

银行保险助力齐鲁(济宁)春季车展

现场提供车贷、购车分期、车险等配套服务

本刊记者 李淑冉

4月10日至12日为期三天的2015齐鲁(济宁)春季车展如期举行,本届车展继续使用济宁体育中心(鸟巢),展出面积两万余平米,规格不一的展位共计近200个,现场聚集了大量汽车经销商,市场在售车型悉数登场,吸引了大批前来观展的市民。其中,济宁市的不少银行、保险等金融机构也参与到车展中来,纷纷亮出了与汽车贸易配套的各种特色金融服务。

随着人们消费观念的转变,车贷也正在被越来越多的消费者所接受,在今天的齐鲁(济宁)春季车展上,建设银行济宁分行的“龙卡信用卡购车分期”吸引了不少市民前来咨询,建行龙卡信用卡持卡人到该行汽车合作品牌指定经销商门店办理龙卡信用卡购车分期付款业务,还可以享受0利息超低手续费优惠,部分优势车型更有0利息0手续费特别优惠,一定程度上可以缓解购车者的资金压力,增加购买预算。

公车改革使政府汽车采购的“蛋糕”变小,却推动

了公务员购车升温,华夏银行济宁分行推出的“车改贷”业务就是为公务员或事业单位员工量身打造的。据了解,华夏银行面向机关公务员和事业单位推出的车改贷系列产品,针对性强,流程简便,额度高,满足公务员消费群体的购车需求。

到车展买车的人越来越多,可是熟悉新车手续的人却不多,不少车主在为自己的爱车选择保险时往往一头雾水。除了众多参展车商,不少保险公司也亮相齐鲁春季车展。人保财险济宁市分公司、太平洋财险等保险公司专门派出工作人员,在车展现场设置咨询服务展位,向观展市民介绍品牌服务,解答消费者提出的问题。

“参加车展不仅仅是为了宣传公司,而是通过车展这个大平台,加强保险与汽车厂家、经销商和消费者的联系,更好地了解汽车产业的发展情况,并且结合汽车产业链各个环节对保险的需求,加快推出更多有针对性的保险产品和服务创新,为厂家、经销商和消费者提供优质的、全方位的保险服务”一位保险公司工作人员介绍说。



泗水农行助推小微企业发展



今年以来,农行泗水县支行结合全县各乡镇经济发展特点,加大对小微企业的扶持力度,采取“一厂一策”的授信方式,重点支持了县内机械加工、石材加工、木材加工、花生制品、淀粉制品等支柱产业。图为近日该行信贷人员到泗水奥科管业有限公司了解生产销售情况和企业资金需求情况。

(通讯员 邵泽平 王兵 摄)

拿姐姐身份证办银行业务被识破

本报讯(通讯员 吕建) 姐姐不方便,妹妹便拿着姐姐的身份证来到银行网点,冒充姐姐变更银行卡电子渠道的手机号码,结果被细心的银行员工识破,阻止了这起冒名办理银行业务的发生。

3月24日上午,在建行济宁邹城支行燕京分理处,各岗位员工都在井然有序地忙碌着。这时,一位女士走进网点营业厅,称自己需要变更银行卡关联的手机号码。网点大堂经理简单讲解后,便指引该女士来到填单台填写申请书,随即引导其来到低柜柜面办理业务。

经过3·15晚会对身份证审核的关注,该网点员工更是加强了身份证的审核工作。低柜柜员首先要求提供本人的身份证件,在拿到身份证件后与该女士进行比对,发现身份证与这名女士并不完全一致。在比对过程中,该女士有些不耐烦反复说此身

份证就是自己的,并有些不安情绪。该网点柜员并未轻信,由于不敢断定此身份证是否为本人所持有,便呼叫大堂经理及柜员主管共同进行鉴别。

该女士见此状况,有些慌乱,柜员主管要求其背诵身份证号码时,这名女士吱吱呜呜,说不清楚。经过该网点工作人员共同比对和鉴定,确定此身份证件与本人非同一人。网点柜员主管向该女士解释说,变更银行卡电子渠道的手机号码业务具有一定风险,务必要本人持本人身份证方可办理。

在网点员工劝说下,该女士承认,身份证是姐姐的身份证,由于姐姐不便来网点,她便利用自己与姐姐有几分相似看是否能代办。在网点负责人劝说下,此女士意识到冒用身份证件可能带来的风险,称自己今后不会再犯这样的错误。

中国银行全方位助力中小企业发展

本报讯(通讯员 田甜) 2015年,“新常态”、“一带一路”不断升温,围绕新常态的“市场竞争质量型、差异化”、“通过市场机制作用探索未来产业发展方向”的特征在中小企业生存、发展中逐渐显现。

中国银行济宁分行,认真履行担当社会责任,做最好银行的发展方针,2012年率先成立了“中银信贷工厂”,立足当地中小企业经济特点,为中小企业提供全方位金融服务。近年来,中行不断创新融资渠道,丰富授信产品,争取与时俱进,做好当地中小企业的金融服务工作。

