



聊城农商银行
LIAOCHENG RURAL COMMERCIAL BANK

聊城农村商业银行股份有限公司(聊城农商银行)于2013年12月28日正式改制成功。目前,41个营业网点遍布城乡,是聊城市区营业网点最多、服务范围最广、资金实力雄厚的综合性、多功能的地方性商业银行。

聊城农商银行始终坚持“面向三农、面向社区、面向中小企业、面向县域经济”的市场定位,努力打造集“战略目标远大、差异化竞争优势明显、金融产品和服务引领区域潮流、创新能力突出、可持续发展”为一体的一流银行;打造一个对股东负责、践行社会责任、倍受群众信赖,文化、品牌、形象高度统一的高品质银行。

聊城农商银行转型升级 竭诚服务600万水城人民

——农村产业结构转型升级、中小企业融资渠道广泛拓展

创新农村金融,农村产业结构调整优化升级

随着利率市场化进程的加快、农村金融改革的深入和农村金融市场的逐步开放,农村信用享有的政策红利已逐步消失,在经济减速、要素制约、市场竞争的情况下,聊城农商银行把握社会经济发展的新要求,坚持以改革创新举措推进农村产业结构调整,走质量效益型的内涵式发展之路,将比较优势转为综合竞争优势,实现速度、结构、质量和效益同步提升的科学发展。

自5月份以来,聊城农商银行农区支行抢抓时机,倒排工期,积极组织村支书、

带头人,赴周边先进地市参观学习,解放农户思想,加快产业结构调整步伐。至5月底,已在106个村庄展开产业结构调整,授信村庄21个,参与户数217户,授信98户、435万元(拟授信85个村庄,户数933户,授信3120万元)。

其中,大张支行引导大常村农户组建村级信用联盟,吸纳成员30户、授信181万元,对原有大棚进行升级改造;嘉明引导周店村蘑菇种植户成立股份制专业合作社,成立专业种植联盟,拟授信51户、500万元,并引导农户向种植木耳等高附加

值产业转型升级;北城带领村支书、带头人外出参观学习油桃种植,抢抓思想引导,带动参与农户60户,拟授信360万元;以冲床加工为主导产业的郑家,选取典型,实行工业、农业双线并进,积极寻求转型方向;凤凰因地制宜,细分种类,多种模式灵活跟进,其中对刘道之村引导苗圃产业流转土地600亩,带动农户20多户,拟授信200万元;梁水镇选取杨庄村为试点,拟对300亩集体土地重新分配,树立典型,拉开全辖农村产业结构调整序幕。

改制一年来,聊城农商银行以打造有担当责任的本土银行为己任,团结实干,改革创新,截至2015年5月底,全行下辖1个营业部、40家支行,在职员工741人。各项存款159.57亿元,较年初增加22.92元,增幅16.77%;各项贷款92.03亿元,较年初增加7.63亿元,增幅8.73%;ATM共计156台(离行式69台),较年初新增23台,实现对全市医院、学校、专业市场、车站等重点领域的渗透;农金通累计布设313台,实现每3个行政村布设一台机具的目标,助农取款服务点达903处,实现农区电子机具全覆盖,农区自助服务网络基本建立。电子业务替代率69.84%,较年初提高1.72个百分点。近年来,先后荣获“全国农村支付服务环境建设先进集体”、“富民兴鲁劳动奖状”等荣誉称号,连续4年全市系统内综合排名第一。

聊城农商银行2014-2016年三年发展规划是:紧扣聊城“东融西借”时代节拍,以“思想理念、经营方式、金融服务”三大转型为指导思想,稳步实施“推动年、提升年、深化年”计划,逐步实现规模跨越式发展、内涵跨越式发展和集约化发展的“三级跳”,在全市、全省范围内打响“社区银行、流程银行、网络银行”服务品牌,把聊城农商银行建设成为公司治理完善,内部控制严密,流程科学高效,财务状况良好,经营运行稳健,有显著经营特色和较高品牌形象的现代化股份制商业银行。

本报记者 王瑞超

拓宽融资渠道,解渴实体经济

当前,针对经济下行,部分中小微企业融资难等现实问题,聊城农商银行切实增强大局意识、责任意识和创新意识,组建团队,逐户调研,掌握需求,对现有信贷产品进行整合,根据中小微企业的生产周期、市场特征和资金需求,进一步优化贷款期限结构,陆续推出“生意贷”、“房抵贷”、“及时雨”、“循环贷”、“互助快融通”等一系列信贷产品,满足中小微企业不同类型、不同发展阶段的服务需求,全力打造广大中小微企业最值得信赖的合作伙伴。

“循环贷”突破发展壮大瓶颈

“授信三年,期间随用随贷,不用了就把钱还上,需要的时候再去贷,不用每次贷款都办很多手续,还节省了贷款利息。”聊城昌岳商贸有限公司通过“循环贷”的资金支持,把塑钢门窗销售生意越做越大。聊城农商银行在详细调查该企业后,

于今年上半年为该企业办理了“循环贷”业务,授信金额300万元,期限3年,以该公司办公楼作为抵押,3年之内该公司可以随用随贷,周转使用,相应的该公司把全部结算、票据业务转移至该行开展。“循环贷”一方面解决了企业周转难的困境,减轻了企业财务压力,另一方面也增强了企业对聊城农商行的向心力,真正实现了安心合作,共同发展。今年1月该公司借款1000万元后,4月份因为业务需要又借款500万元,6月份贷款回笼后又还款500万元,荆经理激动的说:“现在我可以集中精力搞好我的企业了,聊城农商银行解决了我的后顾之忧,成为我们持续发展的坚强后盾。”

“互助快融通”助企业质变

“以前碰到国外客户的大订单,资金不足总是不敢接,现在有了‘互助快融通’,300多万的资金足够我接国外上千万

的大单了。”聊城明华金属制品有限公司负责人黄绪明对聊城农商银行的金融产品赞不绝口。

黄绪明经营的企业专业性很强,专门生产国外木质房屋、家具所需的各种异型钢钉。企业专精于提高技术水平,密切关注境外客户的不同需求,从而成功踏出国门。如今黄绪明的产品已远销美国,且供不应求。但在发展过程中,黄绪明的企业碰到了严重的资金压力,“我们的技术实力已经达到需求,但资金不足,往往是有订单,但是没米下锅。”

嘉明支行行长秦晓磊介绍说:“成熟期的中小微企业正处于发展的关键时期,但抵押物不足等问题限制了企业的融资。而‘互助快融通’这种金融产品,通过几家优质企业间的相互担保,即降低了贷款风险,又为企业提供了重要的资金支持,企业反馈很好。”



引导农村产业结构调整,带领农户参观学习大棚种植



为聊城市特教中心捐赠



农村电子商务服务站在嘉明周店上线



送金融知识下乡



信用工程建设到农家



消费者权益保护宣传