

# 别克SUV家族挑战冰雪试驾

凛冬季节,别克携旗下豪华SUV昂科威、全能中型SUV昂科威和高档小型SUV昂科拉组成的家族阵容,首次奔赴雪乡——哈尔滨亚布力,在零下25摄氏度的低温下迎接冰雪挑战。别克SUV能否驾驭冰雪,证明自己的强者实力?我们拭目以待

## 全系配备四轮驱动系统 驾驭冰雪更轻松

这次选择测试的场地是亚布力一个面积约10万平米的“好汉泊”水库冰雪路面,应对这种低附着路面最好的“武器”就是四驱系统。作为别克SUV家族的旗舰产品,昂科雷采用的是智能全时四驱系统,可以实时响应车辆轮胎的抓地力变化,自动实现最佳前后轮扭矩分配,在起步的时候拥有更好的牵引力。

昂科威则是采用通用全新开发的智能全路况四驱系统,通过电脑控制车辆后桥上的两个多片离合器,实现快速、高效的动力分配。与常规适时四驱不同,昂科威的智能全路况四驱系统不仅可以实现前后轮50:50扭力分配,更可以做到左/右后轮0:100~100:0的动力连续分配,在不同附着路面也可以轻松驾驭。

## 智能可靠的安全系统保驾 应对冰雪更自如

相对于普通路况,在冰雪道路驾车尤其考验车辆的安全性能,为了更好地应对潜在危险,除了四驱系统以外,电子



辅助安全系统也不可缺少。别克SUV家族三款车全部标配ESC电子稳定系统、TCS牵引力控制系统等一系列电子安全配置,当车辆在冰雪赛道出现打滑迹象时,主动安全电子系统会和四驱系统完美配合,及时介入,通过对打滑反向车轮进行制动,使车身姿态更加稳定。

值得一提的还有昂科威SLSC直线稳定性控制系统,它们更专注于让车辆保持稳定的姿态,在低附着路面启动或急加速时,通过监测车辆的不稳定性分配四个轮胎的制动力,将车辆拉回到正确的行驶轨迹。如果想体验冰雪漂移,可以关闭ESC电子稳定系统,当驾驶车辆在弯道转向过度时反打转向,并适时持续给油,车辆会按照正常轨迹从弯道滑出。在这个过程中不需要踩下刹车,只需在车辆出弯时适度缓慢修正方向,以保证整个漂移过程的顺畅。

## 高档舒适配置 让冰雪驾驶更惬意

别克SUV家族有诸多高档舒适配

置,比如灵活多变的储物空间,可放置冬季厚重的行李衣物,也可轻松装载滑雪装备;全系配备全景天窗,在昼夜漫长的寒冷地区弥补采光不足;精致考究的内饰配色,大范围的软质包覆,高级真皮或Alcantara高级绒面的豪华触感,都给冬季冰雪体验增添许多暖意。昂科雷和昂科威还配备了座椅加热功能,短短一分钟,即可感受到座椅传递出来的温暖。两款车型的外后视镜也都具有加热功能,风雪天驾驶丝毫不会影响视野。此外,昂科威还配备了方向盘加热,在寒冷地区尤其称心。

后记:对于SUV而言,冰雪挑战是对产品实力的一次严格检验。经过本次试驾,别克SUV家族证明了其在动力、操控、安全等性能上所具备的过硬实力,无论是昂科雷大气现代宜商宜家的优质空间,还是昂科威从容应对各种挑战的全能身手,以及昂科拉的灵动活力,都让人切实感受到,它们不仅是您生活中的伙伴,更是在严酷环境下能够坚定支持您的可靠战友。而这些“强者”实力也都通过别克SUV的市场表现和用户口碑得到了印证。(黄晓霞)

