

齐鲁(济宁)车展价格大幅低于店内成交价

# 车展上买车能省下不少钱

本报济宁3月29日讯(记者 马辉 于伟) 车展优惠力度是市民关注焦点。4月10日—12日,2015齐鲁(济宁)春季车展将在“鸟巢”盛大启幕。本届车展,将推出百部特价车型,并首次推出“团购”活动,将车展价格一降到底,亮出车价底牌。目前,参展车商均已向厂家申请特殊优惠政策,承诺车展价将大幅低于店内成交价。

“春节前就想出手买车,但总感觉价格不合适。时机不到,还想再等等促销活动。”80后小伙小陈酝酿买车三个多月,前几天,他还向4S店的销售员了解有没有促销活动呢。“销售员说,齐鲁(济宁)车展要开幕,厂家会推出系列优惠活动,可以到车展现场订车。

得知齐鲁(济宁)车展要开幕,小陈正翘首以待。眼下像小陈这样等待车展的车主真不少。

对车展优惠力度,市民期待良久。汽车厂家和经销商又将带来什么样优惠力度?每年的4月,是汽车厂家和经销商最为看重的月份,汽车销量直接影响到全年的销售计划能否完成。目前,厂家和经销商,均已提前向厂家申请了特殊优惠政策,承



齐鲁(济宁)车展上亮相的豪车(资料图)。本报记者 张晓科 摄

诺车展价格将大幅度低于店内成交价。

主办方介绍,车展现场将推出近百部的特价车型,以近乎疯狂的价格打破底价;其它车型优惠力度也很大,让利额度都将达万元以

上,购车还能享受经销商送出的车展大礼。

此外,车展期间,银行、担保公司会在现场提供汽车贷款咨询等各种服务,为消费者提供便捷、可靠的一站式服务。

免费豪华馆门票,免费玻璃水,旅游大奖……今年到齐鲁车展购车的消费者,不但能享受到最低优惠折扣,还有各项参展大礼,让前来参展市民享受到最低价格,最贴心服务,最动心礼品。

相关链接

“鸟巢”红馆

豪车集中亮相

去年,作为豪华车展区,“鸟巢”旁边的红馆首次亮相齐鲁(济宁)车展,云集玛莎拉蒂、特斯拉、凯迪拉克、保时捷等品牌豪车,让参展市民一睹豪车盛宴。今年,豪华车馆依然保留,更多品牌豪车将集结亮相,成为车展目光聚焦点。

“今年车展参展品牌更多,规模更大,豪华车还有进口品牌车数量也明显增加。”主办方介绍,无论是德系、日系、美系、韩系,还是自主品牌,各汽车品牌厂商普遍加大投入力度,新车数量显著提升。作为豪华车馆,“鸟巢”旁边的红馆,云集豪华车和进口车品牌,让参展市民在家门口一睹豪车风范。

此外,本届车展期间,主办方将为前来观展市民,每天免费发放3000瓶玻璃水;十万张豪华车展馆门票免费赠送,并还免费赠送饮料;除了豪华车展大礼包,购买豪华车(20万元以上),还将赠送总门票价值2894元的2015年好客山东森林旅游年票一卡通一张。

本报记者 马辉 于伟

## 九龙家电促销主打“家装牌”

空调商战染指家电套购市场,不少结婚族纷纷出手

本报济宁3月29日讯(记者 马辉) 28日,九龙家电2015春季家装节在新贵和购物广场隆重开幕,不少结婚一族及装修一族专程前来淘宝。厂商联合推活动,价格一降到底,赠品铺天盖地,很多市民借机将目光转向提升生活品质的健康智能家电。

当日上午,在新贵和购物广场的活动现场,来自康佳、西门子、海尔、戴尔等各个家电品牌商品齐聚现场,各种品类全线促销。为了激活今年的春季家电家装消费,九龙家电联合包括本报在内的八大媒体全程监督定价,价格公正透明,拒绝虚假让利。

为吸引消费者,许多知名家电品牌

不仅大打“低价牌”,其他促销方式频频亮相,有的推出现场互动抽奖活动,有的派送定制礼品,尤其是给出的厂商直供价格,对消费者来说颇有吸引力。

三天的活动,不少消费者慕名而来,其中,结婚一族和家装一族的套购成了本次家电家装节的主力。一位准备在5月下旬结婚的市民马先生专程和家人来到了活动现场,马先生告诉记者,他此前和家人去家电卖场逛了三天,选购的产品基本都记了下来,来到活动现场后,对比价格发现,成套购买要比此前还要便宜上近2000元,于是,他们在活动上出手了。“冰箱是博士双开门的,彩电是4K

的,电脑是一体机,都是当下最新的产品。”马先生对此很满意。

九龙家电一位宁经理介绍,现在选购家电的主力军还是年轻人,他们的消费眼光更加前沿,在选购时也更能接受各种新技术、新产品,尤其是很多融入了高科技智能元素的家电产品,成交率显然有所提升。

九龙家电金宇路旗舰店总经理王宝华告诉记者,本次户外大型活动不仅包括冰箱、洗衣机、空调、热水器、厨卫电器、电视等传统家电,更首次增加了手机、电脑、数码、卫浴、建材、家居等十几个品类,旨在打造家电家具一站全购齐。



活动现场促销火爆。本报记者 马辉 摄