

尖峰 大改革

刚过去的这个冬天是个暖冬。可是,我们螺纹钢家族还在“寒冬”里抱团御寒。近些年,我们的家族越来越大,身价却越跌越惨,快跟大白菜相提并论了。产能过剩,淘汰落后……这些“负面”评价压得我有些喘不过气来,原来的房地产、汽车、铁路等众多主顾不再像以前那样需要我们了,被抛弃的感觉好难过。

还好,人们没有忘记我们。政府工作报告里说,要推动传统产业技术改造。代表委员和业内人士也为我们“把脉”,建议我们勇敢地进行“自我革命”。我要闯过“转型”这道门!



我省钢铁生产企业同样面临严峻的转型压力。(资料片) 本报记者 周青先 摄

钢的门

钢铁要重当“高富帅” 必须得走精细化高端路线了

本报特派记者 喻雯 高扩 3月12日发自北京

1 一斤一块,钢材卖出白菜价

“跌!又跌!还在跌!一斤一块,卖出了白菜价。”听到这里,你们都猜到是谁了吧?没错,就是我一——螺纹钢。去年这个时候,我们卖一吨亏100多块钱,现在卖一吨亏200-250块钱。命运如此多舛,让全国8亿多吨螺纹钢抬不了头:我们这些为经济发展做出过重要贡献的有功之臣,咋就落到这般田地了?

对于我们的大家族,全国人大代表、武钢集团董事长、党委书记邓崎琳这样评价:中国的钢铁现在产能这么大,产量这么高,确实太大、太高了。与高产量形成鲜明对比的是,我国粗钢产量占到世界钢产量的50.26%,粗钢表观消费量却同比下降3.4%,实际消费量持平或略有下降。由于市场供大于求矛盾仍然突出,钢价屡创新高。

代表提到的粗钢、钢材产品,大家都迷糊了吧?粗钢就是完成了冶炼过程未经塑性加工的钢,主要用作加工原料;成品钢材是指可以社会提供的产品。像我们螺纹钢就是钢材产品的一员!

我听全国人大代表、山东石横特钢集团有限公司董事长张武宗说,2008年以后整个行业就进入了微利时代,今年的形势比以往还要严峻,从现在起又进入一个下滑期,差不多要5年以上。

国家统计局的数字也深深刺痛我的小心

脏:2014年,全国共生产粗钢8.23亿吨、生铁7.12亿吨、钢材11.26亿吨,分别比上年同期增长0.89%、0.47%和4.46%。但从2014年全年平均价格走势情况看,八大钢材品种平均价格降幅基本在10%左右,我们螺纹钢的降幅最大,达到12.9%。

说起来都是泪啊!要知道,2002年至2007年,我们身价最高的辉煌时代,一吨能卖到四五千块钱呢。可惜,2008年的金融危机把我们“打晕”了,房地产、汽车、基础设施等与我们关系密切的实体经济行业疲软,大家不需要我们了,身价下滑了一半甚至更多。



环保压力是促使钢铁企业转型升级的重要推动力。(资料片)

本报记者 周青先 摄

2 “大路货”太多,市场消化不了

产能过剩!很长一段时间来,这个“魔咒”让我的老板愁得一宿一宿睡不着觉:他也没办法,真是进入了“越亏越损越生产,越生产越亏损”的恶性循环。

听老板说,2006年前后,我们发展势头很猛。不少圈里的人听风就是雨:房地产需要大量的螺纹钢,赶紧上马!汽车需要钢外板,必须上……一下子,全国各地大大小小的钢厂如雨后春笋般建起来:上规模、扩产量、争排名,大家你追我赶,生怕错过了发财的机会。

河北是钢铁大省,钢铁产量圈内流行一个说法,叫“中国第一、河北第二、唐山第三”。河北一省的钢铁产量就占到全国的四分之一。河北省工信厅厅长王昌举了一个例子,目前邯郸市被18家钢厂包围,说是钢铁围城一点也不为过。

全国人大代表、山东省泰山钢铁集

团有限公司董事局主席王守东冷静地看到了这种“繁荣”背后的问题:“中低端的‘大路货’太多,同质化竞争的雷同产品太多,如此超负荷的规模,市场能消化得掉吗?”

不好意思,我们螺纹钢就是“大路货”中的一员,元钢、窄带钢、型钢等都是我的小伙伴,统称为“普通碳素钢”,主要供应基建、化工、石油、机械制造等行业。我们跟一些不锈钢比起来,附加值差了不少。

听到这里,你们可能要问:既然严重供过于求,为何不停产呢?用我老板的话说就是“根本停不下来”:担心客户丢了,不敢停产,再加上那么多的设备,如果真停下,亏损会更多。

为了多抢客户,我们就进入了“没有底线的互相残杀”中。不少小企业受不了这种持续亏损,只好关门倒闭。

3 落后产能过剩、环保加压,不转型就等死

下一步怎么走,好多专家都为我们操心。

对于化解过剩产能,全国政协委员、中国钢研科技集团董事长才让说,除了市场化手段之外,环保加压是一个可取的办法。今年新环保法实施,吨钢生产成本因此增加200元,这对于一些资金压力比较大的钢企来说,有可能会成为压倒企业的最后一根稻草。