## 总“耀”不寻常 中国制造揽胜极光正式上市



2月1日,在主题为“总耀不寻常”的中国制造揽胜极光上市发布会上,奇瑞捷豹路虎宣布其首款车型——中国制造揽胜极光正式上市。中国制造揽胜极光共推出风尚版、智耀版、锐动版与致享版四种不同配置车型,售价区间由448000元至582800元,并将于2015年3月初通过奇瑞捷豹路虎全国经销商网络销售。“中国制造揽胜极光的定价充分考虑了揽胜极光的市场定位和高端SUV市场走向。”奇瑞捷豹路虎汽车有限公司常务副总裁朱国华表示:“致力于成为中国高端汽车行业卓越引领者,奇瑞捷豹路虎将凭借中国制造揽胜极光这款亮剑之作,重新定义高端汽车行业标杆。”作为路虎旗下最畅销的车型,揽胜极光截至2014年12月,全球销量累计超过380000辆。其中,中国市场累计销量超过85000辆,2014年在华销量更是突破34000辆。中国制造揽胜极光必将传承荣光,在中国市场再创佳绩。未来,奇瑞捷豹路虎将继续践行对中国市场及消费者的承诺,取得销量佳绩,稳步迈向中国高端汽车市场卓越引领者目标。(曹俊杰)

# T70领跑SUV市场 启辰今年将增50%销量

1月10日,启辰品牌马不停蹄发布首款SUV启辰T70,共推出1.6L和2.0L两大排量共6款车型,售价为8.98万-12.78万元。回顾刚刚过去的2014年,“新常态”成为中国经济发展的主旋律,而这一年也是启辰跨入2.0时代的第一年,在跌宕起伏的经济环境中,启辰不仅在销量上实现逆势飘红,更加快产品、渠道、营销布局,为“突破2015”积蓄力量。

## 产品破局 启辰半年连跨两个新领域

去年9月,启辰纯电动车启辰晨风纯粹降临,开启新能源汽车的普及大幕。今年1月10日,定位为“技术派智享SUV”启辰T70正式宣布上市,成为启辰品牌在不到三年时间里推出的第六款新车,也是启辰品牌首款SUV。

启辰在不到半年的时间里连发两款重磅车型,连跨两个汽车新领域,实现传统汽车领域和新能源领域双线并进的产品格局,技术启辰已经逐渐成为消费者对启辰品牌的新认知。

近几年,新能源汽车市场日益火爆,纯电动车的销售瓶颈即将面临破冰,各大车企除了高调入华的特斯拉、宝马、启辰、比亚迪、北京汽车等等都纷纷推出了纯电动车型。虽然车企纷纷推出自己的纯电动车品牌,但是在技术上能够达到纯熟的电动车还是较少。启辰晨风是纯电动汽车领域中较为成熟的一款车型,其凭借全球领先的EV技术以及安

全可靠性,为消费者打造纯粹绿色的汽车生活。

“技术派智享SUV”启辰T70正式上市,意味着启辰正式进军SUV汽车领域。启辰T70针对当前年轻人的用车需求全新开发而成,采用了多项同级市场上“见所未见”的领先技术,包括首次采用XTRONIC CVT变速箱,首次采用真正的多连杆独立后悬挂,首次搭载3D全景式监控影像系统等智能装备。先进技术带来非凡的驾享体验,使得启辰T70的动力性、燃油经济性、操控性、舒适性、便捷性、安全性全面优于同级竞品。

## 跨界营销 品牌传播创新式突破

在品牌上的传播,启辰一改以往车企高大上的广告及平面媒体的传播方式,在营销理念上突破车企高大上的传播禁区,在旧媒体优势之争甚嚣尘上的时候,启辰品牌的营销已超前转型,各项跨界营销活动让人目不暇接,“多彩生活”在立体营销攻势面前真正地“触手可及”。

2014年2月,启辰与广州恒大足球跨界合作,试水体育营销的同时又丰富了消费者的汽车生活,大幅度提升了启辰的知名度。12月3日,第二季《中国好歌曲》在上海举行新闻发布会,启辰T70成为第二季《中国好歌曲》官方指定用车。在新能源推广方面,领风者体验营销活动已经如火如荼地进行……

