

主流车商更诚信,选车购车更无忧

本报车展4月17日 亮相体育中心



3.15晚会之后 车商如何自证清白?

央视3.15晚会后,汽车行业瞬间流出不少经典段子。开着故障车,加着调和油,修车还有黑幕,真让车主心惊胆寒。

到底汽车4S店的服务体系真的那么不堪入目,躺枪的经销商如何在舆论风潮中,自证清白,获取消费者信任?专业人士分析出几点,共各位车主和准车主分享。

首先,汽车4S店已经告别暴利时代。大家可能都认为汽车4S店一台车挣好几万,售后保养更是暴利,远远高于汽车快修店。事实上,中国约70%的汽车4S店都亏本经营,换句话说,全中国2万多家经销商只有不到30%盈利,而即使是盈利,利润率基本都在5%以内,远低于其他行业利润率。

第二,“小病大修,以次充好”绝不是行业普遍现象。相较于非正式授权的汽车维修店而言,汽车4S店零部件品质是绝对能够保障的;首先汽车4S店的零备件管理受制于多方监督和管理,汽车生产厂家严格制约汽车4S店零备件的进货渠道和进货规模(涉及各项KPI考评和返利),以及当地行业管理部门实时监控汽车4S店零备件的真实性,最后还有消费者及媒体监督,违规成本相当高昂;当然,我们也不排除有些汽车4S店确实存在投机现象,仅仅是个别汽车4S店!

第三,汽车4S店维修保养价格远高于汽车快修店是一个“伪命

题”。估计有车友经常说,4S店的维修保养价格太高,请允许我为您算算养车成本,以中级车为例,4S店常规保养一次约在300多元,20000KM左右会有一个保养,约在1000元左右,其中更换及维护项目比较多,而其他非授权维修店由于缺乏正规配件,所以只做简单养护;另外,非授权维修店进行更换的配件往往并非正规配件,也就是传说中的副厂配件及机油;尽管4S店保养价格确实较高,但是一台车,一年平均行驶20000KM,保养约4次/年,一年总开销不会超过2000元/年,消费者权益得到保障,您会觉得贵吗?

汽车领域并不像想象中不堪入目,希望经销商以身作则,提高员工的素质素养,毕竟工作是为了商家,良心却是自己的。

本报大型车展 4月17日等你来

截止到2014年底,泰安市驾驶员数量突破百万,全年新增驾驶证11.7万本,其中包括新增汽车驾驶证10.86万本。而截止到去年底,全市机动车保有量为96万辆,去年一年新增汽车71451辆。新增汽车驾驶证和新增汽车数量差距3.7万,接近去年新增汽车数量的50%。汽车市场潜力在哪里?这就是潜力!

经历过3.15晚会的坎,消费者似乎更能理解这一点,有时候贪小便宜,可能会吃大亏。本报春季

大型车展,将为泰城主流汽车经销商提供一个展示的舞台,展现自身品质,在消费者心目中树立威信。

自2008年至今,本报主办的“泰山之春”大型汽车展销会已经深入人心,为泰城无数汽车经销商树立良好形象。一直以来,车展形成了包含进口、合资和自主品牌的强大阵容,每次车展接纳看车人数都超过两三万人次,在泰安车市享有盛誉。

4月17日至19日,本报“泰山之春”大型汽车展销会再次与您相约在泰安市体育中心。相比规模的扩大,本报车展一直以来更加注重展会品质的提升,本次车展重点邀请泰城诚信车商,不管品牌影响力和服务质量,以及售后维修人员的技能,都在泰城车市中首屈一指,在同品牌车型中应具有更高的竞争力。

本报将运用全媒体手段实时播报车展盛况,为消费者购车提供方便服务。同样为汽车销售商和消费者之间搭建服务平台,参展商在车展期间进行新车上市推广和促销等活动,势必将获

半功倍的惊喜,同时展会当天针对三四线城市有买车意向的人,采取提前报名享受团购价格,有专车接送。

用行动证明实力,用誓言坚守诚信,经销商们也别等着,赶快行动起来吧,汽车经销商坚守诚信为本,让市民选车购车更加无忧。

央视3.15晚会后,你还相信汽车经销商吗?开着故障车,加着调和油,修车有黑幕……让有车一族似乎心惊胆颤,步步惊心。然而,对于不少“躺枪”的经销商,他们真心有话说。本报春季大型车展,就为这些诚信经销商提供平台,证明清白。4月17日至19日,泰安市体育中心,等您见证。

本报记者 曹剑

齐鲁晚报·今日泰山
我们就在您身边

2015 齐鲁晚报第六届 泰山之春 大型车展

2015.4.17~19 泰安市体育中心

全新 开启

车展看点

- 精彩一: 数百款车型特价直销, 差价补偿。
- 精彩二: 购车抽大奖
- 精彩三: 每天一辆特价车, 直降5万, 先到先得。
- 精彩四: 顶级豪车荟萃, 先睹为快!

主办单位: 齐鲁晚报·今日泰山
车展招商: 0538-6982116
场地广告位招商: 18653881007

扫一扫, 获取更多精彩内容



齐鲁晚报·今日泰山微信二维码 齐鲁晚报·今日泰山网站二维码