对中小企业客户金融需求多样化,但又普遍存在自身有效担保品不足等特点,中行提出对中小企业的金融服务进行再升级,以围绕中小客户需求为导向,以“支持创业,助力成长,

以诚相贷,全程无忧”为主题,推出了中银“网络通宝”、“网融易”、“置业通宝”、“易贷通宝”等近十款产品模式,从不同角度为广大中小企业客户提供融资便利。

2015年,中行济宁分行在做好传统信贷业务的基础上,还将利用中行海外资源丰富优势,积极响应国家“一带一路”战略,组织有需求的中小企业赴意大利、法国、德国、荷兰、东盟等各国参加跨境撮合活动,支持当地中小企业“走出去、引进来”。2015年,中行支持中小企业走出去参与跨境合作工作已进入客户招募环节的主要包括:

中意中小企业论坛,2014年,中行与科技部联合在意大利举办了中意创新论坛,两国总理参加了开幕式,论坛受到中意两国政府、机构和中小企业

家的高度认可,多家机构达成初步合作意向。鉴于2014年取得的良好效果,2015年5-7月间,拟择期再组织中小企业客户赴意大利参加米兰世博会,并组织投资撮合相关活动。世博会将邀请400家意大利中小企业和200家中国中小企业开展圆桌会谈,涉及的重点领域包括:农业与食品加工、文艺时尚、家具制造、皮具服饰、健康医疗、高端制造、信息技术、旅游消费和养老等行业。其中意方已分两期将参会意大利客户清单发中行,供企业参考对接。

另外,还通过中法中小企业论坛、中德中小企业论坛、中荷中小企业论坛、中国-东盟中小企业论坛等,进行企业1对1洽谈会、行业论坛、跨国投资经验交流。中小企业可结合自身优势与海外合作情况报名参加,中行将统一进行行程及活动安排。

交6000元保费出险获赔12万元

本报讯(通讯员 翟景) 客户花6000元投保了人身保险,后因疾病猝死,便向投保的华夏人寿公司报案理赔。接报案后,华夏人寿公司立即调查核实,确认符合保险责任范畴,3天后便将12万元的理赔款送至客户家人手中。

今年1月11日,济宁邹城市北宿镇南渐新村村民张某某因疾病猝死身故。家人在整理逝者遗物时,发现了一张华夏人寿的保单,便于3月10

日向华夏人寿公司报案。接到报案后,该公司理赔人员随即核查被保险人张某某的保单信息,发现被保险人张某某于2009年2月6日投保华夏福富有余终身寿险(万能型),保费6000元整,保额120000元整。

由于被保险人张某某仅交了一次费,保单账户余额为负83.07元,保单宽限期内出险。经过调查核实确认事故真实,并符合保险责任范畴,华夏人寿济宁中心支公司客服人员立即上报

给分公司领导,总分公司领导对此案件特别重视,要求立即快速处理。

3月13日,该公司将这一理赔案件顺利结案。3月16日,华夏人寿济宁中支邹城支公司经理和运营管理部经理一起将119972.27元理赔款送至因疾病去世的张某某的家人手中。

拿到理赔款后,张某某的儿子对该公司的理赔服务非常满意,并专门来到公司,送上了一面“一诺千金,情系客户”的锦旗。

济宁工行薪金卡受工薪族好评

本报讯(通讯员 马春彬) 工行济宁分行不断转变服务方式,结合客户需求提升服务质量和客户满意度,近期,工行济宁分行为某代发工资企业上门办理薪金卡1486张,受到企业员工普遍好评。

据了解,薪金卡是工行面向代发工资客户发行的主题借记卡,通过搭建一体化的服务平台,为代发工资个人客户提供专属、便捷、安全的增值服务。薪金卡除了具备普通借记卡的功能外,还具有年享受12笔系统内异地存取款、异地转账汇款免费优惠、免收代发工资期间的薪金卡年费和小额账户管理费、免收代发工资个人客户的薪金卡新开(补、换)卡手续费;免收代发工资期间的工银信使余额变动提醒服务

费等一系列优惠措施。同时,作为芯片卡,还可以实现加载门禁、考勤、就餐等企业一卡通管理功能。该卡一经推出,即受到广大工薪族的好评。

为更好满足工薪阶层对薪金卡的需求,工行济宁分行组织开展员工培训,认真学习薪金卡的功能特点、优惠措施和发放流程,使全员熟练掌握业务知识和营销要点,为提升客户体验打下了基础。同时,该行在立足网点宣传推介的基础上,对辖内代发工资单位进行认真梳理,针对不同客户群体的需求特点,制定营销方案,开展客户批量拓展服务,并组建营销团队多次深入企业进行产品宣传,介绍薪金卡及薪金宝等产品的优惠政策。