## 销量逆袭式突破 2015力争增长50%

截至2014年12月底,东风日产启辰累计销售11.4万辆,实现8.2%的逆势增长,高于自主品牌同期增长水平。与此同时,在自主品牌整体不景气,以及启辰50系所在的Lower C区隔大幅下滑的背景下,区隔市占率从去年的4.6%上升到6.7%,实现近50%的增长。

2014年的广州车展上,启辰发布了“突破2015”事业计划。迈向2015,启辰将随着启辰T70等新品的加入,实现竞争力由品质驱动,升级为品质和技术双核驱动。在渠道方面,启辰将进一步优化区域覆盖,强化一级网点的支柱作用,加强二级网点的纵深渗透,电商渠道也将实现跨越式的发展。在品牌方面,启辰将继续洞察时代潮流,通过体验营销和多样化的跨界营销创新,让客户享受更丰富多彩的品牌魅力。

“今年启辰的两件大事就是,一把启辰T70卖好,二把渠道拓展好。如果做好了这两点,在销量上,我们至少可以实现50%的增长”,颜宏斌表示,“2014年,启辰已经在产品、渠道、品牌及服务上都做好了充分准备,可以预见,2015年将是启辰全面突破的一年,启辰强大的体系能力将推动启辰的事业再攀新高”。

接下来启辰品牌还会带来怎样的精彩?让我们拭目以待!

(陆小虎)

## 福田商务 启动四季关爱服务



1月30日,福田汽车集团轻型商用车(LCV)事业本部旗下的福田商务汽车“四季关爱”服务启动暨G7商运版上市仪式在潍坊隆重举办,为长期以来给予福田汽车大力支持的老老客户提前送上一份厚重的新年大礼。

据介绍,福田商务“四季关爱”服务秉承“服务创造感动、品质成就未来”的宗旨,旨在实现服务体系的三个转变,即以用户为中心,由被动向主动转变,由为车服务向为人服务转变,由满足客户向感动客户转变,引发业界广泛关注。

在推出“四季关爱”服务同时,福田商务汽车G7商运版也首次亮相山东。G7是福田商务汽车基于全球领先科技,以革新标准打造的全新一代轻客产品。据透露,今年福田商务汽车还将倾力推出首款欧系大VAN图雅诺产品,正式进军欧系大VAN市场。届时,福田商务汽车将形成覆盖欧系、日系、大VAN、中VAN的全系商务车品牌,全方位满足城市商务用车需求。同时,福田的APEC级服务也将逐渐向新品覆盖,惠及全系产品。(本记)

庆铃与五十铃不间断合作30年,携手推动世界水准商用车在中国本土化,让用户得到更多实惠。

**最高优惠 钜惠9000元**

**庆铃五十铃皮卡——新年新价格!**

柴油2驱8.68万元; 柴油4驱10.48万元  
汽油2驱8.58万元; 汽油4驱10.38万元

车辆价格随规格,配置不同将发生变化。

庆铃五十铃皮卡——安心、可靠的好帮手

整车质保2年5万公里  
发动机主要零部件超长保修2年10万公里

详情请咨询当地经销商

庆铃汽车股份有限公司 地址:重庆市九龙坡区中梁山协兴村1号 客户服务热线: 4009948811 网址: //www.qingling.com.cn

庆铃汽车经销商

济南银河 0531-85965888	淄博国通 0533-7150000	青岛庆铃 0532-84662092	烟台庆铃 0535-6010037	潍坊庆铃 0536-8816060/8817717	东营庆铃 0546-8223677/8220137
临沂博世 0539-8336661	德州五十铃 0534-2710058	日照凌云 0633-8562222/8519888	威海华泰 0631-5926698	聊城骏铃 0635-5055573/5055525	滨州庆铃 0543-3271081/3271057
济宁华浩 0537-3640606/13615378551	菏泽庆铃 0530-5151977	泰安庆铃 0538-8578221	寿光大博金 0536-5937788/5923388		