

践行低价承诺 买车给补贴

# 齐鲁汽车广场“全民购车季”收官

上周六，齐鲁汽车生活广场举办的“全民购车季”活动迎来最大规模补贴发放与促销团购活动。在活动当天，共有近30个品牌参与活动，最大限度的促销吸引了百余名客户参与，共成交车辆60余台。同期举行的交车与补贴发放仪式，也有70多名车主领走800元-2000元不等额外购车补贴，发放现金近10万元。一省皆现金到手的车主纷纷表示：在齐鲁汽车生活广场买车，最实惠！

## 厂商优惠到底？它还能再降

近期有购车打算的济南市民刘先生，在车市走了一圈之后，最终还是选择了齐鲁汽车生活广场。刘先生告诉记者，他看中了北京现代瑞纳,但济南各家店价格基本一致，不知道如何选择。“从齐鲁汽车生活广场内的店咨询后才知道还能额外送800元补贴，这不价格又降下来了。”刘先生说,幸亏多逛了逛,这800元算是实打实省出来了。从4月初，齐鲁汽车生活广场就推出“全民购车季”活动以来。在1.5月的时间里，共达成订单200余台。不少消费者趁着周末的

好时光，前来选购车辆或领取相应的现金补贴。在上周六举行的交车与补贴发放仪式上，共有70多位车主领走属于自己的补贴。尽管人数众多，但办理补贴手续却一点也不复杂,车主只需要进行简单的资料审核及拍照,只需短短几分钟就能拿到对应的现金补贴。

## 山东最大汽车文化广场 买车有保障

齐鲁汽车生活广场位于济南西部,是一家全新的汽车销售服务集散地，力争为全省消费者提供汽车销售、维修服务及汽车文化生活的新体验。它由大众报业集团倾力打造，在原有汽车4S经营

模式的基础上，创新性地提出6S经营模式，包括整车销售、售后服务、零配件供应、信息反馈、汽车后市场服务及汽车生活体验。

截至目前,已建成北京现代济南4S旗舰店一家及五大汽车展厅，为消费者提供涵盖30多个汽车品牌的销售服务。在相关配套设施上，汽车保险经济公司已先期进驻、购置税缴纳大厅与挂牌服务点也即将启用，届时将形成选车、购买、保险、缴税、上牌等一条龙,一站式服务。

## 活动链接——1天卖出60多辆车

在上周六的“全民购车季”

活动上，除了前来领取补贴的车主外，还有百余名消费者抓住这一购车良机,选择齐鲁汽车生活广场买车。

据悉,活动当天推出的不少车型都是特价车,并进行限量销售。活动开场没多久，几款特价车型就被抢购一空，让许多晚到的消费者懊悔不已。而除此之外,，签下订单的消费者均能参与额外的抽奖活动,礼品涵盖洗衣机、面包机等小家电及加油卡，100%的中奖率让购车客户满载而归。同时，齐鲁汽车生活广场还为现场订车客户提供500元/辆车的额外补贴，实打实的促销,让许多原本犹豫的消费者也慷慨下定出手。

(本刊记者)

# 海马“双T力作”济南上市

5月24日，海马汽车的两款高品质力作——第四代福美来和新海马S7在济南隆重上市，当地主要媒体、经销商以及客户参加了此次上市发布会。发布会通过精彩的互动与体验环节，让现场媒体和客户对两款新车有了更深的了解。两款车的智能化、超强动力性能和高品质得到了媒体和消费者的一致认可。

一场充满活力的花式单车表演拉开了发布会的序幕，发布会以互动的形式将两款新车的T动力、车联网优势传递给在场的媒体和客户。会上，海马汽车领导表示，海马的技术发展方向聚焦低碳环保和云端科技，通过发动机的小型化、涡轮增压化和缸内直喷化，实现更强的动力和更经



济的油耗，同时，快速推进新能源汽车的量产化。车辆智能化得到进一步的提升，包括车联网、远程控制、自动泊车、AEB预测性紧急制动等技术逐渐普及。涡轮增压发动机和车联网系统引领

