

种香瓜14年，收入翻十几倍

邱尚泉：想把香瓜卖到更远的地方

“

近日，崔寨镇的“绿阳”香瓜大批量上市，家住崔寨镇邱家村的邱尚泉，正在自家的“绿阳”香瓜棚里忙活着，对于种植了14年“绿阳”香瓜的邱尚泉来说，“绿阳”香瓜已经成为自己的事业，他想将自己的香瓜卖到更远的地方。

►邱尚泉的“绿阳”香瓜五一期间上市。
本报记者 张健 摄



本报记者 张健

为给孩子挣学费 第一个建起瓜棚

十几年前的邱尚泉与很多村民一样，家里主要以种植小麦和玉米等粮食作物为主，农闲时节就与同村村民三五成群地去市里打工，虽然辛苦，但是日子过得也非常充实，当三个孩子都上学后，邱尚泉就感到了生活的压力。

邱尚泉称，当时打一天零工能挣四五十元，已经感觉不少了，可是一直入不敷出。邱尚泉经常与同龄人谈论起挣钱少的问题，当邱尚泉一直迷茫的时候，村里开始了“绿阳”香瓜棚的建设。

据了解，邱尚泉当时长期在外打工，听外地工友们说，种

植大棚也能有不错的收益，很多地方都开始搞大棚，种植价格高的经济作物，但是苦于手中没有资金，就只好继续打工勉强度日。

有一次邱尚泉在外打工时听说村里要搞大棚，“听到这样的消息我第一个同意了。”邱尚泉说，在村镇的扶持下，经过努力，他分到了一个25米长的“绿阳”香瓜大棚，在技术员的指导下，村民们开始摸着石头过河，种起了“绿阳”香瓜。

已建三个香瓜棚 每年收益近10万元

邱尚泉在技术人员的指导下，开始了“绿阳”香瓜的种植，这种一种就是14年的时间，经过不断探索，邱尚泉的香瓜经历了四五个品种的更替，在含糖量和口感上都有较大提高，现

在已经有很多固定客源。

“最初种植香瓜的时候，没有那么仔细。”邱尚泉称，种植小麦玉米习惯了，猛地一种高温大棚有些不适应，每天的工作量还是非常大的，早晚都要进行对大棚进行控温，对于打杈等也是要注意时节。

面对繁重的劳动，邱尚泉一直坚持着，经过几年的摸索，他的香瓜长势最好，不但孩子上学的困难解决了，手里还有些存款，于是邱尚泉就扩大了香瓜的种植规模，现在已经有香瓜棚三个，每年收益近10万元。

如果种植小麦和玉米，每亩地的产值每年约在1500元左右，香瓜的价格明显高出粮食作物很多。平均每亩地的香瓜棚年收益在4万元左右，现在又到了“绿阳”香瓜收获的季节，邱尚泉又在合计着香瓜的销路。

想建香瓜采摘园

让更多人吃到香瓜

现在崔寨的“绿阳”香瓜已经家喻户晓，邱尚泉的香瓜还长在棚里，就应经被很多老客户预订了。每到香瓜上市时，在不是很忙的时候，邱尚泉都会给有限的客户打电话，组织几次采摘。

“组织采摘，是让更多的人认识咱这个地方。”邱尚泉说，他虽然只有三个棚，但是组织采摘能让更多的人吃到“绿阳”香瓜，慢慢地，采摘的人多了，崔寨的“绿阳”香瓜也就更有名气了。

虽然年过半百，但是邱尚泉一直怀揣一个梦想，他想与村民们一起，建设“绿阳”香瓜采摘园，在给农民带来更大收益的同时，也让更远处的人们能吃到“绿阳”香瓜。

盐碱地上种起枣树和石榴

孙耿镇王兴村村民艾亮引领村民种果树，为大家开辟一条致富路

2014年，在外打工的孙耿镇王兴村村民艾亮回到家乡，引领村民种植果树，为大家开辟了一条致富路。近日，记者来到果园内，看到村民们正忙着栽种新引进的石榴树种。据了解，石榴树投产后，最低可实现收益100余万元/年。

本报记者 杨擎
通讯员 吴莎莎

带领村干部实地考察

自己带头种植枣树

“盐碱地，土质差，庄稼减产，饿人家”。据了解，孙耿镇王兴村有一片盐碱地，土质差收成就不好，以往分地村民们都怕分到自己手上。2014年，在外打工的村民艾亮回到家乡，在这片盐碱地上引领村民开始种植果树。

问及艾亮回村创业的原因，他说：“在异乡打工太受气，不管你干得多好，只要老板不高兴就会挨骂。我心中始终有一个老板梦，为之再苦再累也值得。”

“家人十分反对我回乡创业，毕竟这投入大风险也不小。我没有顾忌家人的反对，承包了这片‘没有多大希望的’盐碱地。”艾亮说，乡亲们也认为这片土地没有希望，但他始终认为是由于没有找到适合种植的作物。

艾亮通过网络查到枣树耐盐碱，于是先后两次带领村支书和村民代表到沾化进行实地考察、论证，并多次去购买树苗，考察，学习栽种技术，在自己承包的这片盐碱地上

全部栽上了枣树。

盐碱地里种植枣树存在一定的风险，艾亮多次到农校找专业老师指导，并长期聘请一名技术人员对枣树的生长进行监管，把栽培的这些枣树苗看做自己的孩子一样呵护。功夫不负有心人，这些枣树长势茂盛，收成十分喜人。

