

张皓博的潮起潮落



创业故事

本报记者 曲彦霖

“以宽厚之心待人，以公平之心行事”，这是张皓博和他的公司一直遵循的准则。张皓博，既是烟台工画工坊装饰设计有限公司的总负责人，又是公司的讲师，朋友们亲切地称他为“张老师”。1988年出生的他在同龄人中略显成熟，他用经历诠释了“80后”的独立与坚韧，在他跌宕起伏的创业过程中，他逐渐理解了“责任”二字的分量。



知名美院毕业 放弃稳定工作创业

2006年从鲁迅美术学院毕业回到家乡烟台，张皓博凭借在环境艺术设计专业的功底，很轻松地找到一家烟台本地知名装饰公司，成为了一名室内设计师，月薪一度拿到6000元。在2006年，一个月6000元的收入可以说非常不错。

那个时候，初出茅庐的他自信爆棚，每天都有使不完的劲儿，他觉得以自己的业务能力开家公司完全不在话下。他也确实按照想法去做了，离开的时候，在公司做了不到一年。

出乎所有人的意料，他并没有进入擅长的室内装饰设计行业，而是扭转方向，顺应市场做起电脑销售。虽然家境还不错的他从小便接触电脑，在这方面也比较懂，但毕竟懂电脑和经营生意不是一回事，很多人都说，创业一定不要选没接触的行业，一年后，他对这句话深有体会。

2008年，他跟好友合伙开了一家销售电脑的公司，承包了烟台开发区两家大型电商商场的电脑售卖区。生意不错的他们开始扩大公司规模，租用高档写字间、招收员工，然而他们并不知道这

一切正在悄悄地为公司经营埋下危机。

创业经验的空白，使得他们在困难到来之时显得毫无招架之力。一年过后，两家店面相继关闭，首次创业的失败令好友背负了30多万元的债务。

从云端坠落谷底，身心俱疲的他被铺天盖地而来的负面情绪笼罩其中无法挣脱，首次创业的失败击垮了他的信心。他不愿出门，不愿见人，每天过得稀里糊涂，偶尔打开电脑看看日期才知道是星期几。

外婆拿出积蓄 支持他再创业

张皓博的这种混沌状态让家人和朋友十分担心，在他们的关心和鼓励下，一直到七八个月后，他才过回了正常的生活。生活中的各种压力让他萌生了第二次创业的想法，他想做回熟悉的室内装饰设计。这一次他谨慎了很多，仔细考察了北京、上海、青岛多家从事室内设计师培训的机构，并摸索出了合适的经营模式。

当他把这个想法告诉家人的时候，无奈却得到一致反对。在放弃还是不放弃徘徊的时候，外婆拿出多年积攒下来的钱放在他手里。

拿着外婆的4万元加上他攒下的6万元，他再次邀请到好友，在2014年初成立了烟台工画工坊装饰设计有限公司，从事室内设计教育培训及室内装饰装修业务。

这一次，他告诉自己只能成功，因为这里面有外婆辛苦攒下的养老金。能省的地方他们绝不铺张，公司的办公地点选在了租金相对较低的商住办公楼，从装修到电脑的采购，他们都很“抠门”，以最小的成本开始公司的正常运营。

在该花钱的地方，他们没有斤斤计较，所有的讲师都出身国内知名美术学院，并在装修行业有一定成绩，给学员的教材都是老师们根据经验编写的，舍弃了传统培训中用电脑书来当教材的弊端。

整整一年，公司逐渐走入正轨，积攒了较好的口碑，也实现了盈利。

一路荆棘，他和朋友两人经历了很多，但始终没有放弃。虽然失败过，但失败也可以成就一个人，总结反思再来过，会更好。他们深知后面还有很多考验，“其实我们就是服务行业，真诚对待客户，服务所有学员的每一个要求，让学员物超所值，就是我们要做到并要做好的。”张皓博说。

电动汽车拉着黄金企业跑

奥特姆新能源汽车实现规模化生产



新经济 新变革

本报记者 鞠平
通讯员 赵中松 唐志亮

近两年，黄金价格下滑，矿业受市场波动影响较大，守着金山也只能看市场吃饭，招远中矿集团不愿受这种制约，在发展创新传统产业的基础上，还坚持战略转型。新能源汽车是它转型的一个重要载体。日前，由它投资的奥特姆新能源汽车实现规模化生产，电动汽车成为中矿集团发展的重要拉动力。

据介绍，山东中矿集团与意大利HTM公司合作的奥特姆新能源汽车制造有限公司，自2012年10月成立以来，坚持“市场主导、创新驱动、重点突破”的总体要求，在研发设计、整车制造、推

