

总理喊你来创业

报名方式:电话:96706;邮箱:476939748@qq.com。  
也可下载齐鲁壹点app,注册登录后到情报站提交创业故事。

# 您是主人,我当管家

## “东营好工人”为中高端家庭提供管家式服务

“快40岁的人了,毕竟有养家的责任,如果创业,顾虑要多一些。”谈起自己的创业经历,王志强这么说。带着自己前些年积累的资金、人脉和资源,他走上了创业路。客户群定位为本地的中高端家庭,为这些家庭提供管家式服务。

本报记者 崔立慧

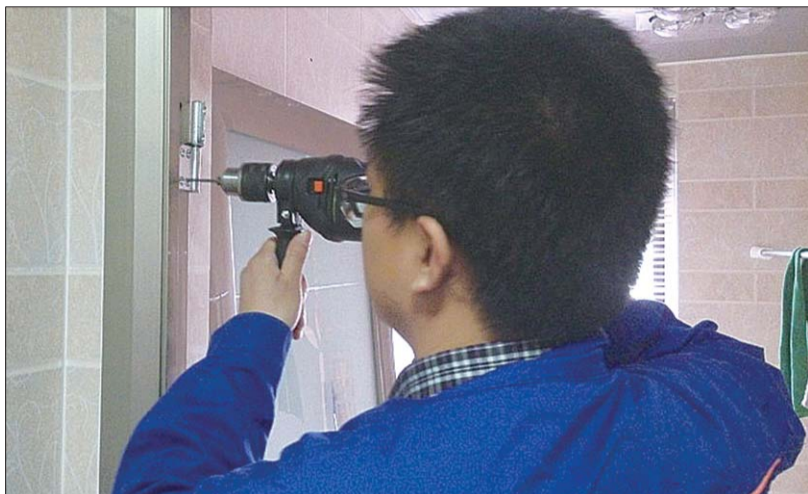
### 水电暖出问题 拍照留言工人就上门

2014年8月,在北京打拼多年的王志强回到东营,打算重新开始一份事业。因为之前从事的工作是为企业提供信息化管理及营销服务,他准备继续从事互联网营销。当年8月15日,东营市红杉林信息科技有限公司(以下简称红杉林)注册成立。

王志强出身工人家庭,创业之初他就考虑过能不能为工人做点什么。“有一回我看见几个工人在路边等活儿,大冬天,吹得灰头土脸的。我问他们要是能把他们介绍到家庭中工作好不好,他们说‘那当然好啊’。”不久,“东营好工人”微信公众号上线,成为红杉林进入实体运营的第一个项目。

“主要承担家庭中的水电暖维修,哪里出了问题,你拍个照告诉我们,我们的工人师傅会跟您联系,上门维修。”王志强说。考虑到工人要进入家庭,王志强在工人的筛选上有一定的条件,“都是正式单位的专业维修人员,利用空闲时间承担用户的维修任务。这些人的背景我们掌握,才能放心让他们进入家庭。”目前,“东营好工人”的注册工人保持在八人左右,服务范围主要在东城。

2014年底,杨先生在微信朋友圈里看到了“东营好工人”,正好当时自己家卫生间门的合页坏了还来不及修理,就给“好工人”留言说了说情况。第二天,维修师傅来到他家,检查了损坏情况,外出买来需要的零件,很快就修好了。“没想到能有这么方便。现在普遍信息不对称,有个人帮你筛选打理这些,自己挺省心的。”杨先生说。



▲王志强在今年油地青年创新创业大赛现场。

◀维修工人入户服务。受访者供图

### “您去忙, 我帮你保洁买菜”

在运营东营好工人的过程中,王志强得以接触到本地不少富裕家庭。在这些家庭当中,他发现了新的商机。“这些家庭的男女主人多数比较忙碌,时间很紧,因此更不愿意把时间花费在清洁、修理等琐事上,而且他们对于食品安全的要求更苛刻,同时,也是这部分人有很强的购买力。”王志强想,我们能不能筛选出一部分优质农副产品,按照他们的要求为其配送,同时提供家政服务。

“比如一个家庭两周需要做一次清洁,到了约定的这天,我们的工作人员就来到你家,做保洁,维修保养电器,甚至帮你洗车,同时,

你订的大米,笨鸡蛋,土鸡等也送来了。根据这个家庭的生活习惯,我们帮助你安排各种服务,相当于一个家庭的小管家。”王志强说。

为了筛选优质农产品,团队走访了本地不少农副产品生产基地。今年4月份,他凭借这个项目赢得了东营市首届油地青年创新创业大赛初创组的一等奖,并为团队获得五万元奖金。

东营市创业导师、SIYB中国培训师马庆斌对于“东营好生活”项目十分看好。“现在互联网+思维流行,我认为这个项目最可贵的地方是立足本土,在东营实际情况的基础上找到了切入点,是互联网与实体的紧密结合。”

### 打算三到五年 积累万名用户

冯师傅是东营某电力单位的职工,平时负责电路维修,也掌握基本的水暖维修技术。2014年供暖季开始之前,成为了“好工人”的注册维修工。“我平时工作是倒班,休班时间很长,正好自己掌握维修技术,以前是义务给朋友帮忙,加入好工人之后开始挣钱了。啥活儿都能干,地暖分水器,电路故障,拆家具也干过,接了20多单了。”冯师傅告诉记者。

29岁的孙晖是红杉林的股东,此前在东营

某事业单位工作的他因为工作关系认识了王志强,因为对他的项目感兴趣,正好自己也想出来闯闯,两人就成了一对“中国合伙人”。因为担心家人反对,辞职之初,他甚至对父母撒了谎,称自己“跳槽到一家收入很好的大单位”。

“我要做东营本土的东西,如果能够积累一万个东营本地的中高端家庭,那么这个平台的商业价值就非常巨大了。这大概需要三至五年的时间吧。”王志强说。

**金穗鲁通卡**  
**畅行高速 乐享生活**

**中国农业银行**  
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

**金穗鲁通卡, 为您带来信用卡与ETC卡的双重体验, 让您畅行高速, 乐享生活!**

- 专享高速ETC车道, 免排队!
- 高速缴费立享95折, 更优惠!
- 无需预先储值, 更方便!
- 先通行后缴费, 更畅快!
- 吃喝玩乐购一网打尽, 乐享生活每一天!

符合中国农业银行信用卡申领条件且满足以下条件即可申请:

- 山东省内非营运汽车(不含摩托车、农用车、货车)车主;
- 可提供本人有效身份证件及本人机动车行驶证。

现在办卡立享以下优惠:

- 激活有礼。申请人办卡成功后网点领卡并现场完成卡片激活及ETC应用签约, 即可获赠价值60元左右的精美汽车类礼品一份或洗车卡一张(洗车卡限济南地区), 数量有限, 先到先得。
- 消费满额送OBU。持卡人开卡后, 累计有效消费满999元, 即可获赠市场价值380元左右的OBU(车载电子标签)一台及免费安装服务, 数量有限, 先到先得。

使用范围: 北京、天津、河北、山东、山西、上海、江苏、浙江、安徽、福建、江西、辽宁、陕西、湖南等14个省(市)。2015年10月起可一卡行遍全国高速!

全省农行(不含青岛)各营业网点均可受理卡片申请。



农行【信用卡】



即刻关注  
农行信用卡  
官方微信/微博

www.abchina.com “信用卡” 频道客户服务热线40066-95599, 021-61195599