

农信社为小店店主零换整

八百多元零钱数了三个小时

本报泰安3月9日讯(记者 赵兴超) 经营小超市的荣先生,曾为零钱换整钱苦恼,泰安市农村信用社工作人员两次主动帮忙清点零钱,为他解除了烦恼。9日,深受感动的荣先生想表扬信用社工作人员的主动服务精神。

“我跑了好几个地方零钱换整钱都被委婉拒绝,信用社可给我帮了大忙了。”9日,家住泰前

街道的荣先生拨打本报生活理财热线电话,反映自己在信用社遇到的一件开心事。荣先生在水牛埠社区开了一家小超市,平时卖东西收了不少零钱纸币,一毛五毛五块十块居多,特别是破损的纸币占了一部分。收零钱容易往外花挺困难,荣先生一家为零钱发了愁。

荣先生说,光是零钱纸币

他就攒了一大堆,自己买菜花都不好花出去,日积月累就有了近千块钱。为了兑换这些零钱,荣先生曾走过几家不同银行,有的银行得知他兑换这么大量零钱,以“现在太忙,您过段时间再来”等说辞婉拒。有时候看到银行确实挺忙,荣先生自己就不好意思打扰,“咱兑换的钱本来就不多,还麻烦

人,心里过意不去。”

5日,荣先生抱着试试看的想法,来到泰安市泰山区农村信用社水牛埠分社,工作人员和他了解了情况后,二话没说受理了他零钱换整钱的业务,安排了三名工作人员帮忙清点。9日,荣先生再次带着家里的800多元零钱去兑换,信用社工作人员仍是一如既往加派人

手清点。虽然钱不多,但清点起来特别麻烦,三名工作人员先后忙活了三四个小时,才数完这些零钱。对于残缺的纸币,信用社按照国家规定给荣先生分类进行兑换和折换。周到的服务让荣先生大受感动,一个劲伸大拇指。荣先生说,他第一次接触到这样人性化的银行服务,想为信用社点个赞。

央行降息“激烈”基金定投
有网点称开启量持续增多

本报泰安3月9日讯(记者 赵兴超) 随着央行降息影响的逐步显现,泰城一些市民开始选择存款外的其他理财方式,基金定投就成为市民分散投资风险保障收益的一个选择,有的银行网点连续几天基金定投开户翻倍。

6日,家住长城东区的李先生,到附近建设银行咨询个人理财产品问题,李先生说,央行降息的新闻每天在播,他算了一下存款利息,感觉有点不划算。和银行工作人员沟通后,李先生选择了基金定投,当天就开了户,每月投入1500元。银行

工作人员向李先生介绍,基金定投适合他这样的年轻人,能最大限度降低投资风险。

“这几天基金开户挺多,特别是基金定投,一天能有十来位客户吧,比之前日均人数多一倍还多。”长城路一家国有银行大堂经理说,相比于其他理财方式,基金定投能够达到强制储蓄的目的,而且其运作机制更能化解市场波动对投资者收益的影响。市民开户基金定投后,选择按月扣指定额度到基金账户里,日积月累加上复利的累计,十年后是一笔不小的财富。

泰城一家股份制商业银行

理财师周女士介绍,不同风险偏好的投资者适合不同基金,谨慎型适合货币基金,稳健型适合纯债基金、保本混合基金,平衡型适合二级债基、偏债型混合基金,进取型适合偏股混合基金,激进型适合股票基金。在降息影响中,基金定投的独特模式能够化解风险。例如投资者在一份基金市值2元时,当月投入500元买了250份,下一个月跌至1元,500元买入的就变为500份,日后基金上涨时,投资者持有的份额也会给他带来相应收益增长,长期持有基本不会亏损。

理财有话说

手中六张信用卡
怎么使用先定好计划

本报泰安3月9日讯(记者 赵兴超) 信用卡年费是一项经常让持卡人忽略的费用,特别是用卡不够频繁、只把信用卡当临时抱佛脚用的市民。本期理财有话说栏目,信用卡达人周女士就给持卡人支了一个招。

在泰山区一家事业单位上班的周女士,是信用卡的忠实爱好者,手中有6家不同银行的信用卡,额度从8000元到6万元不等。每年到春季,周女士的信用卡相继开始一个新的年度周期,她也开始制定新一年用卡计划。对周女士来说,6张信用卡的第一项工作,就是确定主卡和次卡,选择最高额度的一张卡作为主要使用信用卡,仅次于最高额度的信用卡为主卡备用卡,剩下的四张作为次要使用。

