

乡村旅游要的不是“土气味”

滨州邀台湾乡村旅游专家来滨考察调研,交流学习发展理念

乡村旅游是强县富民、普惠百姓的一条重要途径,也是近两年来全市旅游的一项重点工作。2014年全市乡村旅游日新月异,取得了丰硕成果,但如何让乡村旅游弹去“传统单一的土气味”,留下“丰满知性的乡村味”,成为摆在滨州市旅游发展道路的一个重要问题。23日、24日,滨州市旅游局特邀台湾乡村旅游方面的专家来滨考察调研,交流发展理念,实现乡村旅游的跨越式发展。

文/片 本报记者 王茜茜

吸引新农民下乡 乡村游运营公司化

近年来,国家加快现代农业发展步伐,注重培育新型职业农民,让懂农业、有技术、能投资的人经营,现代农业的发展催生了新时代的休闲观光旅游产业——乡村旅游,是一种在传统农村自然景观休闲游和农业体验游的基础上,融合度假、休闲、娱乐等项目的新兴旅游方式。目前,滨州市乡村旅游框架基本形成,如何将乡村旅游打造成带动经济发展的成熟型产业链条依然是个难题。“乡村旅游的业态基本形成了,但如何丰富发展还是问题。”滨州市旅游局局长王景辉说。

狮子刘村位于滨州经济技术开发区秦皇河公园南延,为发展乡村旅游,狮子刘村各农家乐积极参与“双改工程”,打造了标准化干净整洁的农家小院,拟规划结合周边的湿地、南海、黄河、森林等资源,建设成中国首个乡村旅游区、北方乡村记忆度假小镇。在调研中,台湾乡村旅游协会理事长郑建雄说,发展乡村旅游不是简单地让农民搞旅游,

“需要吸引新农民来经营,找能投资、会经营、懂农业、有文化的城里人做乡村旅游。”

在乡村旅游农家乐运营模式上,郑建雄建议采取乡村酒店式运作,“狮子刘村目前最大的问题是没有经营主体,可以把房舍统一交给某一专业运营团队来做,村里专门设立游客服务中心,房间统一定价,入住和结算都在这里完成,吸引退休的、军转的、创业的等一些城里人来经营民宿。”

实现以量代涨的 良性“门票经济”

“门票经济”并不指是简单地依靠提高门票价格来增加利润恶性发展,而应该用较大的客流量及公益合理的门票价格,实现景区利润的良性增长。实现以量代涨的良性“门票经济”,必须打造普惠百姓的家常式旅游。

滨州历史文化底蕴丰富,文化景点众多,如魏氏庄园、杜受田故居等。台湾乡村旅游协会副秘书长刘慧婷谈及景点经营时说,“先不要考虑做大市场,先考虑做深市场,如果一个景点能吸引了当地的大部分居民就足够



滨州市旅游局局长王景辉(右二)陪同台湾专家考察调研乡村旅游。

‘吃饱’。可以在魏氏庄园内每周组织汇演,或者是歌舞,或者是剧场,这样不需要考虑人气了,只需要收门票就行了。”而且,景区聚集了人气,相应地吃、住、游、购、娱等产业都带动起来了。

作为公益性、对大众免费开放的秦皇河公园,已经成功地举办了多项全民活动,如郁金香展、龙舟赛、帐篷节、演唱会等,招揽了大量人气,如何实现市民吃、购、娱成为最大的收益点。比如在两岸开咖啡馆、小吃街,以及乘画舫夜游秦皇河、画舫表演、画舫晚餐厅等。

乡村文化深加工 做精细化旅游产品

“食、宿、行、游、购、娱、育、美”是郑建雄总结的旅游新八要素,其中“育”就是指乡村旅游的研修、教育、学习功能,“美”指产品的养生保健美容功能。所以,景区必须要突破“看”这个层面,把乡村种植、养殖的旅游产品中的文化要素提炼出来深加工,精细化,做成旅游商品。景区带不走,但旅游商品可以带走。

郑建雄说,比如邹平樱花山属于季节性景区,花开的时候一片山连绵就像一块画布一样,但是花开人散,花谢人散,如果把樱花深加工做成樱花茶、樱花酒、樱花面膜等就可以四季不断地吸引人气;魏氏庄园可以根据庄园文化、魏集镇的文化设计制作工艺品,如首饰、挂饰、装饰品

等;南洋红豆杉也可以深加工红豆杉精油、紫杉醇、面膜、茶等。“赚来人气,留下人钱,不重要,最关键,也是最难的就是赢得人心。”郑建雄说,必须用口碑赢得市场。

乡村旅游要的不是“土气味”,而是乡土的知性气息。台湾乡村旅游协会秘书长林劲浩说,在民宿的设计上也要有自己的格调,就像每个经营的主人都有自己喜欢的风格一样,在做到干净整洁的基础上,添加入一些“美”的元素、文化的元素进去,融合诗情画意,而不是标准化建设,更不是简单地农家屋翻新,比如可以在墙体上画彩绘,让整个村庄活泼起来,充满生命力和知性。

新年迎吉利
好运都给你
千万豪礼过大年

吉利汽车
GEELY AUTO



八重大奖任你抽

- 1、5000元油卡, 20名 2、2000元油卡, 70名 3、1000元油卡, 1000名 4、价值1080元原厂全车贴膜, 3200名
5、500元购车抵用券, 4800名 6、50元现金, 6400名 7、20元现金, 8000名 8、10元现金, 9600名

二大政策随心享

政策一: 购车即送惠民礼——3000元国家节能惠民补贴(新帝豪全系, 新远景、新金刚、新海景、GC7、熊猫指定款)

政策二: 购车即送招财礼——12期0利息0手续费(除新远景外全部车型)

本活动仅限山东省用户专享

吉利汽车滨州方正4S店 地址: 滨州市黄河十五路与渤海五路交叉口 电话: 0543-3354123

吉利汽车滨州京武4S店 地址: 滨州市渤海五路黄河十路交叉口 电话: 0543-3569999

吉利汽车滨州泓瑞4S店 地址: 滨州市滨北办事处205国道与永莘路交汇处东南角交警五中队对过 电话: 0543-5086789



扫一扫 抢红包