

齐鲁车展开幕,四万人冒雨参观

从哈雷到红旗应有尽有,“复仇者联盟”也来助阵

10日,2015齐鲁秋季汽车展示交易会开幕第一天,接待参观市民4万多人。尤其是到了下午,虽然济南下起了雨,但市民参观的热情仍十分高涨。记者在济南舜耕国际会展中心看到,会场上人头攒动,车模们使尽浑身解数吸引参观市民到展厅看车,像哈雷这样首次亮相车展的品牌,更是受到市民追捧。

本报记者 任磊磊



10日,济南舜耕会展中心,2015齐鲁秋季汽车交易展示会在此开幕。据介绍,本次车展为期四天,在济南国际会展中心和舜耕会展中心同时开展,合计6万余平米的展位面积云集了百余个汽车品牌,国内主流汽车品牌无一缺席,同时新能源车、二手车、摩托车等也亮相车展。

本报记者 王媛 摄

泰安经销商带着特斯拉来了

由于坐拥市区绝佳地段,舜耕展馆云集了各大豪车品牌,在本届齐鲁车展上人气超高。走进展厅,红旗坐镇舜耕展馆一层的黄金VIP展位,红旗L5的亮相吸引了大批观众围观。阅兵式结束后,由于红旗这款车很好地彰显了国车的尊贵,市民对红旗这一国车的追捧热度达到了顶峰。

展厅内受追捧的还有首次参展的哈雷戴维森。其展位在红旗展厅西邻,市民参观的热情非常高。记者看到,为了

控制人流,也让参观市民获得最好的体验,哈雷整个展厅都被围了起来,分批次让市民进入参观。

据哈雷戴维森济南授权经销商总经理马其伟介绍,自上午9点半开馆,其展厅人流就未断过。此次展会,商家带来了四款哈雷的主流车型,从入门级的运动者、戴纳到中级的软尾、旅行车都有。最贵的旅行车售价高达40万元左右,成为车展上闪亮的明星。为了回馈消费者,商家

特推出优惠活动,除了价格优惠外,旅行车系列现场订车可享受两万元改装基金,其他车获改装基金五千元。而只要是哈雷的老用户,到现场即可领取1000元维修代金券。

此次车展,新能源车也受到市民关注。江淮电动汽车、特斯拉等均亮相车展。泰安的经销商专门带着特斯拉从泰安赶到济南参展。江淮汽车甚至搬出了“复仇者联盟”的团队,在场馆里巡游。

“车展上便宜了一万多,还有不少赠品呢”

在济南高新国际会展中心,市民于先生称,他最近打算买车,前段时间在4S店看中了一款新车,但是一直没有入手。“都说齐鲁秋季车展价格便宜,我就等着车展来比比价。”在该品牌展台前,于先生说,销售人员报出的价格让他颇为心动。

于先生说:“这款车我在4S店问的是15万,车展上竟然不到14万,而且还有不少赠品赠送,真是便宜啊。”当即,于先生就交了定金。

据了解,此次车展厂家优惠力度很大。以沃尔沃为例,入门级产品V40价格20.59万元起售,比市场价直降1.8万;

中级车S80L价格32.99万元起售,降幅达7万元;XC classic 47.89万元起售,直降7万元。

济南某汽车销售公司销售总监介绍,现在各大汽车参展商都是冲着年底冲量来的,因此厂家为了清理库存增加销量都非常拼。他介绍,现在一些4S店的库存系数已经破3,甚至接近4,很多4S店都在苦苦支撑。记者了解到,今年不少4S店迎来了倒闭潮。

今年年初,中国工商联合会汽车经销商商会发布了《中国乘用车经销商与供应商关系白皮书(2014)》。白皮书显示,2014年,近55%的汽车经

销商无法在新车销售环节盈利,而豪华车经销商新车销售不盈利的比例高达63%。同时,抽样调查显示,2014年,盈利经销商的比例从2009年的七成降至2014年的近三成,其中又有三成左右乘用车经销商盈利情况非常不乐观。而且,经销商的库存系数远远大于厂家的库存系数。因此,最大限度地卖车成了经销商的唯一目标。

所以,齐鲁车展上,经销商们都拿出了最低的价格来吸引准车主们买车。“过了秋季展,再无便宜价。”一位在车展上成功购车的市民李女士感慨道。

贵和购物中心 | 齐鲁晚报 联袂呈现
GUIHE PLAZA

2015.9.19 齐鲁星光夜

STAR NIGHT

山东高端风尚盛典暨贵和购物中心18周年庆

国际大牌年度特惠任性购/超值爆款 店庆发售

一个星光璀璨的屋顶花园生日派对/一场大牌云集的秋冬时尚盛宴

●[贵和购物中心18周年庆]

●[国内外超模联袂演绎一线大牌秋冬时装秀]

●[知名国际乐队现场倾情驻唱]

●[山东奢侈品消费“2015星光榜”权威发布]●[慈善公益拍卖 助力18名大学生青春梦想]

●[贵宾专属礼遇 现场幸运抽奖]●[购物夜场大促翻倍升级 国际大牌年度盛惠]



9月19日晚,贵和购物中心联合齐鲁晚报打造一场精英荟萃、潮人云集的屋顶花园时尚盛典。如果你想结交更多时尚中人、感受更多潮流气息、畅享更超值的购物盛宴,可扫描左侧的二维码填写报名表报名(仅限50名额,报满为止)。

日期:9月19日(周六)17:00-19:30 地点:济南贵和皇冠假日酒店屋顶花园

详情洽询:0531-85196380