如今，艾亮已承包120余亩林地，种植50亩“爽果红”和“金丝4号”、70亩“沾化冬枣2号”，预计每亩可产3000余斤，年收入近180万元。

普及种植技术带村民致富 成立合作社扩大产业规模

看到枣林的不断扩大，几位村民也想试试。艾亮看到村民仅三五家合伙购买树苗，不但增加了运输成本，选苗品质也参差不齐。于是他召集大家伙统一采购，亲自帮着村民选苗。

种果树的乡亲遇到技术难题时，艾亮会主动派出自己的技术人员免费解决困难。“大家相信枣树林能帮助他们致富，我打心眼里高兴。”艾亮说，“大家刚种枣树，对此并不十分了解，我将自己的知识和经验共享给他们，争取打出品牌。”

“今年俺家买了几十棵树苗多亏了艾亮啊！”村民艾健



一台小型挖掘机正在挖树坑，既节省了人力又加快了进度。

通讯员 吴莎莎 摄

高兴地说，对于种果树他一窍不通，本想买回树苗还请个专家给指导一下，结果艾亮从买到种到维护全程都包了，他们只是做点日常护理就行了。

据了解，随着种植枣树的面积越来越大，种植户越来越多，销路成了问题。于是艾亮和村支书商议成立济阳县绿之源专业合作社，通过合作经营的方式，实行统一的管理，帮助村民找销路。

同时，园区建成后也可吸引大量市民前来采摘、休闲，为济阳县的乡村旅游项目献出一份绵薄之力。

投入150余万引进石榴

每年有望收益100余万

枣园种植完成后，艾亮的创业之路并没有止步。他又通过网络查到泰山大红石榴具有适应性强，寿命长，耐瘠薄、果实个大等优点。于是艾亮和几位村民来到泰安进行实地考察，学习技

术，并投资150余万元用于承包土地和购买树苗。

近日，记者来到孙耿镇王兴村，在村子的北头看到了正在种植石榴树的村民们。

“这些石榴树大都是艾亮买回来的，这一片有不少呢！”村民艾女士高兴地指给记者看，种树这个活挖坑最累人，艾亮就找来一台小型挖掘机，既省了大家的力又加快了速度，一上午大家就种了几百棵。

如今树苗已种植大半，看着一棵棵小树苗随风摇曳，艾亮高兴地告诉记者：“如果树苗长势良好，第二年就能结果，结果株率90%，第四年可丰产，亩产达300多公斤。六年后逐渐进入盛果期，亩产达1000～2000公斤。”

“每斤以最低的市场价5元每斤出售，每年可达收益100余万元。”艾亮说，石榴成熟后可以和枣一起进行观光采摘，能吸引更多的游客前来游玩。届时还将发展餐饮、住宿一条龙服务的旅游生态园。

济阳街道工业园区 又新签约俩项目

本报5月7日讯(通讯员 张新华 记者 梁越) 近日，记者从济阳街道了解到，一季度，在招商和项目建设上，该街道新签约博然家具和永启若汐服装项目两个，截至目前工业园区入驻企业达13家。

据悉，济阳街道工业园区南邻国道220线，西邻省道249线，距县城两公里，距济南遥墙国际机场8公里，是通往滨州、东营、商河、乐陵、河北的必经之地，区位、交通、资源优势明显，吸引吉玛数控、鼎鑫机械、一诺润滑油等企业先后入驻。

今年，为进一步完善工业园区基础设施，该街道投资100余万元积极进行土地整理，在原池塘、窑厂地旧址，新修一条长350米、宽9米高标准框架路，路两侧规划建设4米宽绿化带。目前框架路水稳层施工已基本完成，将进行沥青铺设。

截至目前，济阳街道工业园区已投入基础建设资金1500余万元，建桥涵4座，四纵一横框架路2500余米。近日，该街道新签约博然家具和永启若汐服装项目两个，截至目前工业园区入驻企业达13家。如今，济阳街道规模以上企业达30家，中小企业达600余家。

仁风镇江家村 引进金蜜童西瓜

本报5月7日讯(记者 梁越) 近日，记者从仁风镇政府了解到，针对仁风西瓜易裂的特点，江家村村民引进金蜜童西瓜。据悉，金蜜童西瓜皮黄瓢红，糖分较高，耐运输，基本不会出现裂瓜，每斤价格约10元。

“我们所种植的小兰仁风西瓜，皮薄肉汁甜美，可运输起来相当费劲，西瓜头上有一点裂纹全瓜就裂开了。”仁风镇西街村的郭女士说，今年她种植了约2700个瓜苗，有600余个西瓜裂开。“这些瓜都是到了八九分熟时裂开的。”

郭女士称，西瓜裂开后其口感和甜度并没有改变，价格却大大降低了。“平常西瓜七八块钱一斤，裂瓜却卖一块钱一斤。每天都能拾出20多个裂瓜，我怕丈夫心疼，每天都在他回家前将裂瓜卖掉。”

考虑到小兰西瓜皮薄易裂的特点，江家村村民引进一部分金蜜童西瓜。“这种西瓜皮黄瓢红，糖分也比较高，耐运输，基本不会出现裂瓜的现象，能在一定程度上减小损失。”江先生称。

谈及金蜜童西瓜的销量，江先生称由于该种西瓜价格约在10元，每个西瓜达3斤以上，一个西瓜能卖50余元，主要面向中高档消费者。“产量还不错，种2000棵苗子能产4000多斤西瓜，总收入还不错。”



江家村培养的金蜜童西瓜。

本报记者 梁越 摄