



## 一大波90后向汽车市场来袭 你准备好了吗?

“现在比较关注汽车市场,也有买车的打算。因为汽车能带给我全新的生活体验。”出生在93年的小李说道。作为大四的学生,他已经迫不及待地想要在毕业时购买一辆汽车,开启崭新的生活。随着90后的成长,他们逐渐成为社会的主力军,他们对汽车市场的关注度也在大幅度地增加。“买什么车,什么样的车有个性,什么样的车性价比高……”一连串的问题随之而来。除了大家一直关注的安全质量等传统方面外,90后们也将鲜明的个性带入了汽车市场,一大波90后正在来袭,你准备好了吗?

### “颜值”很重要 “内秀”不能少

在这个“看脸的世界”里,汽车也毫无例外地“中枪”。一份汽车问卷调查的结果显示,90后对于汽车的外形和内饰更为看重:“汽车就是自己的专属空间,谁不希望自己的地盘既漂亮又舒服啊?”随着人均收入的提升,买一辆车代步已经不是难题,而90后更希望通过自己的爱车,像周围的人传递出属于自己的个性和信息;保守低调的设计风格会让90后觉得呆板低沉,毫无趣味;而鲜明的运动系列、大胆前卫的设计则会吸引90后们的目光,成为他们的不二选择。“都说青春就在身旁,那么就将青春烙在车的身上,买车就要让别人眼前一亮”逐渐成为90后的购车标准之一。除了超高的“颜值”外,90后们也非常重视内饰方面的问题,“我比较喜欢韩系车,它们内部环境非常舒适,音响音质效果也是一流。”即将毕业的小张谈起汽车来头头是道。“精致的

内饰能给我更多驾驶欲望,让我对这辆车的感情更深。”比起70后喜爱的质朴无华,90后们更热衷于汽车内部空间的装扮和利用,于是“内秀”也成为90后的关注点。如此看来,只有“内外双修”的汽车,才能博得90后的芳心。

### 价格是问题 但不是大问题

根据了解,大部分具有购车意向的90后的家庭经济情况是在普通或者小康,所以90后购买汽车的价格跨度比较大,低至6万元左右,高至四五十万,都在考虑的范围之内。“价格”这个因素,似乎不再是影响购车的因素,似乎不再是影响购车的因素。但是小李却说:“虽然我最早开始的购车预算是10万元,但是我还没有收入,不想花父母太多钱。所以把预算降低到5万元。”90后“独立,自我”的标签曾被很多人诟病,但是也正是这份独立,让中低档车受到90后的欢迎。而且大部分90后此时购买的汽车只是一个“开始”,随着他们

事业的成功,他们也将购买更高级的汽车。“买一辆15万到10万的车,既大气又不会花父母太多钱,心里安心,以后换车时也不觉得太可惜。”这样的选择被许多90后们认可。与此同时,由于汽车的后期保养和油耗也直接关系到汽车的花销。很多90后也对此比较关注。“买车不犹豫,加油时肉疼”的情况是90后不希望看到的。因此,较低的油耗,贴心的售后服务和保养将会在竞争激烈的汽车市场上占得先机。

### 新鲜事物来者不拒 实际操作仍待考虑

一直以来,90后大胆甚至有点疯狂的性格特点让人铭记,而在汽车市场,90后们对于汽车的前沿科技和未来的发展趋势也是非常敏感。“我一直对新能源汽车非常感兴趣,也对此有过详细的研究。”理工大学的小袁说道。新能源这类的新兴科技在90后的朋友圈里已经成为热门讨论的话题。由于90后的社会责任意识在增强,再加上大胆尝试,

好奇探索的性格,90后们不排斥新能源汽车,甚至还对这些新产品非常有好感。而“不常出远门,多在市区驾驶”的90后驾驶特点也非常符合新能源汽车的受众标准。但是这看似“天作之合”的“一对儿”却因为实际操作的诸多不便而被“拆散”。新能源汽车的选择不多,国产品牌外饰不好,进口车型价格又贵;新能源汽车的燃料补充点太少,在很多城市里都处在试点阶段,而且电池使用寿命等问题还是个未知数……虽然问题不少,但是汽车制造商、汽车市场如果将这些问题一一解决的话,90后将会成为新能源汽车最忠实的粉丝和拥护者,新能源汽车的前景将不可限量。

随着90后的来袭,汽车的身份也在发生着转变,它从“地位的象征”逐渐转变成“体现个性和特点的名片”;从一个“代步工具”逐步成为“打造新生活体验的伙伴”。也正是汽车的角色转变,让如何用科技武装汽车,如何用艺术打造汽车成为各汽车厂商必须要思考的问题。未来,“用最低的价格和最好的品质打造属于90后们个性分明的“汽车名片”、用艺术和美感赋予汽车更强的生命力”将是不可逆转的趋势。90后小鲜肉的来袭,对于汽车制造商和汽车市场来说,既是机遇,又是挑战。让我们拭目以侍。

## 半价提车尾款秒杀 轻松拥有凯迪拉克

每个人的心中都会有一个豪车梦,随着今年国内汽车市场层出不穷的优惠政策出炉,入手一辆期待已久的豪车可谓时不我待。那么,哪一款豪车最值得出手呢?经过再三比较后,凯迪拉克无疑是首选。

笔者从济宁朗巍凯迪拉克4S店了解到,6月13日,济宁朗巍凯迪拉克4S店将开展“半价提车 尾款秒杀”的团购会活动,凡购买凯迪拉克ATS-L、XTS指定车型的用户,即可参与“半价提车,尾款秒杀”的活动,还可享受12个月零利率月供的优惠,最低15万就可以拥有心仪的凯迪拉克,让购买豪车不再负担。

尊享一:零利率气球贷款。以ATS-L舒适科技版(售价30.5万)为例,首付15.25万即车价的50%,一年后付清尾款15.25万!零利率,零月供!

