

办张卡给50块 还有车免费接送

几位农村老人想挣点小钱,却不知卖信息风险大

本报泰安8月18日讯(记者 赵兴超) 不懂得开办银行卡所需手续,在陌生人指示下用自己的身份证办卡,一张卡给几十元不等的酬劳,这一行为被银行工作人员发现后主动拒绝开卡。工作人员称,这类开卡行为虽然并无违规,但办卡人疑似被骗,办的卡可能用于非法途径。

8月初,泰城东岳大街一处银行网点内,一男

一女两个年轻人带着几位农村来的中老年人准备办理银行卡,办卡的中老年人不知道怎么写单子,年轻人就帮忙写字。在柜台办理时,年轻人也跟随左右,垫付办卡费用。银行工作人员发现办卡人对所有情况都不了解,只知道办卡,给银行卡设定初始密码时,也是年轻人帮忙按密码,理由是老人年纪大记不清

密码怕忘掉。

工作人员询问办卡人员时,办卡的中老年人说是工程上给他们办卡结工钱,但在哪干的什么工作,办卡人说不太清。其中一名办卡人员透露了一些信息,说他们都是农村来的,两个年轻人让他们帮忙办卡,开车接送,办一张卡给50块钱。随后,工作人员拒绝给这批人办理。

18日,记者从泰城多

家银行了解到,这类办卡情况与聋哑人集中开卡相似,都属于高风险开卡的情况,不能说清办卡用途。银行将其列入涉嫌买卖银行卡、传销、洗钱等可疑范围,遇到这种情况会详细和办卡人沟通,尽可能减少上当受骗情况发生。业内人士也提醒市民,不要贪图小利而把个人信用等当做儿戏,很有可能陷入违法陷阱。

工行泰安分行提高远程授权工作效率

为进一步加强远程授权风险控制,有效防范操作风险,工行泰安分行突出重点,采取多项措施,切实提高远程授权工作效率和质量。

一、合理调配安排劳动组合。一是合理调配远程授权人员,保障前台网点业务需要。二是根据网点业务的峰值时间合理安排值班人员,及时处理授权业务,减少客户排队时间,提高客户满意度。

二、强化业务培训,提高业务技能。一是针对新业务变化快、流程优化快、业务集中快特点,强化对远程授权人员的学习和培训,努力提高业务素质。二是采取现场培训、电话督导、以会代训的形式对前台柜员进行培训,使网点柜员熟练掌握业务操作细节。

三、强化履职和业务指导。一是年初及时召开运行督导员会议,分析经授权后风险事件成因,加强各行之间的沟通。二是强化督导履职,开展业务调研,对平时特殊业务、疑难问题、风险事件进行点评、分析操作风险。三是充分发挥网点运营副主任作用,根据远程授权通报,及时纠正网点存在问题,做到规范操作。

四、加强考核。年初修订运行管理考核办法,将远程授权指标纳入运行管理考核。安排专人定期通报各支行,各网点通过率和拒绝率。

(赵绪春 李向东)

金价现在不算贵 七夕前戒指吊坠卖得俏

本报泰安8月18日讯(记者 赵兴超) 马上迎来传统七夕情人节,加上国际金价下跌的大环境,泰城黄金市场销售逐渐升温,有品牌专柜销量增加两成。其中,戒指吊坠等小件商品销量最好。

“我们专柜这几天顾客越来越多,一天能卖十多万左右吧,主要是七夕快到了。”17日,在东岳大街一银座商城黄金专柜,销售员张女士刚说了几句又来了一对情侣顾客。记

者在多个黄金柜台看到,每个柜台三三两两都有挑选金饰品的顾客,成交率相对较高,购买群体多为年轻情侣。

市民陈先生和女友一起挑选了一对相中已久的戒指,算下来一共2700多元,按照现在一克280元的价格,和前两个月相中时的310元相比,省了二百多块钱。“现在的国际金价走低,咱这里的金价也合适多了。”陈先生说。

一品牌黄金饰品专柜销售经理介绍,针对七夕许多同行都在做促销活动,加上金价本来就在下跌区间,有的加上促销优惠每克还不到260元非常合算。记者从三家商场不同柜台了解到,目前金饰品销售总量增加两成左右,销售件数同比增加更多,但因为主要是小件饰品如戒指、吊坠等适合做七夕礼物的首饰,总体销售克重增加不太明显。



兴业银行 全球银行50强
实理财到兴业! 兴业理财收益高!

投资偏好	要素		基本要素			销售状态
	名称	起点金额	期限	参考年化收益率	产品特点	
稳健型	现金宝	5万	1天	4.00%	工作日7:30-15:15 当天购买 当天起息	在售
			28天	4.70%	电子渠道均可销售	
	84天		5.00%	预约型产品 循环发售 电子渠道均可销售		
	168天		5.05%			
	336天		5.10%			
夜市版	万利宝	56天	5.00%			
私行	万利宝	50万	6个月	5.35%	柜面、网银可销售	
		300万	363天	5.60%		
			533天	5.60%		

所有产品请向财富经理详细了解风险属性后购买! 理财非存款, 产品有风险, 投资须谨慎!