广应用等方面形成了完善的体系，目前BIRO、MIKI两款主打车型的产能已经达到15辆/天，初步实现了规模化生产。

作为国内第一家引进欧洲技术的新能源汽车企业，奥特姆公司拥有意大利工程师及国内专业汽车研发工程师20多人，技术研发力量强大。MIKI是由意大利团队设计的一款高端全铝车身电动汽车。根据国内用户的反馈意见，公司对这款车型的底盘、座椅、车门系统做了优化完善，整车品质大幅提升。BIRO车型目前已经实现了零部件100%国产化，成车质量控制达到欧洲标准。两款车型均于2014年9月正式投入量产。

奥特姆公司采用多模式营销渠道，线上提供产品外观、参数规格、咨询与订购等服务，线下先后在潍坊、淄博、烟台、哈尔滨等城市开设品牌展示店，极大提升了品牌知名度。目前公司在国内已与多个经销商建立合作关系，代

理区域覆盖至哈尔滨、郑州、济南、济宁、菏泽、临沂、德州、聊城等，2015年国内订单数量已达3000多台。

公司积极开拓国际市场。MIKI车型率先通过了欧盟L6E认证，取得销往欧洲资质，并被日本客户列为少数符合日本道路认证标准的候选车型。在意大利电动汽车米兰展、德国科隆展等国际车展上，MIKI车型获得了众多国际客户的认可。目前，奥特姆公司在德国、法国、意大利、荷兰、西班牙等国建立了销售网点，意向订单达500多台。

奥特姆新能源汽车项目是中矿集团实施产业转型的重要载体。正在建设中的奥特姆新址位于招远市辛庄镇滨海新区，总投资1.88亿元，占地242亩，规划年产电动旅游观光车1万辆，城市智能物流电动车2万辆。项目对招远北部经济隆起带战略规划的实施，具有重要的带动作用。

明天持本报来听专家讲“大势”

本报与烟台金融服务中心联合举办免费金融讲座

本报1月25日讯(记者鞠平) 2015年是我国完成“十二五”规划各项目标任务的“收官之年”，国内经济总体保持平稳，但形势仍然复杂严峻，经济运营中周期性矛盾与结构性矛盾相互叠加，下行压力仍然较大。如何应对经济发展“新常态”？本报与烟台金融服务中心联合邀请北京国联证券研究所研究咨询部总经理韩星南，于27日举办金融讲座，与大家分享“大势”，持27日《齐鲁晚报》可免费听讲。

中央经济工作会议提出：2015年中国经济步入新常态。在新常态下，国内实体经济发展能否摆脱“产能过剩”、“综合成本上升”的困境？金融风险日趋复杂聚集的态势将怎样变化？房地产泡沫如何消化和释放？改革的新进展将给企业带来哪些新动力？这些问题受到企业

家、市场投资者等的广泛关注。

为更好地为实体经济服务，烟台金融服务中心和本报特邀国联证券高级研究员、国联证券研究所研究咨询部总经理韩星南对以上问题做分析与解读。

时间：2015年1月27日上午9:30-11:30

地点：烟台金融服务中心会议中心(烟台市芝罘区南大街128号，烟台三中东邻)

韩星南简介

韩星南，硕士研究生，毕业于同济大学，从事证券行业7年，历任钢铁、新能源、TMT行业研究员、高级研究员，擅长宏观、策略分析，熟悉国内多个投资领域，现任北京国联证券研究所研究咨询部总经理。

为优秀喝彩



1月24日上午，烟台市工商联泽商分会举办一届三次会员大会暨2015年迎春茶话会，大会表彰了“优秀会员企业”、“突出贡献个人”和“特别贡献奖”，宣读2014年度晋升商会副会长、理事以及新入会会员名单，颁发“会员身份标志牌”。烟台市工商联泽商分会会长万德印在讲话中肯定了各会员企业在2014年为商会所做的贡献，希望更多的会员企业能成为优秀企业、先进企业，他表示商会将继续努力为会员企业做好服务，提供支持。

本报记者 鞠平 摄影报道

抱团取暖，共谋发展



1月24日中午11点18分，山东省湖北商会烟台分会举办了“抱团取暖，共谋发展”的2015年新年团拜会，烟台市工商联领导、烟台各兄弟商会、湖北同乡代表以及湖北商会烟台分会的全体会员260多人参加了活动。山东省湖北商会常务副会长、烟台分会会长蔡淳致新年贺词，烟台分会常务副会长范传学致祝酒词。

本报记者 鞠平 摄影报道

表彰优秀



1月25日下午，烟台安徽商会举办了2015年会员大会暨新年团拜会，烟台市工商联领导、25家商会代表及多家银行代表参加大会，烟台安徽商会全体会员参加大会。会长吴照伟作2014年度工作报告。大会还表彰了25位优秀企业和优秀个人。

本报记者 鞠平 摄影报道