尊享二:尾款秒杀。每40个活动参与客户,产生全尾奖1名及半尾奖1名,中奖率高达5%

1. 太阳奖1名,尾款全免
2. 月亮奖1名,尾款减半
3. 星星奖38名,ATS-L返现25000元,XTS返现30000元(未中太阳月亮奖者)

豪华尊崇的体验是每一位豪华车车主的用车需求,凯迪拉克车型丰富配置全面超越同级,更独具前瞻科技的优点,带来众多拥有凯迪拉克车型的车主,现在“半价提车 尾款秒杀”的限时团购会活动,给勇于开创的心一个启程的理由。(缪大鹏)

## 敞开想 放肆动 中华V3济宁上市

6月7日下午,中华V3济宁上市发布会在济宁金利达中华4S店拉开帷幕,中华人以专业真诚的姿态展示了“敞开想,放肆动”的V态度。中华V3是华晨中华旗下全新小型SUV,本次上市共推出了9款车型,售价6.57万-10.27万元。

中华V3整车严格按照C-NCAP五星安全标准设计,整车采用近60%高强度钢材的同时,实现轻量化设计,打造更加坚固强韧的车身,为驾乘人员提供最安全的保障。在制动性方面,中华V3采用大尺寸刹车盘,同时配合宽幅轮胎,有效提升了产品制动性能。

中华V3搭载1.5T发动机,其卓越、澎湃的动力系统给消费者带来前所未有的畅快体验。1.5T发动机在2000转时即可达到220Nm的峰值扭矩,表现十分抢眼,百公里加速仅需10.2秒。华晨中华的工程师在着手提高T动力发动机输出的同时,兼顾了燃油性和排放标准的考虑,在绿色环保、节能降耗等方面也有出色表现,使中华V3的百公里油耗仅为7.3L。

中华V3搭载智能手机互联系统,可匹配三星、HTC、小米等手机品牌中安卓4.0以上手机操作系统。当下许多品牌都搭载了车载互联系统,但多数功能都要支付高昂的年费,造成了很多车型虽搭载了智能系统,但基本处于鸡肋状态。华晨汽车智能手机互联系统则避免了这种尴尬的产生,不仅免费,而且连接后可在7寸多媒体大屏上进行手机内所有APP程序的操作,让智能科技触手可及。(缪大鹏)

## 抄底行动 专治五行缺钱

世界那么大,我也想去走走;世界那么大,奈何钱包那么小;世界那么大,哪也去不了。股市很牛,依然在亏钱,彩票很美,从未中过。究其原因:命里缺金,五行缺钱。没关系,五行缺金,北京汽车帮你省钱,世界那么大,绅宝D系列带你走。

世界那么大,绅宝D系列让你轻松出行  
世界那么大,自驾出行才是王道,奈何五行缺钱,生生折断了美好的梦想。No.No.No,绅宝D系列帮你解决:现购绅宝D系列主力热销车型,即可享受超低首付和超划算金融购车方案,最低首付1万元就可以轻松把车开回家。世界那么大,自驾出行享受旅途的“趣”味。

世界那么大,绅宝D系列帮你做理财  
世界那么大,只有绅宝D系

列不教你花钱教理财。即日起,购买D20、D50、D70全车型即可享受1年免息、免购置税和享受置换补贴的叠加抄底优惠。以前的爱车已经无法满足你驰骋的心?没关系,现在来北京汽车置换,最高可省28000元,让你省下大价钱,开心驾新车,任性奔世界!

世界那么大,绅宝D系列轻松省钱伴你游

世界那么大,出去走走没钱怎么办。如果说起低首付已治愈40%五行缺钱病症,那么0息0税政策,让你在贷款购车之余还可享受减免购置税,这等好事岂能错过?贷款一年无利息,最高免息可达8300元超划算政策。贷款购买绅宝D20,最高可省13000元,足以让你横穿美国,自驾出游!世界那么大,最美的风景怎可错过?(施园)

## 雪佛兰中国10周年 感恩钜惠

全新呈现 10.99万起  
大空间 超省油

炫酷 10.99万起  
6万定额贷 24月0利息



润华雪佛兰济宁高新区店 销售热线: 0537-2988666  
济宁朗巍雪佛兰 销售热线: 0537-5153555

地址: 济宁老327国道88号润华汽车广场(车管所西2000米)  
地址: 济宁新327国道浣府河桥东188米路北圣达汽车城



雪佛兰山东  
官方微信