

依托小微贷款 服务菏泽经济

济宁银行菏泽分行两小微支行同天开业,这也是菏泽成立的首家小微支行



市民在济宁银行菏泽牡丹路小微支行办理业务。

本报菏泽7月9日讯(记者 秦广英 通讯员 郭新力) 7月9日上午,经过几个月的筹建和为期2周的试营业,菏泽地区首批2家小微支行——济宁银行菏泽牡丹路小微支行和曹州路小微支行正式开业。

济宁银行菏泽牡丹路小微支行行长田硕告诉记者,菏泽牡丹路小微支行将重点围绕个体工商户、附近小区居民、周边商圈、三农、小微企业等集聚领域,通过该行特色产品,加大对客户的金融服务力度,全力支持小微

企业发展,更好地服务菏泽百姓,有力地支持菏泽小微企业实体经济的发展。

当天,正在济宁银行菏泽牡丹路小微支行办理储蓄卡的刘女士说,自己近期打算干服装生意,听家住济宁的一个朋友介绍,济宁银行小微支行融资服务方案别具特色,可以满足客户短期融资需求,通过特色服务,该行小微支行可以在短短3至5天内,发放流动资金贷款,解决由于没有担保品而融资难的问题,满足客户需求。

作为菏泽地区第一批小微支行,济宁银行菏泽牡丹路小微支行和曹州路小微支行定位于服务小微企业、服务个体工商户、服务城市居民、服务三农发展。最突出的特点是将现金存取业务交给自助设备,依托济宁银行儒商理财卡的储蓄、理财和代收代付等多项功能,以及针对城乡小微企业、个体工商户和种养户推出的“微贷宝”系列小微信贷产品,立足小微支行,辐射周围商圈,为广大城市居民、个体工商户和小微企业提供方便快捷

捷的金融服务。

据悉,济宁银行菏泽分行目前已下辖郓城、牡丹和分行营业部3家传统支行,市区牡丹路和曹州路2家小微支行,华英路、西安路、牡丹路和中华路4处离行式ATM自助银行,曹县和巨野2家传统支行预计年底前开业,届时,菏泽地区网点数将达到11个。济宁银行计划2-5年内实现菏泽县区分支机构全覆盖,通过不断完善服务网络,拓展服务渠道,为支持菏泽经济发展做出更大贡献。

工行菏泽分行:

依托融e购商城

成功试水“o2o”营销

为回馈客户,提高工行融e购商城社会影响力,在分行营业部成立一周年暨端午佳节来临之际,工行菏泽分行于6月15日—20日面向市区客户首次开展了在融e购商城线上购买、线下领取粽子的o2o营销活动,取得超乎预期的成效。

为确保活动成功开展并使客户全程满意,菏泽工行周密安排组织,广泛宣传发动,根据客流量及时加派人手,有序安排领取流程。分行营业部员工全体上岗办理业务,指导购买,做好服务。活动期间,到分行营业部领取粽子的客户日均千余人。工行员工们加班加点工作,以周到细致的服务保证了场面火爆但又秩序井然,得到了客户们的一致好评。

据统计,短短5天,登陆融e购商城客户3万余人次,购买客户6000余人,销售粽子3.6万斤,新增融e购商城注册会员近三千户,有力扩大了融e购商城公众知晓度和客户群,上工行融e购商城买粽子一时成为城区市民热门话题。由于活动火爆,原定销售计划3500份,又临时协调厂家增加到6000份。许多客户体验购买后,纷纷表示,原来还有一个这么好的购物网站,网上购物可以用银行卡积分,还可以在线贷款。同时活动还意外吸引了三信实业等几家本地企业到场观摩,并申请加入融e购联合开展此类活动。

开展本次活动,不但促进了融e购商城等业务的发展,回馈了客户,也使工行菏泽分行加深了对电商业务的认识,更加坚定了加快电商业务发展的信心,也将会为本地企业加快拥抱互联网、为本地居民提供更优质的购物选择做出更大的贡献。

通讯员 陈衍宝

农行曹县支行 个贷业务实现稳健发展

今年以来,农行曹县支行将个贷业务作为调整资本结构,稳定拓展客户,优化资本占用,实施集约发展的有效抓手,全行个贷业务实现了持续健康发展。截至6月末,该行个贷余额65788万元,较年初增加12133万元,完成计划的106%,增量居全市系统内第一位;同业中,增量及增量市场占有率均居各金融机构首位,不良率为零。

强化人员配备,为业务快速发展奠定基础。该行以“组建业务素质过硬、工作效率高、服务意识强的员工队伍”为原则,在全行择优选调8名人员,为个贷中心配足配齐了各岗位人员,为个贷业务快速发展提供了坚实保障。

建立健全个贷业务发展机制。制定了个贷中心岗位职责办法,明确了个贷中心工作管理制度,确保业务各环节、各阶段有章可循,有规可依。坚持“限时办结”制,明确各类业务办结时间。在资料完备且符合农行准入条件的情况下,房贷业务2天办结,非房贷业务3天内办结。建立前后台联席沟通机制,用于解决个贷业务发展中遇到的问题,统一前后台政策执行标准,探讨优化业务流程,形成业务发展合力。推进业务流程再造和标准化运作机制,贷前业务环节流转时间大幅缩短,个贷业务办理效率显著提高,获得客户广泛好评。

积极营销,推动个贷业务做大做强。年初,该行对全县房地产开发商进行走访调查,建立了商住用房土地拍卖情况和重点楼盘开发进展及销售情况、银行合作情况信息库,实施针对性营销,取得了较好成效。今年以来,该行新介入准入楼盘12个。重大节假日举办房地产开发商

茶话会,银企共话发展,进一步深化合作层次,为个贷业务快速发展奠定了良好基础。积极介入大集镇住房开发建设,培育新的房贷业务增长点。对庄寨镇、青固集镇新建楼盘择优进行支持,效果显著。今年以来,该行已经发放大集镇住房项目个人房贷97笔,1596万元。加大住房公积金组合贷款营销力度,已调查公积金组合贷款8户,115万元。

严控风险,为个贷业务稳健发展做好支撑。在贷款发放环节进行风险预防,坚持实地调查和面签制度,严防操作风险,加强监管,严格资金用途管理,保证资金合理使用,安全运营。按季召开贷后管理风险例会,分析个贷风险情况,对风险进行综合评析,对失联客户及时采取措施,进行风险提示。对出现风险苗头的贷款,积极落实担保措施,强化第二还款来源,缓释风险。对逾期贷款,坚持即时电话催收和上门催收,落实贷后管理责任,严防贷款形态下迁。

通讯员 王付忠 徐保平



山东首家一对一个性化辅导机构
首届泉水节中学生咏泉原创诗歌大赛指定评审机构

济南名师 面向全省暑期招生

全部聘请省市中小学在职一线名师授课,暑期速提120分!



天材教育优秀学员案例选登

阳光男孩以539高分考取省实验 朝气少年中考速提78分冲进省实验



暑期提分嘉年华

小学	· 暑期衔接提分课程 + 少年宫特长班
中学	· 暑期衔接提分课程 + 清凉海边游
毕业生	· 2016中高考冲刺提分课程 + 暑期名校游

11周年庆

外地来济学习者
最高可享1600元
住宿补贴

六大校区 就近选择 三课时一对一免费试学 报名热线:

山师校区 / 山大校区 / 大观校区 / 槐荫校区 / 舜耕校区 / 阳光校区 | 0531-87078001