



# 买车过年 时机对不对?

国人重视春节,能在春节开上新车走亲访友,相信是很多人的梦想,所以春节前历来是销售的旺季,还有不少人也将买车作为年底家里添置大件年货的一个选择。但是从购车时机来说,一方面目前车市优惠促销力度减少,另一方面有的热门车型没有现车,提车排到了节后。所以,春节前买不买就成了一个问题。

本刊 综合

一位汽车品牌4S店销量经理介绍说,刚刚开始新的一年,大部分品牌的促销力度与去年年底相比是在减弱的,因此年初大家没有销售压力,而且春节前买车的人数也不少,有些品牌车型的价格折扣也相对往日较小。

在去年11月份以及12月份,各经销商都在冲量,推出的打折促销幅度大,而且周期长,但最近4S店推出的一些打折力度不如往日。与此同时,在客流高峰期到4S店购车,4S店也可能无法提供与淡季一样精细的服务。

伴随打折减少的一个情况是,年前部分畅销车型出现无现车的情况,提车得到了过完年之后。一位业内知情人士表

示,不少厂家在年前还会放假,因此肯定会影响到销售终端的提车问题,一些畅销车和新车型会更明显。不过也不是所有品牌车型都存在这个问题,一些自主品牌的现车都比较充足,因此消费者根据自己计划要买的车型进行具体了解。

虽然年前并不算是买车的好时机,但这个阶段却是一个相对的旺季,买了车,喜气洋洋,过年开车去访亲拜友,又方便又气派,这是很多消费者在年前购车欲望高涨的原因,也是汽车经销商底气硬的原因。

从消费者的角度来看,不少消费者表示,如果所看中的车型没有现车,会选择延后购车,或者改选其它的车型。还有个别的消费者表示,就想在春

节开上自己的车,即使加价提车也可以。还有一些消费者则建议,如果买不到心仪的车型,去租辆车回家过年,也是不错的选择。

“节前不少车型断了货,消费者到哪家都得等,商家就不在价格上作出太多让步,但节后很多车型的供应都上来了,市场竞争肯定加剧,免不了加大优惠幅度。特别是一些位于1.6升排量边缘的车型,由于没能通过新购置税率得到实在的优惠,与同级得到优惠的车型相比,等于售价无形中提高了,在后市的竞争中,它们的优惠幅度必须再加大,才能保持与现在一样的吸引力。”业内人士如是说。

节前购车者首先要想清

楚,自己是不是真正需要车,能否承担日后的费用,像油费、保险费、停车费、养路费、保养费等都是一笔不小的开支,一年最低在10000元。其次,根据自己的需要买合适的车型。比如如果要用几年的过渡车,建议选择一些市场占有率高的品牌,以后置换或当二手车卖掉,性价比还会较高。

在实际购车过程中,消费者也应该留意,对于买车,有人看重车辆配置,有人在乎安全性能,有人则很享受速度和动力,如今车市竞争日趋激烈,各车企宣传力度也在不断加大,消费者很容易眼花缭乱,因此,作为普通消费者,在买车时不能只听不问,在做好购车预算后,需通过各种渠道了解同级

别车的品牌、性能、动力和配置等。除了通过各种媒体渠道了解外,听听身边亲朋好友的建议是非常有必要的。除了用户口碑,销量也是不可忽略的一个方面。数据是车型获得市场肯定的最直观表现。在决定买车时,准车主们不妨看看销量数据,多方比较。

在具体买车过程中,要有耐性,货比三家。汽车是高价值的商品,除了价格是消费者首先考虑外,售后服务也相当重要。对于同一车型,各个经销商报出的价格基本都不相上下,如果打听到的车价要是低于市场很多,消费者就要注意此车的配置是否齐全,选择一家服务诚信的店,会在日后减少很多不必要的麻烦。

## 一路有你 携“i”相伴 2015款ix35载誉登场

近日,“一路有你,携“i”相伴”为主题的2015款ix35品鉴活动在永泰现代店的邀请下隆重举行。白色的ix35在试驾现场显得更加霸气外露。大家不仅体验到了永泰现代的热情招待,还通过“找不同”的形式深入了解了新老款ix35的区别。零距离的接触让笔者又一次产生了驾驭它的冲动。

据了解,北京现代ix35于2010年4月正式上市,以“引领suv新境界”之势,投入市场后短时间便打开了局面,销量稳升。同年7月份,途胜、ix35组合持续发力,销量首次突破万辆,此后月销量一直维持在12000辆、13000辆左右,2012年,历久弥新,经过改款的新ix35更是在成为消费者购车首选,多次在同级别suv销量排行榜处于

