

打感情牌就为“放长线钓大鱼”

洗脑式推销如何把老人拿下, 请看一位业内人士的爆料

zhujishi
追事 追寻新闻尽头

保健品洗脑式推销

本报记者 秦雪丽

边送甜头边洗脑, 时机到了才推销

小刘说, 对于老人这样一个特殊群体, 业内都有一整套量身制作的方法, “感情牌”是必不可少, 毕竟老人耳根子软。小刘说, 行业内的人都练就了一副好口才, “大叔、大妈”喊得特别甜, 会讨老人开心。“为了业绩, 拉拢与客户的关系, 有些业务员甚至直接称老人为爸妈。”小刘说, 平时还要送老人一些礼物, 加强往来, 打感情牌就是为了“放长线钓大鱼”。

“开健康讲座、免费体检, 这些方法尽管老套, 但总能吸引老人的目光, 聚集人气。”小刘说, 一般来说, 首次讲座不能谈产品, 只能谈健康, 否则

会引起客户的反感, 同时会上赠送礼品也是必需的, 一些鸡蛋, 一桶花生油, 就可锁住不少消费者。

小刘透露, 办讲座也有技巧, 不能太平庸, 最好打着“国家健康工程”或某某老年协会的幌子, 显得权威更有诱惑性, 其实很多时候这些所谓的机构都是商家自己虚构的, 即使存在往往也是被冒用的。

“老人只要参加讲座, 就得要来电话, 随后进行回访, 给老人免费体检, 体检的时候车接车送, 然后过几天, 让老人到公司拿体检报告, 这个时候便开始推荐产品了。”小刘说。

花钱雇专家和“托”, 营造良好忽悠氛围

推荐产品的时候, 也是选择和锁定客户的时候。“在多次回访中, 如果发现老人对产品一点不感兴趣, 就直接放弃, 对那些有可能的客户, 则会使劲做工作, 隔三差五打个电话, 给点小恩小惠。”小刘说, 很多时候, 感情到了, 产品也就卖出去了。

“无论哪种方式, 挣到钱才是目的。”小刘说, 为了烘托一个热闹的购物环境, 在讲座现场或体检中心, 公司都会花钱专门聘请一些老人当“托”, 混在人群中, 以身说法, 帮助宣传推广产品, 以打消其他老人的顾虑。

在讲座上被包装成医学专家的人, 有些确实是医生, 但都是被商家花钱雇来的, 有的时候也参与产品的推广, 一

旦推介成功, 这些医生也会从中拿到提成。小刘说, 有的时候讲课的人手不够, 自己人也会客串。

小刘介绍, 据他了解, 为卖保健品, 一些同行还与体检机构和医院合作, 以很低的价格或免费给老人体检, 老人上了年纪, 多多少少都会有些高血压等常见病, 而销售人员就会在这些症状上做文章, 夸大疾病严重性。

患者都相信医生, 一些保健品公司与医生私下达成了协议, 医生在一定程度上会夸大老人身体的症状, 有时甚至是“吓唬”, 在老人感觉害怕担心时, 再给其推荐该保健品。“这种推销方式成功率很大, 而体检医生也会从中分得一杯羹。”



保健品太暴利 进价7块多卖520元

作为一个从行业内走出的人, 小刘称不能否认一些产品本身质量确实不错, 但由于利润空间很大, 从业人员很多, 行业竞争很激烈, 行业中销售方式也很复杂混乱, 甚至会出现不择手段的情况。

小刘说, 不少刚入行者觉得自己不适应这种有太多虚假成分的推销, 而选择了离开, 但也有很多受金钱诱惑不愿离开这行。“产品暴利, 利润空间很大, 单业务员的提成就能有20%左右, 有的甚至更高, 干顺手后, 一个业务员月收入一两万是很常见的。”

保健食品的暴利有多大还是个秘密, 但从一些检查结果中则可窥一斑, 据烟台芝罘区工商部门一位工作人员介绍, 他们曾查处过一个问题保健食品店, 发现进价7块多的一瓶保健食品, 卖价竟高达520元。

“有疗效, 不用吃药”是很多老人对保健食品深信不疑的原因, 有关部门对此称, 不排除有不少质量好的保健用品有比较好的辅助治疗作用, 但保健品不是药品, 也不可能起到药品的治疗作用, 更别说超过药品, 说百病皆治更是瞎说。而在检查中发现, 一些保健品为了突显疗效, 会放入一些禁用西药, 消费者吃了后感觉效果挺好, 但其实是药的作用。近日, 在烟台市食品药品监督管理局公布的2014年十大典型案例中, 就有一起保健酒里非法添加壮阳西药的案例, 而这并非是个例。

青岛一年查出500新生儿听障

6个月大内干预听力最有效, 家长从婴儿表现上能判断是否有问题

本报青岛1月27日讯(记者 杨林) 26日, 记者从青岛市妇儿医院获悉, 2014年, 青岛市对8万新生儿的筛查中, 确诊了500余名新生儿存在听力障碍。医生提醒, 孩子1至3岁是语言发育最快的时候, 对孩子的听力检查要越早越好, 不要存侥幸心理。

去年, 青岛市共从8万余名新生儿中筛查出500余名听力有问题的患儿, 青岛市妇儿

医院儿保科主任王文媛介绍, 新生儿出生后48小时至出院前完成初筛, 未通过者及漏筛者于42天内均应当进行双耳复筛。复筛仍未通过者应当在出生后3个月龄内转诊至青岛市妇儿医院接受进一步诊断。对确诊为永久性听力障碍的患儿应当在出生后6个月内进行相应的临床医学和听力学干预。