海马汽车海口基地正式进入了“双T时代”。

第四代福美来和新海马S7是海马汽车进入自主发展2.0+时代的力作，动力、智能、品质全面升级。第四代福美来官方指导价

为7.49万-11.89万元，新海马S7官方指导价为8.98万-14.48万元。当天，现场客户对两款新品兴致盎然，现场共成交35台。

两款新车均采用涡轮增压发动机并搭配同级少有的进口6速手自一体变速箱，1.5T/1.8T+6AT可谓同级最强黄金动力组合，给客户带来充沛、富有激情的驾驶快感。第四代福美来搭载的1.5升涡轮增压发动机最大功率115千瓦，动力达到了主流合资品牌2.0升自然吸气发动机水准。这款发动机优越的低转速高扭矩特性，起步快、提速快、超车容易，非常适合城市工况使用。新海马S7搭载的1.8升涡轮增压发动机最大功率达138千瓦，动力可与主流合资车型2.4升自然吸气发动机相媲

美，发动机转速从1800转开始，即可达到最大230牛米的动力输出，低转速高扭矩特性同样给您酣畅淋漓的驾乘感受。两款涡轮增压发动机均为海马自主研发，在实现超强动力的同时兼顾节能环保。第四代福美来1.5T车型的百公里油耗仅为7.1升，搭配1.8T发动机的新海马S7油耗低至8.4升。

HM-Link极智车载互联系统是国内唯一一家拥有中国电信专属网段的车联网系统。确保网络服务畅通、安全、私密。尤其在车辆发生故障或者需要救援的时候，其安全性和接通率更加突出。另有24小时×365天全时无休人工坐席为客户提供了全面周到的服务。(庆义)

## 安全选车看底盘 经典马6更可靠

近日,马自达6“底盘好 车才好”的广告再次让汽车安全成为焦点话题。作为检验一辆汽车安全性的基础性标准之一,底盘系统是否先进可靠应该引起每一位消费者的重视。而事实上,马自达6之所以敢把这个问题摆上台面,就是因为它在底盘上长期以来所积累的良好口碑。从最初的设计到技术配置,从制造到调教,底盘安全始终都是马自达6作为一款运动型轿车追求的重点之一。

### 精品理念让安全DNA深入血液

随着汽车数量的爆发式增长,安全不但成为消费者的基本需求,更是每个车企从产品开发阶段就必须面对的一道必答题。而如果倒回到本世纪初,在更多人还对汽车走进家庭感到不可思议时,关注消费者安全便已经被纳入到马自达6的研发考虑中。

在2001年,马自达推出了旨在全面复兴的“新世紀计划”,落实到产品层面,就是要用更领先的技术,生产出更“精”更有“特色”的汽车产品,马自达6便是这一计划的产品结晶,也成为第一款秉承马自达ZoomZoom全球品牌精神的第一款车型。

负责马自达6研发的工程师在接受采访时曾表示:“马自达6集中体现了马自达的新思路,安全性成为与操控、环保并重的考量标准。特别是在安全方面,研发小组着眼未来从零开始。对于直接影响汽车安全的底盘系统,设计标准更是直接瞄准豪华品牌,在实现良好操控性能的基础上,对安全性给与了前所未有的高度关注。在产品推出后,马自达6被认为是当时世界上最好的中型轿车之一。”

可以说,一款车从诞生之前,造车理念就会赋予其独特的DNA。作为中国消费者运动型轿车的启蒙车型,马自达6不仅展现出了运动型汽车的新方向,也蕴含了马自达对于底盘系统等安全技术发展的预判。

### 超前技术成就安全与操控双典范

在这样的开发理念下,马自达6凭借超越当时技术水平的底盘系统,不但让更多人第一次体验到了操控的“乐趣”,也为汽车安全树立了一个时代的标杆。即便与当今市场上的热门车型相比,马自达6所表现出来的竞争力依然优于绝大多数A级车。

