

电商孵化培训班帮你开网店

淘宝讲师来授课,十几位企业管理者参加培训



培训课上导师正在讲授电商知识。

本报9月16日讯(记者 邢敏) 经过近两个月的积极准备,近日,商河联荷电子商务产业园电商孵化培训班正式开课了。本期培训,十家企业的十几位企业管理者参加了培训。

记者了解到,商河联荷电商本次安排的培训为期两周。采用小班制,集体授课,“一对一”的辅导模式。课程特别邀请了淘宝大学讲师前来授课。主要开设电子商务发展趋势、电子商务模式创新与传统企业转型策略、初级淘宝电子商务基础课程、网店运营知识与技巧、

电子商务推广、金牌营销技巧以及跨境贸易电子商务商业模式等专业课程。

“这次课程,印象最深的就是老师教给我们的淘宝的思路与流程、详情页制作优化、淘宝后台管理以及PS基础操作。淘宝有很多门道,只有明白其中的道理才能运筹帷幄。”本期的学员李超说,他是全职淘宝,从事淘宝服装类销售。对电商知识很感兴趣,觉得电商发展很快,作为创业项目的话是个不错的机会。手表店店主彭红燕说,

之前听说有人在网上手表销量还不错,正好政府和联荷电商有这样一个培训,就想借此机会学习一下。

“本次课程致力于通过全面、系统、专业的电商技能培训,帮助学员成功开设网店并实现独立运营。”商河联荷电商总经理尉可望说,很多从事淘宝的人对于电商如何操作只知皮毛不知内涵,所以在开设网店的时候常常会碰到很多困难。针对这样的情况,本次培训讲师主要讲解电商行业知识、电商创

业与管理,详细讲解了开设淘宝、天猫店基本操作流程、电子商务选品秘诀、图片处理、店铺营销及可能遇到的问题及解决方案等。



电商新手有疑问 淘宝顾问来解答

本报记者 邢敏

电商日新月异的发展以及淘宝天猫店惊人的销量得到了很多市民以及淘宝爱好者的广泛关注,对此,商河联荷电商淘宝顾问丁有升对市民感兴趣以及关注度高的问题做出了一一解答。

一、现在网上开店这么多,市场都饱和了,竞争这么大,淘宝开店还可以做吗?

答:现在人们之所以觉得不好做,因为做淘宝的越来越多,而没有想到去网上购物的人也越来越多,流量越来越大,从近几年淘宝双十一的销售额就可以清楚地看到这一点。所以现在开店一点都不晚,相反还是一个很好的机会。

二、开店之后没有货源怎么办呢?

答:现在货源大体分为以下几种,工厂、线下批发市场、实体店、阿里巴巴等批发网站、天猫分销。没有产品的建议在阿里巴巴上寻找货源,类目比较全,而且都支持一件代发的,价格也有一定优势。



商河联荷电商丁有升。

用微信为乡亲免费发布信息

——王娜与她的“商河地方生活”

本报记者 邢敏

认识联荷电商王娜的人,都会觉得她很亲切。除了工作上的认真负责外,她还是个热心肠。由她负责的“商河地方生活”已经获得了很多商河父老的支持和关注,她可以免费为需要帮助的市民发布求职招聘、求租转让、征婚交友、二手车买卖以及外卖等信息。只要市民需要帮助,都可以把想发送的信息发送给商河地方生活,她都会免费发布。

“全国有6亿多人使用微信。在智能手机这么普及的今天,我用微信给商河的父老乡亲免费发布信息,能给很多人的生活提供方便。”负责发布商河微生活信息的王娜说,通过微信,能帮助别人解决问题,她觉得这份工作很有意义。

“当时我们尉总让我来负责这个工作,加我好友的人逐渐多了起来,找我帮忙的也越来越多。多的时候能一天帮好友发40多条信息。”王娜说,她现在是商河联荷电商招商部主任,除了完成日常工作外,在闲暇空间以及休息时间都会及时发布一些信息。从2014年底商河地方生活成立以来,发布招聘、就业求职和求租转让等信息已经超过上万条,关注人数有1000多人。

王娜一边和记者交谈,一边发了一条葡萄采摘的信息。王娜告诉记者,前两天城区产业园业户高树英的15个葡萄棚即将成熟,但由于销路不好,面



商河联荷电商王娜。

临着无人采摘的局面。高树英找到了她,想让她在微信上帮着自己销一下葡萄。“当时我去她的棚特意看了一下,长势可人的葡萄如果卖不出去确实挺让人着急。把信息发送到微信朋友圈后,立即起到了帮她宣传的作用。今天高树英高兴地告诉我,有个济南的客户一次性要了100箱。下周还有十多人组成的采摘团去那儿采摘。我也替她感到高兴。”

作为商河县第一届青年创业大赛创业选手,她也把这个好平台、好项目带到了创业大赛的舞台上。“当时创业大赛的评委也很认可这个项目,作为

一个便民惠民的平台,他们也鼓励我继续做下去。初赛的时候我以全场第二名的成绩进入复赛。比赛结束后,有很多选手也关注我的商河地方生活。”王娜说,帮助多少人解决到了生活问题她也记不清了,只记得近期帮助园区业主和商场内的一家化妆品店成功招聘到员工后,老板通过微信特意对她表示了感谢。而她早就觉得这是她能力以内,力所能及的份内事了。

现在的王娜不仅负责商河地方生活,还代理起了小枚阿胶。“做微商,就是要诚信经营。在微信上,我不卖假的产品,在

商河地方生活上,我不散布虚假信息,只想为商河老百姓服务好。”王娜说,作为一名联荷电商人,这是她的工作态度,把每一件简单的事做好就是不简单,把每一件平凡的事做好就是不平凡。



三、那应该如何选择适合自己,相对容易做的货源呢?

答:选货源一般会考虑以下几点:产品本身竞争力、市场需求、同行情况、利润。根据以上四点选出合适的货源。

四、对于一个零基础的新手,该如何学起呢?

答:首先,要理解淘宝,包括淘宝一些规则,一些排名的原理。然后认识淘宝,学会一些基本的操作,还有各个模块以及各种工具的使用。然后再进行一个深入的学习。

五、开店以后没有太多的时间管理怎么办呢?

答:现在大家都普遍使用智能手机,淘宝也推出了店铺管理工具千牛,可以随时接待客户管理店铺和订单。

六、请具体说一下开店的大体思路和流程好吗?

答:申请店铺,准备身份证按照要求拍照上传就可以了。通过验证以后开始装修店铺,这些做好以后就要上传产品了,这样一个正常的店铺就上线了。

七、店铺上线初期应该怎么做才能让让自己有销量呢?

答:首先要让我们的产品有销量,要先让我们的宝贝展现在别人面前,就是先要增加展现量,初期肯定没有什么排名的,除非是报活动,这也是一个很好的方法。除活动外,不管是让亲戚朋友购买还是用付费推广工具,都可以提高自己的排名。

八、有什么好的方法可以使自己快速熟悉淘宝运营技术?

答:第一肯定要先经过系统的学习,否则会走很多弯路,浪费大把的时间和精力,经过学习之后自己再去实操,总结经验,融会贯通。再一个就是多交流,电商变化很快,闭门造车很容易跟不上脚步。