全国政协委员、香港河北联谊会会长梁伟浩说,产能压缩将导致大批企业停工,设备白白闲置。而在非洲、东南亚、南亚等发展中国家,这类基础材料仍然匮乏,我们的过剩产能在当地反而是优势产能。他认为,助推河北过剩产能走出去,这是解决困境的有效途径。

对于转型,邓崎琳也开出了药方。他说,应把成百上千的钢企整合成几家大型钢铁企业,这对钢铁行业走出困境是有利的。“通过调结构,控制总量,最

后提升自己的质量水平、科技水平和产品质量。质量达到世界一流水平,就不再需要进口别人的钢材了。现在进口的一些钢材是我们生产不了的,这些都是今后要努力的方向。”

王守东早在2008年就带领泰山钢铁走上了转型之路,从出产“大路货”碳素钢转向不锈钢,从中低端产品向高端产品发展,向工业链下游延长,至今总投资投入差不多60个亿。“我们现在只有一个子公司亏损,其余10多个子公司全都盈利,关键就在于我们向不锈钢转型的时间早,并且将来还要继续转型,向工业链下游走,继续做深做细。”王守东很坚定,将来要做高附加值的中高端不锈钢成品,这些都是近年市场上的消费热门,销量好利润高。

看到一些老板们调转创取得的效果,我们也有了信心,我们也会努力,期待着春天的到来!

《胰岛再生,糖尿病人的大救星!》免费送 轰动欧美的糖尿病绿色疗法全国免费发放

为什么人一得上糖尿病,就会视力下降、疲乏无力,身体消瘦,为什么糖尿病会引发白内障、下肢坏疽,我们都知道,胰岛β细胞分泌不足是糖尿病的根本,那么,又是什么导致胰岛β细胞分泌功能障碍的呢?

近日,美国哈佛医学院专家首次揭开糖尿病的真相——J-羧肽酶的缺乏,才是导致糖尿病的根本。J-羧肽酶,是人体内存在的一种生物蛋白酶。它具有催化和降解人体内多种营养蛋白转化的作用。J-羧肽酶主要分布在人体胰腺、晶体,消化道,肾脏、血管中。因为J-羧肽酶最主要的作用是促进蛋白分解,因此,长期的高脂肪高热量饮食习惯,或者爆食暴饮习惯,都会使体内J-羧肽酶在食物消化过程中,被大量消耗掉。而J-羧肽酶一旦缺乏,就会出现以胰岛β细胞分泌功能下降为代表的一系列蛋白代谢紊乱性疾病,医学上称为“糖尿病”。

在以前,可能很多人认为治疗糖尿病的唯一方法,就是“降血糖”。尽管很多患者天天降,年年降,甚至一辈子都离不开降糖药,但

并发症依然很难得到有效控制?为什么,因为没有找到病根。让人想不到的是,美国医学专家在J-羧肽酶研究的基础上却发现:

只要给糖尿病人补充足够的J-羧肽酶,就能让无法正常分泌胰岛素的β细胞开始活跃,胰岛素抵抗消除,不仅糖尿病患者精神状态日益好转,药量也会渐渐减少。这一惊人发现,得到了医学专家的高度关注和重视。

为了将这一糖尿病的全新疗法向全国糖尿病患者普及推广,由黑龙江科学技术出版社特别出版发行了家庭医学科普丛书《胰岛再生——糖尿病人的大救星》一书,书中重点介绍了糖尿病患者在治疗过程中出现的临床问题,及如何通过丁一羧肽酶,改善胰岛细胞,缓解糖尿病的实用方法。该书图文并茂,语言通俗易懂。只要识字,就能学得会。实为广大糖尿病患者不可多得的康复宝典!

为了全面普及这种糖尿病康复方法,《胰岛再生——糖尿病人的大救星!》一书开始在全国免费发放4000本!有需要的患者,可拨打全国免费电话400-708-0888免费领取。

全国免费电话400-708-0888

企业发的中奖红包应收税

国税总局:考虑推互联网有奖发票

本报北京3月12日讯(特派记者马云云) 现如今,抢红包成了时尚。网上红包如何管理?是否应当征税?12日,国家税务总局局长王军表示,中奖性质的红包应当收税。

“红包是在春节期间呈爆发式增长的新事物,对网络上的一些观点我是持赞同态度的。”王军举例说,发红包的前提要合法合规,不能暗度陈仓,企业派发给社会上个人的中奖性质的红包应当收税,这是于法有据的,且收税时应该由发红包的企业代扣代缴。而亲友之间互相发的娱乐性质的小额红包不应收税。

“我想反问朋友们一个问题,网络上也有一个观点,叫抢红包‘偶玩怡情、大玩伤神’,我觉得非常对,你们觉得对不对?”王军说,互联网快

速发展,催生了很多新事物、新业态,提出了很多新课题,国家税务总局将密切予以关注,总的想法是依据税法,分门别类地予以规范和明确。

“红包也给了我不少思考。”王军说,“其中一个问题是怎么改进有奖发票问题。前些年为了加强以票管税,税务部门推出了有奖发票,但在手工状态下有奖发票很麻烦,首先要刮一刮,中奖以后要跑不近的路程领奖,如果丢了或损毁也不好办,但在互联网状态下,这些问题都可以解决。税务部门在推进依法治税的过程中,将改进管理手段,比如推出‘互联网+发票+有奖发票’的模式,这是个值得研究的问题,欢迎大家提意见。”