在底盘悬挂上,马自达6搭载了成本更

高的四轮独立悬架,双横臂前悬挂加E型多连杆后悬挂在安全性和操控性上,比目前很多主流车型应用的麦弗逊前悬挂和扭矩梁式后悬挂更胜一筹。其中,高支点复合双横臂前悬挂实现了双铰点下控制臂与上控制臂的完美结合。除了转向更加精准平顺外,高速行驶的安全性也大大优于麦弗逊悬架。目前,双铰点下控制臂仅出现在奔驰、宝马等高端车型上。而相对于扭矩梁式后悬挂,马自达6所采用的E型多连杆后悬挂滤震效果更好,特别是在坑洼路面上,行驶稳定性和舒适性都提升到了新的水平。此外,马自达6所采用的3H逐级吸能结构车身如今已经被广泛采用。这样的设计在车辆发生碰撞时,可将冲击力最大限度的抵消,车身不至于发生严重变形,以保障驾乘人员的安全。除了底盘系统的优势配置,精细的调教也让马自达6拥有了加速不下坐、制动抗点头、转弯半径小等更为出色的操控体验。同时,软硬适度的底盘让马自达6既适合家庭使用,又适合赛道驾驶。通过以上对比不难发现,马自达6采用了很多成本更高的技术配置,展现出它在安全品质和运动性能上的毫不妥协,同时这也成为它能够热销多年的根本原因。

### 一汽制造 高品质赢得好口碑

除马自达注入的先进技术和理念外,一汽轿车所拥有的国际一流生产制造水平,为马自达6的高品质制造提供了坚实保障。一汽轿车拥有先进的冲压、焊装、涂装和总装生产线,强大的生产、管理、物流体系能力,为马自达6的制造和销售提供了有力的整体支撑。

马自达6的高品质也赢得了广泛认可。连续三年蝉联“最佳中高级轿车”大奖,接连斩获消费者满意度优胜车型、国产新车质量优胜车型等多个奖项,让马自达6成为名副其实的获奖专业户。在J.D.POWER新车质量研究IQS调查中,马自达6连续两年获得第一名。而弯道王、节油王、操控王等好口碑,更是代表了消费者对马自达6的最高认可。综合来看,从产品设计研发的前精品理念到产品本身对于超越时代标准技术的应用,再到一汽集团的制造实力,三大要素为马自达6持续领先市场奠定了基础。而国内超过80万的庞大消费者群体及诸多口碑赞誉,也让马自达6成为那些崇尚经典,注重安全、操控和实用性消费者的首选。

5月30日,到瑞和金达买北京现代

## 齐鲁汽车广场送您3年保养



为庆祝北京现代济南第一旗舰店瑞和金达4S店盛大开业,5月30日,齐鲁汽车生活广场将对在这一天购买北京现代的客户予以“3年免费保养”的承诺。以北京现代全新胜达为例,常规保养一次费用在500元,按2次/年保养计算,此次额外优惠价值3000元。仅限5月30日,济南瑞和金达4S店开业购车客户。

同时,在5月30日开业庆典上,济南瑞和金达店推出新店开业“乐享五重礼”活动。

- 1、到店礼:意向客户及老客户到场可以赠送精美礼品一份;
- 2、签单礼:活动现场定车即送购车大礼包;
- 3、红包礼:活动现场参与红包派送,更多现金红包等您拿;
- 4、秒杀礼:活动现场,部分指定汽车用品一元秒杀;
- 5、特价礼:开业当天,5台特价车限时抢购。

济南瑞和金达汽车销售服务有限公司是瑞和汽车继济南东部北京现代瑞和众达4S店之后在济南投资建设的又一北京现代特许经营店。公司坐落于济南刘长山路西

首的齐鲁汽车生活广场院内,是集北京现代系列产品整车销售、售后服务、配件供应、信息反馈、二手车置换、保险代理、汽车信贷、俱乐部等一体的旗舰店。

瑞和金达4S店是按照韩国现代全球最新特约店形象标准(GDSI)建设的济南首家北京现代旗舰特约店,公司注册资金1000万元,建筑面积5000余平方米,建设的展厅极具现代风格,将成为济南车界最亮丽的一道风景线。

瑞和金达所有销售及售后服务团队成员具有多年汽车销售及服务行业工作经验,均参加过北京现代厂方提供的系统培训并取得岗位资质认证,具备一流的专业技能和一流的业务素质,能够全面保证客户得到北京现代汽车“非凡之旅”的全新服务体验。

“买现代、旗舰店、瑞和金达最省钱”

齐鲁汽车生活广场·济南瑞和金达4S店  
地址:经十西路与平安南路交汇处东行800米  
销售热线:0531-86521666  
服务热线:0531-86520555