



车展现场,车模成了一道靓丽风景。本报记者 李运恒 摄

第八届齐鲁(滨州)车展南区站接踵而来,将邀神秘嘉宾

23日长途汽车站不见不散

本报4月12日讯(记者 韩志伟) 第八届齐鲁(滨州)车展北区国际会展中心站已经圆满结束,接下来就是4月23日—26日在长途汽车站的第二场,也就是南区站的车展。如果你错过了第一站,不要紧,快来第二站吧!两站车展联动,势必为市民带来更全面、更权威的车市信息。

在第一站当中,免费打印LOMO照片和抢红包这两个活动,吸引了大批前来观展的市民参加,在照片打印机前,排起了长长的队伍,据后台统计,3天时间就消耗了大约五千张相纸,有的人为自己的孩子打印,有的情侣现场自拍然后再

去打印,甚至吸引了大批现场工作人员去参加。微信抢红包活动更是成为市民和组织方互动最热烈的一个活动。

在现场和微信群里,大家聊得热火朝天,互相“炫耀”着自己抢来的红包,很多人更是意犹未尽,车展组委会也承诺,将在第二场车展时继续发放红包,另外还有神秘嘉宾现身。

第二场车展除去延续第一场的诸多活动外,还会抽取门票大奖,本报将会在第二场车展结束后公布门票中奖结果,不要再错过中奖的机会了,23日赶快来长途汽车站投下你的门票副券参与抽奖吧。



滨州汽车总站北广场。

“给妈妈买辆红色的车”

车展现场,3岁的任峻熙给父母做“参谋”

本报4月12日讯(记者 孙秀峰) 12日上午9点多,任先生携带妻儿来到第八届齐鲁(滨州)春季车展的现场。虽然天空还在飘着雨,但丝毫没挡住任先生一家来车展选车的热情,特别是任先生的儿子任峻熙,虽然年龄小,但对车“颇有兴趣”。

一进车展中心的东门,任先生一家便径直来到宝骏这一品牌的展位处,一辆红色的宝骏牌车让任峻熙高兴不已。任先生告诉记者,他自己已经有一辆车了,这次来车展主要是给孩子他妈选一款车。

宝骏经销商的销售员耐心地为任先生讲解着这款车的配置和参数,任峻熙则和妈妈坐进了车里。“给妈妈买辆红色的车吧,我喜欢红色的车,妈妈也喜欢红色的车。”任峻熙不停地在车里念叨着这句话。

任峻熙的妈妈告诉记者,买



3岁多的任峻熙希望妈妈买辆红色的车。本报记者 孙秀峰 摄

车主要是她开,除了上下班外,就是接送孩子。“儿子虽然年龄不大,但是对车还是很喜欢的,

我希望我买辆红色的车,买车的时候我们会考虑孩子的意愿的。”任峻熙的妈妈说道。

中百鞋区装修升级,货品被抢购一空

活动时间延迟,又把省内其他商场的货品调过来

本报讯 刚有人一口气“扫”了三十双鞋子,那边又有人目不暇给“秒”走近万双的鞋品……4月10—12日,滨州中百大厦鞋区装修升级消息一出,近三天百万元货品即被抢购一空。

据悉,本次活动是中百大厦鞋区装修前的唯一一场大促,以出清货品为目的。全部品牌毫无保留全

部参与,这在滨州市市场还属首次。34个品牌、十万双货品,全力助阵。大部分品牌为了本次活动全省范围调配货源,把省内其他商场的货品也都在源源不断地抽调过来。全场货品主力折扣在1—4折,还有99元/2双、150元/2双的货品等您抢!

“百丽,她他199元起,达芙妮119元起,花花公子、梦特娇150元起……”4月11日,记者从摩肩接踵的人流里发现了一对边算折扣边扫货的情侣。据自称“购物狂”的女友李丽介绍,这样折扣非常少见,趁着搞活动抓紧来抢上几双鞋。而男友王进则笑着说:“本来我不太喜欢逛街,但是碰到这么大力度的活动,我也得备上几双才行。”

商场工作人员介绍说:继4月10日3000双鞋品被抢购一空后,4月11日、12日依然处在人挤人的节奏。从最开始的几十双到几百双,再到几千双……鞋品销售的数量在翻倍地增长。很多顾客放下矜持,直接抢了起来。

截至12日仍然还有很多顾客接踵而至,场面极其火爆。为了更好地能使顾客选购合适的鞋品,滨州中百大厦特地联系厂商,继续延时活动时间!全部集中调货,全国配送!

赶快去中百选购合适的鞋品吧,因为货品清完就木有了!真的木有了!!

(通讯员 杨磊)



中百大厦,市民抢购特价鞋现场火爆。

方舟集团 — 滨州投资管理专业机构 —

公司注册代理 公司财务代理
承兑汇票服务 银行存款冲量

百度搜索: 滨州方舟

专业 快捷 诚信

山东方舟投资有限公司 电话: 5168222 3393222
地址: 黄河五路543号粮食大厦