“主要使用一张最高额度的卡,可以保证积累这张卡的信用和积分,有利于不断提高额度。”周女士说,主卡备用卡的账单日和主卡区分开来,一



在月初,一个在月末,就能充分利用免息期。

在信用卡年费问题上,周女士把六张卡分类,一类为刷卡5次以上免年费,一类为刷卡一定金额免年费,一类为固定年费或积分抵顶。特别是对刷卡次数和金额免年费的信用卡,周女士在3月份以前都要求自己刷满。“有时候到超市买一

条牙膏,也要刷卡,这样强迫自己,才能保证不落下免年费的任何一个机会,有时一瓶水一块钱也能算一次。”周女士说。

截止3月初,周女士的信用卡已经有一半完成了免年费要求,剩余3张在6月份之前已经计划好了刷卡次序。用她自己的话说,理财就要从一针一线做起。

送金融知识下乡 助农村经济发展
——泰安市农村信用社开展送金融知识下乡宣传活动

为进一步深化农村金融知识宣传,提高农民群众金融知识水平,营造良好的农村金融环境,推动支农工作再上新台阶,近日,泰安市岱岳区农村信用社联合中国人民银行泰安中心支

行在岱岳区开展以“送金融知识下乡 助农村经济发展”为主题的宣传活动。泰安市农村信用社工作人员就存贷款业务、支付结算、银行卡使用、用卡安全、网上银行、假币识别等热点内容为过

往群众答疑解惑。据悉,该活动共发放宣传资料1000多份,现场解答金融疑难问题200余人次,受到广大群众的一致好评,起到了良好的宣传效果。

(户安乐 马颖慧)

东营泰安德州万达广场招商大会
暨客户答谢会盛大启幕

2015年3月12日,由东营、泰安、德州齐鲁三城联袂举办的“齐遇·济会”万达广场招商大会在济南万达凯悦酒店即将举行。此次招商大会在山东地区可谓是前所未有的,东营、泰安、德州首次三城联动,共同推动招商大会的召开。届时,万达集团将携众多知名品牌及战略合作伙伴共同相约济南。

本次招商大会将邀请XX等国际国内知名品牌商户参与,数十家主流媒体悉数到场。据悉,会上将有众多知名品牌商家与万达广场现场签约,分别入驻三地万达广场。由此将揭开三地万达广场的神秘面纱,集“吃、喝、玩、乐、购”为一体的综合性体验式购物中心在东营、泰安、德州将璀璨登场。这场万商云集、群英荟萃的财富盛会即将翻开一个全新的篇章!

本次招商大会是万达集团在山东地区规模较大的一次盛会,会场选在拥有2000余平方

米宴会场的万达凯越酒店,恢弘壮观的会场,华丽的舞台,绚烂的灯光,随处可见的鲜花,高规格的现场布置以及绚丽夺目的演出彰显出万达集团的专业与大气。此次招商大会的召开对山东地区的商业又是一次强有力地推动,这将全面提升山东在全国的商业格局,聚焦投资者的眼光,使山东省同发展的步伐更加稳健,催化城市向国际化方向发展。一个崭新的商业模式在国内商业地产领军企业万达集团的操作下,即将在核心地带精彩呈现。核心的商圈、优越的规划经营模式,让万达广场成为场上万商的瞩目的焦点。

万达集团凭借27年的商业地产成功开发经验被业界誉为绝对“龙头”,在本次的招商盛会中,万达广场将集万众期待于一身,实现与商户的财富共赢。在此,预祝万达集团“齐遇·济会”万达广场招商大会圆满成功!

四大行下调欧元存款利率
一年利率仅0.01%

在欧元区超低利率和欧洲央行量化宽松(QE)政策的刺激下,加之欧元持续下跌,国有四大行近日纷纷下调了小额欧元存款利率。在此次集体下调欧元存款利率之前,各银行欧元一年期存款利率大致在0.2%到0.25%不等,而下调后的一年期存款利率仅为0.01%。也就是说,在欧元定存利率调整前后,客户办理一年期一万欧元定存的利息最大相

差24欧元,幅度相差达到了96%。

目前各家银行在欧元存款利率方面差异颇大,市民节后办理欧元存款时不妨多多比较。如果市民持有的欧元数量较大,不可借助银行外汇宝产品兑换成人民币或其他货币再进行理财。据了解,目前包括中行、农行、浦发等银行在内的多家银行已推出了外汇宝产品。

据信息时报

