

促排卵药是处方药,网上随便卖你敢买吗?

女子不孕偷服药 卵巢长出串“葡萄”

多子多福是中国人的传统观念,最近几年来,双胞胎乃至多胞胎的数量越来越多,泰城一家医院产科曾在一周内接生了三对三胞胎。医生介绍,现在的多胞胎不少是人为干预。

记者了解到,促排卵药物在没有处方的前提下可以在网上买到。但是这种药有很大的副作用,泰安一名女子因长期吃促排卵药,导致卵巢病变,停药后病变消失。

本报记者 路伟



搜索“促排卵药”,出现很多产品。(网络截图)

胞胎。

网上偷买药促排卵 卵泡长出一大串

周军英介绍,目前女性不孕的发病率上升,其中有一部分是因为卵巢无法长出成熟的卵泡。服用促排卵的药物是治疗不孕的一种方式,但这种药物是处方药,需根据病情科学用药。

泰安一名女子婚后多年一直没怀孕,求子心切的她通过网上咨询了和她同病相怜的“病友”。在别人推荐下,她从网上购买了三个疗程的促排卵药物,结果服用一个多疗程后非但没怀孕,反而身体还出现不适症状。

在家人陪同下,这名女子第一次到镇卫生院检查,结果让她大吃一惊,医生初步怀疑她得的是卵巢肿瘤,并建议她去大医院进一步检查确诊。随后,女子来到泰山医学院附属医院生殖医学中心找到了周军英教授,经过仔细检查,周军英发现女子的卵巢有一大串葡萄样的东西,不过并不是肿瘤,而是正在发育的卵泡。

询问了女子的用药情况后,周军英认定这名女子之所以会出现这些不适症状就是因为滥用了促排卵药物,并让她停止服用这类药物。不久后,这名女子的病情逐渐好转。

促排卵药是处方药 网上“随意”卖

像这名女子一样,通过网络购买促排卵药物的人并不在少数,其中有相当一部分人并不是因为不孕,而是想怀双胞胎。记者从某购物网站搜索“促排卵药物”出现不少产品,价格从几十元到几百元不等,并且不需要提供医生开具的处方。

“卵巢功能好的话,服用促排卵药物后会长出很多卵泡,导致卵巢过度刺激综合症,出现胸水、腹水。”周军英说,最终还可能保不住孩子,也就是药物性流产。

而对于真正患有不孕症的女性,单纯服用促排卵药也不会有效果。周军英提醒,如果女性长时间无法怀孕,需到医院进一步检查确诊,在医生的指导下接受治疗,切忌盲目滥用药物。

葱价格比去年翻番 一根卖到一元钱

本报泰安8月27日讯(记者 陈新) 去年葱贱伤农,今年不少农民减产没有存货,导致今年葱价突然升高。近期,大葱价格达到每斤2.5元,一根葱要一块钱,比去年同期贵一倍。

27日,在泰城一家超市,王女士买了两根葱,一称要两块钱,问了价才知道大葱卖到2.5元一斤了。“一根葱都要一块钱了,这价格太贵了。”王女士说。超市蔬菜销售员说,连续一个多月来,葱价接连上涨,每斤价格从一块钱左右,上涨到现在的2.5元钱。

“从6月份就涨上来了,比上月一下子涨了一倍多,5月份时才五毛左右。”在南关蔬菜批发市场,一卖葱的摊主说,6月份成捆批发价格最高时1.5元,现在批发价涨到2块钱。

据泰山区物价局监测数据,27日大葱价格最高达到3.99元,而去年同期大葱价格每斤仅一块多钱。

“大葱涨价是因为供不应求。”南关蔬菜批发市场上一批发商告诉记者,去

年、前年葱价都很低,最贱的时候批发价一两毛钱,大葱都烂在地里,今年种葱的农民减少了,葱价持续回升。“看这个形势,葱价近期是不会降的。”

范镇是泰安产葱大镇,葱农王女士告诉记者,由于去年、前年葱价低,很多农民减产,今年价格突然升高,他们也没有料到,现在他们村村民手中普遍没有存货。“今年我们家就没种葱,吃亏了。”王女士说,大葱产地分散,市场难料。

据了解,近期除了大葱价格飞涨,其余蔬菜也普遍涨价。泰山区物价局工作人员分析,蔬菜价格素有“夏贱秋贵”的规律,立秋后,夏季应季蔬菜收获进入尾声,前段时间雨水多、湿度大,蔬菜生长速度减慢且病虫害高发,新鲜蔬菜供应速度放缓。

五马市场从事蔬菜批发的商户介绍,本地蔬菜的生产已经接近尾声,而新的大棚蔬菜还未长好,预计后期随着天气转凉,蔬菜价格仍将小幅上涨。



商贩整理成捆大葱。 本报记者 陈新 摄

泰山酒业战略联盟成立

升级版酒仙—窖藏酒仙上市啦！



26日,泰山酒业战略联盟成立暨升级版酒仙上市发布会成功举行。会上,期盼已久的升级版新酒仙露出了她的真容,从酒质、包装、防伪等多方面都有着新的亮点。战略联盟的成立,更让泰山酒业的战略发展

向前迈出了坚实的一大步。

泰山酒仙经过十几年的发展,凭借卓越的口感、独特的包装、适中的价格,一跃成为泰安市场中档白酒的第一品牌。而泰山酒业没有止步不前,开发了升级版新酒仙。

对于消费者来说,新酒仙有着多个新特点,满足不同消费者需求。在原有39度低度产品基础上,增加了53度高度产品,满足部分真正喜欢高度酒的消费需求。新酒仙仍为浓香型,包装延续了老酒仙的风格特点,但又有所突破。消费者最关心的价格问题,新酒仙市场指导价98元,比老酒仙在品质上高出一个档次,新名称为“窖藏酒仙”,是真正爱酒之人喜爱的“小窖慢慢酿,酒仙滴滴香”精品中的精品。新酒仙还有实实在在的大力度促销活动,大奖苹果6手机中奖率超高,“再来一瓶”喝得畅快。

泰山酒业集团还把分散的经销商,通过战略联盟形式聚集在一起,让出利润实现更大的互利共赢。通

过阶梯高收益模式,泰山酒业集团额外让出部分收益,经销商积极参与其中。首批20家联盟经销商现场领到了联盟牌匾,遍布全市及周

边地市多个区域。

会上,主席台领导共同启动水晶球,标识着泰山酒业战略联盟正式成立。

(记者 赵兴起)

