

筑梦 中国助残日特别报道

独腿男人崔联防选择自强面对,开办汽车美容店只是他的第一步 踏实肯干,来洗车的都是回头客

崔联防9岁那年的一次车祸让他失去了左腿成了一名肢体高位截肢的残疾人。他凭借自强不息的精神选择独自创业,从一无所有到事业鼎盛,在汽车美容行业里风生水起,期间家庭变故事业濒临破产也没有抹灭他的梦想。

文/片 本报记者 郝运红
本报通讯员 崔洪兵 姬广鹏



崔联防(右)在店里向顾客介绍喷漆材料。

1 水果批发攒资金为创业

“一辆大货车刹车失灵冲着我就过来了,当我醒来之后看见的人和物体都像隔这一层蜘蛛网一样,现在我知道那是失血太多了。”崔联防说,9岁那年的一次车祸让他失去了左腿成了一名肢体高位截肢的残疾人,从此离不开拐杖。

面对自身缺陷的残酷现实,崔联防没有失去对生活的信心。“我想着要自强不息好好生活才行,残疾人也有自己力所能及的事可以做。我家庭条件并不好,就想给父母减轻一部分负担。”崔联防说,没有多少积蓄的他只能从

小生意做起。

他先是在街头卖刨冰,小小的刨冰生意在崔联防看来要比平常人更加努力才行。经过打拼崔联防得到了他的第一笔积蓄。这并没有让崔联防满足于现状,他决定要用这笔钱去挣得更大的利润。

他走出滨州去临沂、烟台等地收购水果,做起了水果批发生意。“让我没有想到的是,收购水果要上山,没有交通工具只能步行,小路崎岖不平,而我自身又不方便走,一天要走几十里山路。”崔联防说,一趟路下来他的手磨

出了血泡,用坏了两副拐杖,鞋子也磨坏了几双,每天下来都是腰酸背疼。到了晚上还要赶着发货,困了就在发货车上睡会,发完货基本都是凌晨3点。这样干了一个多月钱,没有经验的崔联防不仅没挣到钱反而赔了本。“虽然我赔得很惨,但是我学到了很多生意知识。”

虽然赔了钱但崔联防没有灰心,他变得更加坚强去克服自身的困难。第二年他又去做水果批发,有了第一年的经验这次崔联防成功了,赚到钱的崔联防终于可以回家做属于自己的事业。

2 免费为残疾朋友教技术

在外打拼的几年崔联防发现,城市里车越来越多,洗车店是个很有前景的行业,也比较适合自己的实际情况。回到滨州,他每天穿梭在不同的大街上,去考察滨州的洗车行情。

2005年,崔联防的洗车店开张了,那是滨州第三家洗车店。崔联防给人洗车很仔细,价格也比其他家优惠的多。客户越来越多,客户的要求也越来越多。崔联防意识到,只靠洗车是不够的。在开店一个多月后,崔联防决定暂时歇业,一个人跑去了蓝翔技校学习汽车美容专业。“本来要学一年的课程,我八个月就学完回来了。”崔联防说。

回来继续开张的洗车店变成了专营洗车、贴膜、发动机清洗、保养内室、铺底、抛光、封釉、打蜡、轮胎保养、修复划痕、清洗座套全面一体的汽车服务行。崔联防利用当年批发水果在外闯荡时的人脉关系,找到货源批发市场。

凭借崔联防过硬的技术和良好服务态度,再加上他不怕吃苦不怕累,他的生意也越来越好。他又陆续开了汽车装具店,从小规模的努力去做,慢慢做到了四家店。崔联防把生意做大了,他还招收一些残疾朋友来学习考察,免费为残疾朋友教授技术,用两年的时间培养了5个残

疾人学员和8个正常人学员。

2011年,崔联防的父亲大病,身为唯一的儿子崔联防他卖了自己的店面,不顾一切先救父。最后也没能留住父亲的生命,还欠下了十几万的债务。崔联防在外债累累的情况下,凭借过去在行业内的信誉选择重操旧业。

“虽然店面小了,但原来的老顾客还是会选择来我这,我做活他们放心。”崔联防说,目前,崔联防的汽车美容中心固定会员就有近300人。三年过去了,崔联防还清了外债,又开始积攒积蓄准备大干一场。



PEUGEOT

东风标致

东风标致运翔旗舰店
5.17日盛大开业
百万钜惠 撼动全城

- (1)开业期间订购车将获得东风标致厂家及滨州运翔旗舰店双重购车优惠豪礼;并且还有特供直销车助力滨州运翔开业庆典,仅此一次。
- (2)开业期间凡进店维修保养的顾客均可享受工时费六折优惠;
- (3)开业期间凡本品牌进店的车辆均可享受180元全车免费检测;
- (4)开业期间凡进店本品牌的车辆均享受免费洗车两次。
- (5)5月17日仅此一次团购盛宴,订车现场砸金蛋,不设空奖,更有价值1880元全车膜等你来抢!



品鉴专线: 2294888 地址: 长江三路与渤海二十四路路口往南300米路东