里糊涂地成了英国历史上为人所铭记的几个“有道明君”之一。如此狗血的剧情，实在不得不让人感叹一声造化弄人。

以色列何以成为“中东硅谷”

科技创业公司数量仅次于美国，每2000人中就有1人在创业

“创业之父”效应

年过七十的约西·瓦迪被称为“以色列科技创业之父”，他不仅是以色列第一批发展高新技术的企业家，也是著名的天使投资人。在他40多年的投资生涯中，成功投资了超过80家高科技企业，涉及软件、能源、网络、手机、电光技术以及水科技应用等领域，其中有不少于5家企业成功上市，而更多的投资项目则被全球科技巨头如微软、思科、雅虎等公司收购。

1969年，年仅27岁的瓦迪开始了创业生涯，他投资创办了一家名叫Tekem的高科技公司，成为以色列首批软件公司之一。

1996年，瓦迪的儿子想创业，于是父子俩和几位合伙人创办了一家名叫Mirabilis的互联网公司，开发出互联网时代第一个即时通讯软件ICQ。ICQ的问世为互联网应用开辟了一片全新的天地，带给了人们除移动电话与固定电话之外的另外一个交流方式，迅速风靡世界，成为占据绝大部分客户电脑桌面的软件之一，此后的各种即时通讯软件无不以之为蓝本创建。ICQ的迅速走红引起了美国科技巨头的注意。1998年，在ICQ尚未盈利之时，美国在线（AOL）就向Mirabilis投出了收购的橄榄枝。最终，瓦迪以4.2亿美元将ICQ卖给了AOL。

瓦迪在ICQ上的成功极大地激发了以色列年轻人创业的激情。此后，无数以计算机和互联网应用为基础的科技企业企业在以色列诞生。美国《福布斯》杂志曾如此评价瓦迪带给以色列年轻人的影响：“仿佛一夜之间，一个名叫‘Mirabilis效应’的新词诞生了，年轻的以色列创业者开始竞相模仿Mirabilis的成功模式。”

人比产品重要得多

如今，瓦迪的主要工作是初创高科技公司的天使投资人。瓦迪现在每天都会收到来自年轻创业者的商业计划书，他必须能从中识别出那些具有潜在成功可能的项目来投资。对此，瓦迪有自己的一套办法。他并不在意商业计划书的具体内容是什么，他说商业计划书就像香肠，只有不知道它是怎么做出来的人才想要去吃它。他关注的是提出计划的人，他要看看这个人是不是有一个天才的想法。为此他愿意



初创企业在罗斯柴尔德大街摆摊，向路人介绍自己的创意。



未经授权不得转载

在中东这个充满动荡与神秘色彩的地方，以色列无疑是其中尤为引人瞩目的国家。以色列面积大约为北京市的1.5倍，人口约830万，但这个小小国不仅在阿拉伯人的包围下顽强地生存了下来，还创造出了无数具有巨大影响力的科技公司。在这个国家，平均每2000人中就有一个人人在创业，科技创业公司的数量仅次于美国，被誉为“中东硅谷”。

主动出击，如果他听说哪个年轻人有好点子，他一定会想办法和这个年轻人建立联系，然后给他一张支票：“你可以做你想做的任何事情！”

瓦迪曾投资一家叫做Gifts Project的公司，这家公司后来被eBay收购。在投资之前，他问创业者工作之余都做些什么，创业者说在中学做志愿者，帮助学生提高数学能力。瓦迪后来去核实了他们的话，然后就投钱了。在瓦迪看来，年轻人能去做志愿者，说明了他们具备某些可贵的品质，“人比产品要重要得多！”

开放包容的社会环境

近几年，以色列科技公司的成功尤为引人瞩目。例如，提供在线网站设计的WIX.com公司成功上市；导航软件Waze被谷歌以10亿美元收购，公司每位员工以120万美元的上市分红创造了以色列高科技公司史上最高员工奖励；另一家即时通讯软件Viber也以9.05亿美元被日本电子商务巨头乐天收购。仅在2013年，以色列的技术公司就在企业收购和首次公开募股中获得了660亿美元，新兴企业则募集到230亿美元的风险投资资金。

以色列高科技公司之所以能取得如此骄人的成绩，与其国内的创业环境密不可分。

首先，从社会层面看，以色列是一个特殊的移民国家，移民大多是来自世界各地的犹太人。多元文化的背景为观点碰撞和创新思路提供了养分。以色列又是一个极具包容性的宗教国家，每周五日落后至周六日落前的安息日期间，耶路撒冷这样固守宗教教义的城市，几乎变成了一座寂静的空城，而特拉维夫这座“永不停歇的城市”仍然热闹如常。世俗人士和宗教人士的生活大多时候都相安无事。以色列开放与包容的社会环境无疑是培育创新最基本的土壤。

其次，从文化看，犹太人有漫长的流散历史，近现代又遭受巨大创伤，这些因素造就了犹太人坚韧乐观的性格，也使得犹太人对失败的态度要宽容得多。

第三，从产业结构看，以色列国土面积小，除了一些必要的大型工业外，大多数公司都小而精。由于市场过小，购买力不够，很多外国公司在以色列都遭受失败。但运营成本较低的高科技企业是个例外，这其中尤以生物、IT、种业等公司最为突出。

第四，从制度推动上看，分布在世界各地的犹太精英层是一个团结的群体，他们为以色列年轻人提供了强大的资金和智力支持。以色列大学里的教授很

多都在国外任职，他们可以给以色列大学生带来与世界前沿同步的科技信息。另外，以色列学制也与众不同。年轻人在中学毕业后即入伍服役，兵役结束后，政府会给他们一笔钱，大部分学生会拿着这笔钱周游世界，当他们决定返回校园读大学的时候，很多人已经对自己未来的发展有了规划。

第五，从政府推动看，每年特拉维夫都会举办一些科技年会。在特拉维夫的罗斯柴尔德大街和“以色列硅谷”特拉维夫赫泽尔区，聚集着大量的科技创新公司。这些公司在科技年会期间会免费向公众开放，展出许多新奇的产品，投资人能在这个时候找到他们心仪的项目。另外，政府对创业者也给予了许多扶持政策，比如对新创公司减免50%税收。另外，以色列还推出“创业型签证”，为世界上其他地方的有识之士去特拉维夫开办创新企业提供便利。

美国《时代》周刊曾评价说，以色列技术产业繁荣的根本原因之一，是有越来越多的企业家从技术行业的发展中获利，然后又积极主动地去投资和指导新兴企业，从而带动技术行业的发展，形成良性循环。有以色列企业家表示：“以前，以色列技术产业只有一个约西·瓦迪，而如今，这样的人越来越多。”