“听力不好的孩子在6个月

之内进行听力干预是最有效的。”王文媛称, 孩子1岁前是语言积累阶段, 1岁~3岁是语言发育最快的时候, 而7岁之前是语言发育期, 如果孩子有先天听力缺陷, 过了7岁再干预效果就很差了。婴幼儿阶段如果出现听力障碍, 除了导致聋哑、言语发育迟缓等问题, 还容易给孩子带来心理问题。

王文媛提醒, 正常的孩子一出生, 听到声音的刺激就能

产生下意识的反射动作。一岁的孩子基本能听懂简单的话, 还能按照大人的指令做出简单的动作。如果孩子出生后从来不被巨大的声音吓到, 或者没有什么声音能把熟睡中的孩子吵醒, 孩子模仿成年人的声音比别的孩子晚甚至从来不会主动模仿, 语言发育明显延迟, 这时候家长就应该警惕孩子的听力是否有问题了, 应抓紧到医院检查救治。

不想和猝死亲密接触, 快来看看, 必须的……

猝死让人害怕, 但它的发生却绝非新闻, 据报道, 中国一年就有50多万人猝死。惊到你了吧! 亲。不少亲认为, 发生猝死也是没办法的事儿, 错。告诉你个事实: 猝死其实是一步步积累而成的, 它积累的第一步是疲劳, 然后一步步、一步步、一步步……要命了!

知道这个道理很重要, 因为猝死难预防, 但猝死前面的几步却是可以预防的。专家说了, 从疲劳到猝死只需六步, 当我们的身体出现状况时, 咱可以自测一下走到第几步了, 走一两步没啥, 走到四五步可就得心惊肉跳了。

到底是哪六步, 到底咋个测法? 关注逸周末公众微信号(qiluyizhoumo), 查看全部详细内容吧。点击逸周末微信页面右上角头像, 可以查看历史消息哦!

探路

青岛至重庆 3月20日通高铁

本报济南1月27日讯(记者 宋磊) 从济南铁路局获悉, 3月20日起, 青岛至重庆将开通高铁, 全程需要15小时21分钟, 济南至重庆也将实现13小时左右高铁直达。

27日, 济南铁路局在其官方网站发布了《关于实行2015年春季微调列车运行图的公告》。其中, 最引人注意的是, 自3月20日起, 青岛-重庆北将开行G318/5次高速动车组列车; 自3月21日起, 重庆北-青岛将开行G316/7次高速动车组列车。根据《公告》显示, 青岛7:30发车, 途经高密、潍坊、青州市、淄博、济南、泰安、曲阜东、徐州东、淮南东、合肥、六安、汉口、汉川、潜江、荆州、宜昌东、恩施、石柱县、涪陵北, 重庆北22:51终到。重庆北6:46发车, 青岛21:19终到。

据了解, 济南到青岛的高铁运行时间为2个半小时左右, 而根据此次发布的信息, 青岛、重庆间通行高铁后的运行时间为15小时21分钟。这样看来, 济南到重庆的运营时间大概在12个小时左右。目前, 济南到重庆只有一趟K15次列车, 运行时间26小时36分钟。此番高铁开通后, 运行时间将缩短一半以上, 实现朝发夕至。

您的专属定制报道
纸条

用茶叶絮枕头 都该注意啥

济南读者李女士递纸条: 家里茶叶过期了, 听说茶叶可絮枕头, 但不清楚是要先过水再装还是直接装就可以。

省立医院中医科主任司国民教授传答案: 茶叶清香, 用其做枕头确实能有一定的保健功效。或许正是由于这种原因, 市场上有不少所谓的茶叶枕头产品。其实, 制作茶叶枕头, 居民完全可以自己动手, 而且居民自己动手做的茶叶枕是最安全、最健康的。

做茶叶枕, 居民可以使用冲泡过的茶叶。茶叶在泡水时只能把遇水易溶解的成分泡出来, 泡过的茶叶其实还有余下未泡出的成分, 因此, 冲泡过的茶叶也是有一定的保健作用, 只是作用会弱一些。用陈年的茶叶做枕头也具有不错的功效。但是用陈年茶叶做枕头之前, 最好先把茶叶用热开水烫一烫。因为陈年茶叶里面可能会含有有毒有害成分, 用热开水浸泡可以起到杀菌的作用。

不同的茶叶功效也存在一定区别, 做茶叶枕最好选用绿茶, 因为绿茶的气味比较清香, 适宜做枕头。而对于已发酵过的茶, 因其已经过发酵, 其芳香气味非常淡了, 而且茶叶发硬, 做枕头的效果可能会差一些。

另外, 茶叶枕中的茶渣最好每3个月更换一次, 同时还应注意茶叶枕要经常晾晒。

本报记者 李钢

纸条征集令

递纸条的方式现在有三种了, 拨打96706; 将纸条内容及个人联系方式发送到邮箱qlzhitiao@163.com; 还可以给齐鲁晚报逸周末官方微信(qiluyizhoumo)发信息: 我要递纸条+姓名+联系方式+纸条内容。如果您的问题关注度足够高, 还可以得到百元奖金哦! 现在, 选择一种你习惯的方式, 一起递纸条挣奖金过好日子!