领先地位。为了更加丰富ix35的产品配置,满足消费者对高科技智能化的需求,2015款ix35载誉而来。

配置丰富是ix35风靡车市的重要绝技。除了保留原有的全景天窗、电加热座椅、防炫目后视镜、一键启动、通风座椅、mdps电动助力转向系统、ess紧急制动提醒、仪表盘亮度调节、全景天窗未关警报等,2015款ix35增加了tpms胎压检测系统、外后视镜电加热、spas智能自动泊车系统、车载空气净化器等多种智能装备。

2015款ix35主推车型中继续搭载全新2.0lnu发动机, cvvt连续可变气门正时系统和vis可变进气歧管技术,大大提高了车辆的动力性,动力参数上,最大功率和扭矩分别达到121kw/199nm。轻质化设计的

应用,也使其更加节能,有效降低燃油消耗。全新nu2.0发动机将最大功率提升到了121kw,最大扭矩提升到了199nm,继续领先市场同级车型,为了与高效发动机达到更好的匹配,2015款ix35继续采用6速手自一体变速箱,换挡平顺性和燃油经济性更好。该款变速箱减少了各挡位齿幅及长度,换挡更顺,燃油经济性更出众,采用先进技术的全新nu发动机,配合先进的变速箱,2015款ix35在车辆平顺性、加速性能、驾驶乐趣和燃油经济性上的表现都数一数二,深受消费者好评。

想了解更多关于新款ix35的信息,可至北京现代济宁永泰店咨询!

(施园)



## C3-XR震撼上市 力·驭·美精彩绽放

1月25日,东风雪铁龙首款SUV C3-XR在济宁正式登场,为人们奉上一场法式SUV的饕餮盛宴,再度引发了紧凑型城市SUV市场的一场“喜大普奔”。东风雪铁龙C3-XR穿越一个世纪的魅力,22年的品牌发展之路沉淀出来集“舒适、时尚、科技”于一体的“城市SUV”。

现场诸多嘉宾和济宁的各大主流媒体一同见证了C3-XR的上市发布和首批用户交付。

SUV车型似乎天生就被打上了“动力”与“油耗”的死结。然而,C3-XR带来了颠覆性的改变。“跑得快,还省油”,C3-XR让“动力控”们在通往自由的道路上肆意驰骋,将“油老虎”远远地甩在了身后。

有人调侃道,普通人要想成为上天入地的超级英雄,“要么靠变异,要么靠科技”。而通过一系列华丽丽的智能设备,C3-XR



跃变身无所不至,无所不能的“超级英雄”,将越野车的通过性和轿车的舒适性发挥到了极致。融合了“人性科技”的智能设备为C3-XR插上了翱翔的翅膀,让消费者感受未来科技的汽车生活。

基于对“舒适、时尚、科技”理念的不懈探索以及对消费者需求的悉心洞察,C3-XR由此应运而生。凭借强劲高效的动力、兼具操控与舒适的智能驾驶以及独具匠

心的美学设计,C3-XR已上市便俘获了无数消费者。“凡有期待,就有启程”,C3-XR给广大东风雪铁龙客户带来了更多的活力与激情,其可靠品质与卓越性能,必定带给广大消费者带来更加美好的生活,现车已到店,有兴趣的朋友欲购从速,详询东风雪铁龙当地经销商。

精彩,由此启程!

(孙涛)

## 爱不将就 海马S7配置升级高大上

临近年终,又到了一年一度的购车高峰期。海马汽车济宁鑫源销售服务店为了答谢广大消费者,再度推出“岁末嘉年华,幸福购车季”优惠活动。目前,凡购买海马S7车型即送名牌山地车一辆;在活动期间到海马汽车济宁鑫源店赏车试驾均赠送“新春祝福大礼包”一套;活动期间购买福美来M5、丘比特、普力马等车型还有意向不到的现金优惠。为了帮更多消费者达成轻松购车的愿望,海马汽车特别推出了购车金融政策,凡购海马S7即可享受320金融政策,只需首付三成即可轻松将2015款海马S7开回家,真正让您购车无忧。

2015款海马S7在原有基础上增加了360度全景可视、上坡辅助和日间行车灯等三大安全便利配置,并在内饰外观方面进行升级,真皮座椅、16寸亮面轮毂、镀铬饰条等的加入,让海马S7更具时尚品味。全面增配后,2015款海马S7的官方指导价



保持不变,依然为10.68万至14.68万元。

本次海马S7的改款升级,安全配置方面的提升成为一大亮点。全新增配的360度全景可视系统通过车身周围的4个广角摄像头,采集到车身四周的视频影像,并处理成一幅车辆周边360度的车身俯视图,彻底消除车辆周围的视觉盲区,全面提高行车和停车的安全性。

如此人性化的配置升级,更具时尚感的外观,加上幸福购车季的购车良机,你还在等什么,心动不如行动,海马汽车济宁鑫源店欢迎您到店详细垂询。(孙涛)