来兴业, 带国宝回家! ——中国熊猫金银纪念币火热销售中

兴业银行泰安分行回馈信用卡客户, 现推出“赏力人生·赏美食·赏电影”系列活动, 即日起到2015年10月4日每周二、四、六持兴业银行信用卡到泰安新天地、来往餐厅、德庄火锅、蜀香烤鱼消费, 200元以上享五折优惠。周六到横店电影城、周日到圣大电影城持兴业信用卡刷卡消费可享10元观影。详询: 8676882/8676885

温馨提示: 所有产品请向财富经理详细了解风险属性后购买! 理财非存款, 产品有风险, 投资须谨慎!

营业部: 岱岳大街157号(海关东邻)
岱岳支行: 岱岳区开元路2号(岱岳区政府对面)
肥城支行: 肥城市泰临路089号(地税局对过)
山景泰院社区支行: 文化路62号山景泰院小区1102号
光彩大市场社区自助网点: 光彩大市场北门西侧
嘉德现代城社区自助网点: 温泉路北首嘉德现代城
管庄社区自助网点: 管庄路5号盛泰集团一号楼

财富热线: 8676888 8676889
财富热线: 8087098 8087099
财富热线: 3381666 3360777
财富热线: 8087077
财富热线: 8087088
财富热线: 8087086
财富热线: 8087087

扫一扫加入兴业微信平台

把握技术变革新方向 开启智能制造新时代

“中国制造2025”泰山论坛成功举办

本报泰安8月18日讯(记者 赵兴超) 为响应“中国制造2025”号召和泰安市委、市政府扩大对外经济合作, 开展工业经济运行督导的总体要求, 15日, 由泰安市投融资商会主办、安能电气集团承办的“中国制造2025”泰山论坛成功举办。

到会专家、教授以发达国家智能制造发展现状为授课切入点, 全面介绍以智能制造为主题的新一代产业革命, 深入解读了“中国制造2025”重大战略, 并结合全市制造业发展现状, 为全市制造业转型发展提出了意见建议。泰安作为具有一定智能制造基础的北方城市, 与南方先进城市相比仍有较大差距。专家建议泰安相关企业准确把握新一轮科技革命和产业革命趋势, 以“中国制造2025”为发展指南, 实现全市制造业发展的历史性跨越。

出席本次论坛的有中国电器工业协会副会长周彦伦, 天津电器科学研究院有限公司董事长仲明振, 上海工业自动化仪表研究院院长徐洪海等12位智能制造领域的权威专家、教授; 泰安市副市长展宝卫, 市政协副主席、市工商联主席王淑玲; 市政府相关部门负责人和来自各县市区的机械制造、装备制造等相关领域的100余位企业家, 共计120余人参加活动。

安能电气集团与菲尼克斯(中国)投资公司举行了签约仪式, 达成合作意向, 成为战略合作伙伴。

安能电气集团与菲尼克斯(中国)投资公司举行了签约仪式, 达成合作意向, 成为战略合作伙伴。

泰安市农村信用社信贷产品介绍



个人耐用消费品贷款

产品简介: 个人耐用消费品贷款是指农村信用社向符合条件的借款人发放的用于支付其购买耐用消费品的贷款。

贷款对象: 能提供个人真实资料, 在本地居住或有固定

的生产、经营场所, 具有完全民事行为能力能力和贷款偿还能力的自然人。

贷款条件:

- 1、具有完全民事行为能力, 年龄在18—50周岁, 且年龄加借款期限不超过55年;
- 2、户口所在地或经营场所必须在信用社服务辖区内;
- 3、具有稳定、合法的收入来源, 具有按时偿还贷款本息的能力, 能提供证明贷款用途的文件;
- 4、具有良好的信用记录和还款意愿, 无重大不良信用记录;
- 5、在农村信用社开立个人

结算账户, 自愿接受农村信用社的信贷监督和结算监督;

6、农村信用社规定的其他条件。

贷款额度: 贷款额度最高5万元。

贷款期限: 贷款期限最长3年。

贷款利率: 按照人民银行规定的基准利率和信用社有关利率定价管理制度合理确定。

申请资料: 借款人有效身份证件和信用社规定的相应资料。

还款方式: 可采用定期结息一次性还本、等额本息、等额本金等还款方式。

个人汽车消费贷款

产品简介: 个人汽车消费贷款是指农村信用社向符合条件的个人发放的用于购买个人消费类汽车用途的贷款。

贷款对象: 在特约汽车销售商处购买指定品牌汽车的自然人。

贷款条件:

- 1、具有本辖区常住户口;
- 2、有稳定的职业和收入, 有按期偿还贷款本息的能力;
- 3、借款人的信用等级在A级(含)以上, 无重大不良信用记录;
- 4、具有合法有效的购车协议;

5、在信用社开立个人结算账户, 具有不低于规定比例的首付款资金;

6、贷款社规定的其它条件。

贷款额度: 根据借款申请人的信用等级状况, 确定首付款比例, 首付款比例最低30%。

贷款期限: 贷款期限最长5年。

贷款利率: 按照人民银行规定的基准利率和信用社有关利率定价管理制度合理确定。

申请资料: 借款人有效身份证件和信用社规定的相应资料。

还款方式: 可采用定期结息一次性还本、等额本息、等额本金等还款方式。